



**МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени М.В.ЛОМОНОСОВА**

ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Отчёт
о прохождении летней производственной практики
студентов 3-го курса кафедры СЭГЗС

Руководитель практики от кафедры:
доц., к.э.н. Е. В. Романова

Москва — 2017

Оглавление

Артемьева Виктория	3
Голиков Андрей	9
Голубев Артём.....	20
Ирхина Дарья.....	27
Караваев Андрей	37
Колбанев Сергей	46
Маслова Ольга.....	62
Мацур Владимир	70
Миннуллин Буллат.....	81
Никитин Борис	91
Никифорова Нина	100
Пахомова Неонилла	109
Петропавловская Мария	117
Поздоровкина Анастасия	129
Сузанский Алексей	135



**МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени М.В.ЛОМОНОСОВА**

ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Отчёт

о прохождении летней производственной практики

Выполнила:

Артемяева Виктория

Руководитель от кафедры:

доц., к.э.н. Е. В. Романова

Руководитель от организации:

Сороковая Е.А.

Москва — 2017

Общая характеристика практики

Летняя практика студента проходила в «Центре международных и сравнительно-правовых исследований» в период с 1 июня по 31 июля 2017 года. Руководителем от практики была назначена Екатерина Андреевна Сороковая, генеральный директор Центра.

Практика в Центре международных и сравнительно-правовых исследований

Практика в ЦМСПИ заключалась в выполнении поручений от помощника генерального директора, аналитика и некоторых других сотрудников Центра, в которые вошли следующие задания: написание аналитических справок об определенных компаниях, с представителями которых планировалась встреча сотрудников Центра, сбор информации об актуальной ситуации, связанной с Арктическим регионом (а именно вопрос разграничения шельфа и притязаний на территорию государств, выходящих к региону), изучение соглашений, заключенных в приграничье РФ, и разработка их классификации, составление различных баз данных в Excel, работа с библиотекой Центра (создание базы данных, расстановка книг), помощь в организации и проведении мероприятий, проводимых на площадке Центра (День Международного права – 29.06. и круглый стол, посвященный вопросам кибербезопасности – 22.06.), сканирование литературных источников, которые впоследствии войдут в состав электронной библиотеки Центра, перевод счетов на русский язык, проверка списков заказанных книг с подготовленными к отправке издательствами, в которых был сделан заказ, изучение рынка почтовых компаний с целью подбора наиболее оптимального варианта для посылки корреспонденции для последующего заключения контракта Центра, изучение кибертерроризма, как явления мирового масштаба. Студентом также был получен первый опыт составления отчета. В период практики студент имел возможность присутствовать на конференции, в которой участвовали представители правовых департаментов постоянных членов Совета Безопасности ООН, которые рассказали о специфике деятельности их работы, а также позволили молодым ученым задать вопросы по любым интересующим их вопросам за «закрытыми дверями». Одно из заданий, которое предстояло выполнить студенту в ходе производственной практики — составление базы данных по межгосударственным соглашениям, заключенным между Российской Федерацией и ее странами-соседками. Также студенту почти полностью была поручена организация библиотеки: учет покупаемых книг, расставление по тематике, составление базы данных, содержащей информацию о местоположении книг, издательстве, годе выпуска и т.д. Подготовка аналитической справки о консалтинговой компании Branap Environment.

Характеристика места прохождения практики

АНО «Центр международных и сравнительно-правовых исследований» – некоммерческая организация, осуществляющая экспертизу в сфере международного права и сравнительного правоведения.

Основной целью создания Центра является оказание экспертной поддержки органам государственной власти и ориентированным на решение общегосударственных задач российским компаниям.

Одним из главных направлений Центра является продвижение международного права и формирование площадки для обсуждения актуальных вопросов в области международного права и сравнительного правоведения.

Приоритетными направлениями исследований Центра, формируемыми на основе ежегодного обсуждения с представителями заинтересованных государственных органов, компаний и научных сообществ, являются:

- Арктика
- Киберпространство
- Экология
- Спорные территории
- Государственные границы
- Инвестиции

Многие из представленных направлений являются актуальными и интересными для студента кафедры СЭГЗС, позволяя не только применить полученные знания в отраслевых и страноведческих курсах, прослушанных в рамках обучения на факультете, но и углубить их, а также расширить знания в сфере международных отношений и получить опыт решения реальных задач.

Ориентированность Центра на изучение зарубежного опыта предполагает активное использование в качестве источников информации иностранной литературы, что позволяет применить изучаемые иностранные языки.

Реферат

Участие латиноамериканцев в политической жизни в Техасском выступе в период с 1980 по 2010 гг.

Edris J. Montalvo, Lawrence E. Estaville. Latino political participation in the Texas Panhandle, 1980–2010 // Journal of Cultural Geography, VOL. 33, NO. 3, pp. 339–355. — 2016.

В статье рассматривается изменение структуры населения Техасского выступа и вызванные этим преобразования в политической сфере за тридцатилетний период времени. Авторами данной статьи было проведено количественное исследование влияния миграции латиноамериканцев на увеличение участия латиноамериканцев в политической жизни округов, входящих в данный регион.

В конце 70-х гг. прошлого века англо-американское (или вернее белое нелатинское), население Великих равнин, включая территорию Техасского выступа, стало уменьшаться. Однако это не

единственный процесс, влияющий на демографическую ситуацию в этой части штата (Техасский выступ – область штата, состоящая из 54 северных его округов), поскольку одновременно с ним здесь в период с 1980 по 2010 гг. отмечался приток латиноамериканского населения. Миграция этой демографической группы обусловлена чисто экономическими причинами, в числе которых безработица и неполная занятость, констатируемая не только в Мексике, но уже и в Южном Техасе, который ввиду своей близости к мексикано-американской границе был наиболее подвержен миграционным потокам, начиная с учреждения «Программы Брасеро» в 1942 г.

Авторы реферируемой статьи изучили предыдущие исследования на эту тему и указали на существование двух важных изменений на территории Техасского выступа:

- 1) формирование особой структуры занятости, подразумевающей под собой возникновение отдельных латиноамериканских профессиональных ниш;
- 2) глубокое изменение культурного ландшафта, получивший название «Новый латиноамериканский ландшафт», который проявляется в архитектуре, используемых цветах, кладбищах, рекламе, предприятиях, политических вывесках и т.д.

Политическая эволюция латиноамериканцев в Техасском выступе

Доля в структуре населения и темпы роста латиноамериканцев делают их одной из наиболее влиятельных электоральных групп в США, однако ввиду их неактивной регистрации и явки на выборах, их влияние на политическую жизнь всегда было незначительным. Сейчас их политическое участие постепенно увеличивается, особенно в Техасе. В Техасском выступе их доля в 2010 г. достигла 35% от общей численности, увеличившись с 1980 г. более чем на 15 п.п. Вместе с увеличением активности данной демографической группы в политической жизни под угрозой стоит историческое доминирование Республиканской партии в Техасе, поскольку из приведенных авторами статьи предыдущих исследований следует, что латиноамериканцы склонны голосовать за Демократическую партию.

Методы и данные

Для исследования изменения участия латиноамериканцев в политической жизни в округах и городах Техасского выступа авторы данной статьи анализировали структуру населения по единицам АТД с 1980 по 2010 гг. и выделили те из них, где доля американцев латиноамериканского происхождения составляла более 1/3 общей численности населения. А также они собрали и сопоставили регистрационные записи избирателей за 2000 и 2010 гг. и идентифицировали латиноамериканские должностные лица с помощью их фамилий, ссылаясь на список испанских фамилий штата Техас, составленный на основе данных переписи.

Результаты

Тенденции в структуре населения и регистрации избирателей

В ходе исследования авторами было получено, что в течение тридцатилетнего периода (с 1980 по 2010 гг.) как минимум в 33 из 54 округов Техасского выступа латиноамериканское население увеличилось на 30%. Также почти во всех округах (кроме двух) был отмечен рост регистрации латиноамериканских избирателей: в 8 округах регистрация увеличилась на 30%, и более чем на 11% — в 27 округах. Подобный рост политического участия латиноамериканцев является предвестником укрепления их политических позиций и на уровне штата.

Латиноамериканцы на политических позициях

Сравнение различных избирательных и назначенных политических должностей в 29 выбранных округах за три десятилетия с перечнем испанских фамилий показало, что число должностных лиц латиноамериканского происхождения существенно увеличилось — на 2033% — и достигло 9% от всего количества подобных должностей в этих округах, в то время как доля латиноамериканцев в структуре населения составляет почти 45%. Анализ линии тренда показал, что как латиноамериканское население, так и его политическое влияние со временем будет продолжать расти.

Комментарий

Латиноамериканцы постепенно становятся большинством в Техасском выступе. Однако в ходе данного исследования авторы отвергли общепринятую теорию, согласно которой политическое влияние меньшинства начинает сказываться в политической жизни при достижении некоторого критического порога доли населения в общей численности местных жителей, поскольку не во всех штатах и округах с латиноамериканским большинством наблюдалось увеличение количества латиноамериканцев, занимающих должности в госструктурах. Поэтому авторы выделяют другие факторы, влияющие на политическое влияние меньшинства, на основе тщательного изучения выборов в 29 выбранных округах за тридцатилетний период:

- 1) сохраняющееся господство белых (не испаноязычных) американцев на высоких политических должностях и отсутствие у этой части населения стимула уехать из данного региона, тем самым освободив места для чиновников латиноамериканского происхождения;
- 2) политические активисты-латиноамериканцы, энергично высказывающие свою позицию, побуждающие тем самым голосовать малоактивное латиноамериканское население.

Выводы

Численность латиноамериканского населения значительно увеличилась в период с 1980 по 2010 гг. за счет миграционных потоков в регион, а также естественного прироста. Это способствовало росту количества занимаемых постов в политической сфере лицами латиноамериканского

происхождения, тем самым латиноамериканцы постепенно становятся наиболее влиятельной электоральной группой в Техасском выступе, что в конечном счете окажет значительное воздействие на социальный и экономический статус латиноамериканцев в данном регионе и на его культурный ландшафт.

Виктория Артемьева



**МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени М.В.ЛОМОНОСОВА**

ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Отчёт

о прохождении летней производственной практики

Выполнил:

Голиков Андрей

Руководитель от кафедры:

доц. Е. В. Романова

Руководитель от организации:

кандидат географических наук, профессор Марек Барвиньский

Замдекана географического факультета Лодзинского университета

Москва — 2017 г.

Первый этап летней практики проходил в период с 1 июня по 26 июля в городе Лодзь Республики Польша, на географическом факультете Лодзинского университета, на кафедре политической и исторической географии и региональных наук (польск. Katedra Geografii Politycznej, Historycznej i Studiów Regionalnych).

Основной задачей практики было ознакомление с материалами, которые могли бы пригодиться при написании будущей дипломной работы, кроме того, одной из важнейших задач была практика в изучении польского и английского языков.

Научным руководителем от организации был доктор географических наук, профессор Лодзинского университета, заместитель декана географического факультета Лодзинского университета Марек Барвиньский (dr hab. Marek Barwiński, prof. nadzw. UŁ, Prodziekan Wydziału Nauk Geograficznych UŁ).

Практика в Лодзи включала также посещение заседания польского общественного комитета «Полония и поляки» в Варшаве 27 июня 2017 года и встречу с заведующим кафедрой политической и исторической географии и региональных наук Лодзинского университета, профессором Марек Собчиньским.

Эти мероприятия позволили ознакомиться с некоторыми аспектами в расселении и проживании этнических поляков как на территории Европы, так и на территории бывшего СССР и всего мира, кроме того, ознакомление с материалами, как в печатном, так и в электронном виде, позволили мне узнать достаточное количество информации о национальных меньшинствах Польши, их текущем состоянии и проблемами их борьбы за свои права.

Принимающая сторона

Лодзинский университет (польск. Uniwersytet Łódzki) — высшее учебное заведение в городе Лодзь.

Был создан 24 мая 1945 года на основе Педагогического института (1921—1928), Высшей школы социальных и экономических наук (1921—1928) и филиала Свободного польского университета, существовавших в Лодзи в межвоенный период (Вторая Республика). Сегодня в состав университета входят 12 факультетов и 160 специальностей. В настоящее время в Лодзинском университете обучается 38 000 студентов. Численность профессорско-преподавательского состава ЛУ — 2 226 человек (в том числе 586 профессоров). Доклады происходят на польском, а также на английском, немецком, русском и французском языках.

Географический факультет Лодзинского университета является одним из самых молодых факультетов в Польше и в университете, в частности. Он был основан в 2001 году, недавно отпраздновал свое пятидесятилетие. Деканом на данный момент является профессор пан Богдан Влодарчик. Подразделяется на 3 института (Институт науки о Земле, Институт социально-экономической географии и организации пространства, Институт географии городов и туризма), которые в свою

очередь делятся на 16 кафедр. На одной из кафедр (кафедра политической и исторической географии и региональных наук) собственно и проходила практика.

Индивидуальное задание, выданное мне паном профессором Барвиньским, можно назвать продолжением моей курсовой работы 3 курса — расселение этнических поляков на территории бывшего СССР. Работа была целиком написана на двух языках — английском и польском, и представлена на суд моего научного куратора 17 июля 2017 года.

Этнические поляки на территории бывшего СССР.

Исторически сложилось, что на территории бывшего СССР проживало значительное число поляков. Согласно переписи населения 1989 года в Советском Союзе, насчитывалось 1 126 334 поляков, которые жили в основном на западе страны (Белоруссия, Литва и Украина), а также в России и Казахстане [4]. После распада Советского Союза число польского населения в новообразованных государствах начало быстро сокращаться.

Это было связано с несколькими причинами:

- Тяжелая экономическая ситуация в новых странах, возникших на обломках бывшего СССР.
- Многочисленные войны и этнические конфликты (особенно на Кавказе и Центральной Азии)
- Политика репатриации поляков на родину, проводимая Правительством Республики Польша, выдача карт Поляка, начиная с 2007 года.
- Этническая политика в новых странах, направленная на ущемление прав этнических меньшинств в этих странах, например, в Прибалтике и Средней Азии.

На основе данных статистических ведомств стран бывшего СССР, результатов переписи населения и приблизительных оценок населения стран, удалось составить следующую таблицу, показывающую численность этнического польского населения на территории постсоветского пространства. Также была составлена картосхема, визуально показывающая расселение этнического польского меньшинства на данной территории.

Number Номер	Name of country Название государства	Number of Ethnic Poles, thousand. Численность этнических поляков, тыс.	Data publishing time Дата публикации данных	Share of the country's population, % Процент от общего числа населения
1	Республика Беларусь	294 549	2009[7]	3,1
2	Литва	162 344	2016[13]	5,6
3	Украина	144 130	2001[2]	0,3
4	Российская Федерация	47 125	2010[14]	0,03
5	Латвия	46 453	2016[12]	2,3
6	Казахстан	31 938	2016[6]	0,19
7	Узбекистан	2 000	2013[4]	0,00006
8	Эстония	1747	2016[5]	0,001
9	Молдавия	1400	2014[8]	0,0004
10	Киргизия	1400	2010[4]	0,0002
11	Туркмения	1000	2010[4]	0,0002
12	Грузия	800	2014[10]	0,0002
13	Армения	124	2011[9]	0,00004
14	Азербайджан	100	2011[3]	0,000001
15	Таджикистан	23	2010[4]	0,0000003

Таблица 1. Численность поляков в странах бывшего СССР.

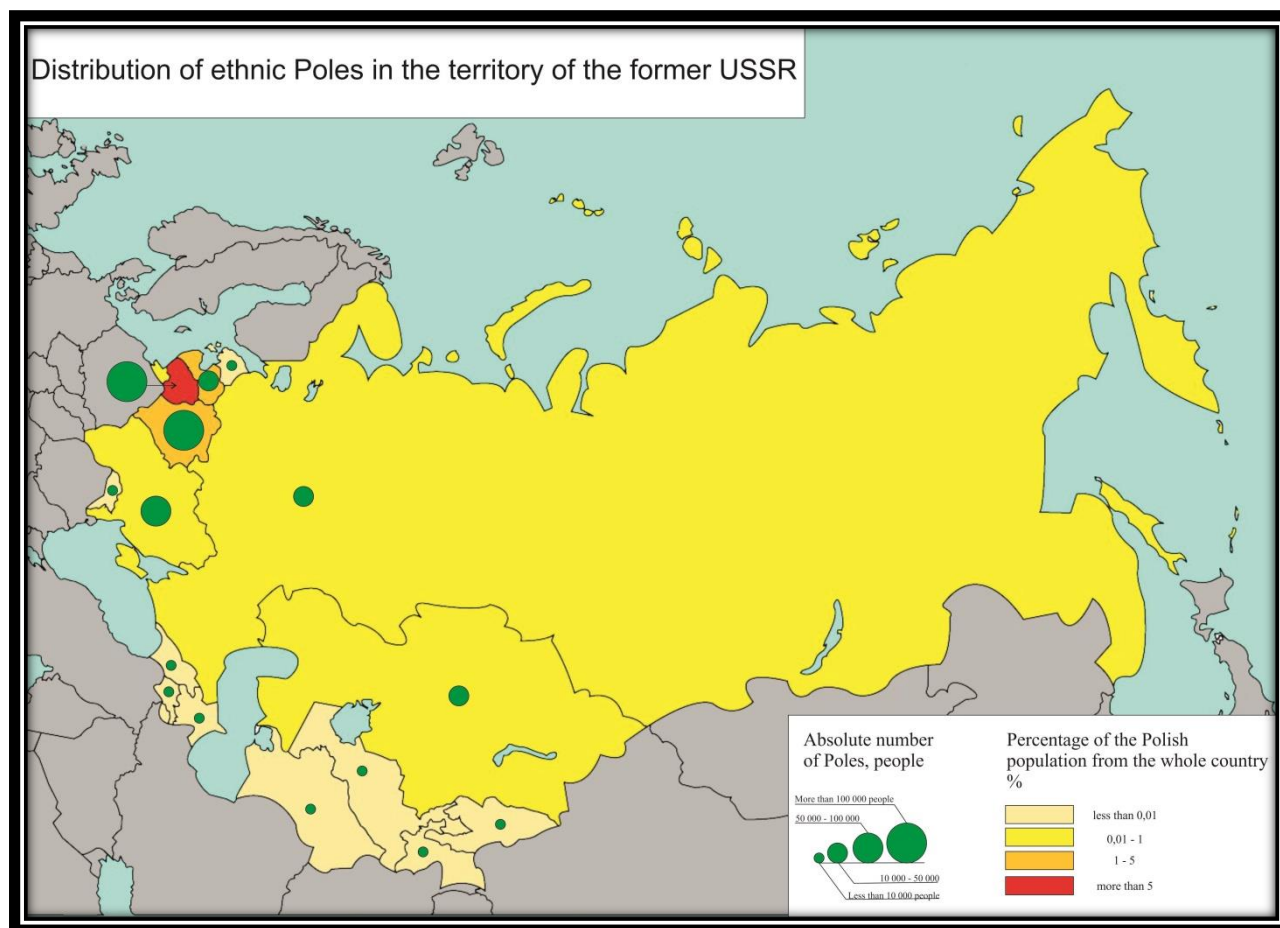


Рисунок 1. Карта расселения поляков на территории бывшего СССР. Источник таблица 1 (см. выше). Составлена автором.

Нашим научным коллективом были сделаны следующие выводы :

В настоящий момент во всех государствах бывшего Советского Союза проживают этнические поляки - от нескольких сотен тысяч (в Беларуси и Литве) до нескольких десятков (Таджикистан)[4]. Примерный подсчет всего польского населения составил 735 000 человек, по данным на 2016 год. Примем во внимание, что по последней переписи населения СССР, в 1989 году поляков было 1 126 334 человека[4]. Можно сделать вывод, что за последние 25 лет, после распада страны, польское население значительно сократилось (на 35%).

Наиболее быстрое снижение польского населения наблюдалось в Литве (примерно 48 %, [13]), России (на 52 %, [14]), Молдове (почти в три раза с 2004 по 2014 год, [8]) и в странах Центральной Азии (особенно в самых неблагополучных, таких как Таджикистан и Узбекистан, почти в 5 раз, [4]), за исключением Казахстана. Единственной страной, в которой число поляков выросло за последние 20 лет, является Армения, хотя польская община является одной из самых маленьких в стране [9].

Сокращение польского населения было связано с несколькими причинами:

- Тяжелая экономическая ситуация в новых странах
- Многочисленные войны и этнические конфликты (Кавказ и Центральная Азия)

- Политика репатриации поляков на родину, проводимая Правительством Республики Польша, выдача карт Поляка с 2007 года.
- Этническая политика в новых странах.

Также можно выделить некоторые характерные особенности польских диаспор и общин в странах постсоветского пространства:

- Концентрация польского населения, в основном, в крупных городах, за исключением двух самых крупных диаспор, существующих уже несколько веков — белорусской и литовской. В них большинство населения проживает в сельской местности.
- Слабая «полонизированность» этнических поляков. Согласно данным, которые удалось собрать, значительное число поляков в странах бывшего СССР предпочитают говорить по-русски (в Беларуси, Молдавии, Эстонии, России и Казахстане), либо на государственном языке страны проживания (Беларусь и Украина). Исключением из данного списка являются два прибалтийских государства — Латвия и Литва, где польские диаспоры во многом сохранили свой язык [1].
- В 14 из 15 государств, появившихся после развала СССР, численность польского населения сократилась, в некоторых странах более чем в два раза. Единственным исключением является Армения, где число этнических поляков даже немного выросло в сравнении с 1989 годом, когда была последняя перепись населения [9].
- Значительное старение польского населения. Учитывая вышеназванные причины сокращения числа польского населения, можно сделать вывод о том, что во всех странах бывшего СССР польские общины характеризуются преобладанием лиц пенсионного возраста, что кардинально отличает их от стран Западной, Северной и Южной Европы, стран новой миграции поляков. Причем в некоторых странах доля пенсионеров может достигать 80 %, как в Литве.
- Преобладание женщин в половозрастной структуре.

Прогноз на будущее польского населения в этих странах совершенно ясен: он будет продолжать снижаться из-за постепенного старения населения (особенно в странах Балтии), оттока эмигрантов и репатриации на историческую родину.

Реферат

«Изменение в расселении населения в Польше в 1946 — 2012 гг.»

Changes in the population distribution in Poland in the years 1946–2012

Paweł Cebrykow, Mirosław Krukowski, Małgorzata Flaga &

Krzysztof Kałamucki

Для реферирования я решил выбрать статью, наиболее близкую к теме моих исследований — демографии Польши. Для этого на сайте «Taylor&Francis Online» (режим доступа для статьи: <http://www.tandfonline.com/doi/full/10.1080/17445647.2015.1060178>) я нашел статью под названием «*Changes in the population distribution in Poland in the years 1946–2012*». Её авторами являются Павел Цебрикув, Мирослав Круковский, Малгожата Флага и Кшиштоф Каламуцкий, все они представляют факультет естественных наук Университета имени Марии Склодовской-Кюри в городе Люблин, Люблинское воеводство, Республика Польша. Статья была опубликована 3 июля 2015 года. Карта была подготовлена в рамках штатных исследований Департамента картографии и геометрии факультета естественных наук. Тема исследования: «Применение метода изолиний в исследованиях изменчивости явлений на примере демографических проблем».

В данной статье представлен способ разработки карт, который отражает изменения численности населения в Польше, в период времени после Второй мировой войны (1946-2012 гг.). Явление представлено с помощью изолинейных карт, основанных на коэффициенте плотности населения. Полученные карты иллюстрируют размещение населения с интервалами около 10 лет. Более того, сами изменения представлены в так называемых картах баланса (balance maps), соответствующих периодам времени между выбранными датами. Карты показывают пространственные изменения в размещении населения в Польше. Основная задача заключалась в разработке метода подготовки карт, обеспечивающих объективный и сопоставимый образ распределения населения. Это было получено с помощью метода изолиний с применением многоточечного представления административных единиц (основных полей), отличающихся по площади и форме. Сопоставимость также была достигнута путем соответствующей подготовки стандартизированных легенд карты (цветовые шкалы и интервалы изолиний). Карты были подготовлены в масштабах 1: 8 000 000 (карты состояний) и 1: 400 000 (карты изменения / баланса).

Авторы выделяют данный период времени, охватывавший время правление коммунистов в Польше, последующее падение режима в 1989 году и последующее движение Польши к демократическому государству, как наиболее значимый в истории Польши. После тяжелейших демографических потрясений для Польши, вызванных войнами, экономическими кризисами и оккупациями, последующее время стало временем стабилизации как экономической, так и социальной ситуации в

¹ Changes in the population distribution in Poland in the years 1946–2012 Paweł Cebrykow, Mirosław Krukowski, Małgorzata Flaga & Krzysztof Kałamucki Pages 655-658 | Received 11 Sep 2014, Accepted 11 May 2015, Published online: 03 Jul 2015 — 2010 Режим доступа: <http://www.tandfonline.com/doi/full/10.1080/17445647.2015.1060178> (дата обращения 17.07.2017).

стране, что привело к росту населения и изменению структуры расселения людей по территории страны.

С помощью картографического материала авторы смогли оценить скорость и направление изменений в расселении людей.(см. приложение).

Их можно разделить на две группы. Первая группа включает восемь карт, представляющих распределение населения за годы: 1946, 1956, 1965, 1975, 1989, 1996, 2006 и 2012 годы. Вторая группа включает карты, на которых отражено изменение размещения населения в Польше.

Также создатели выделяют во второй группе еще две подгруппы. Первая из них включает карты, представляющие изменения, происходившие в периоды времени между датами, выбранными для карт из первой группы (1946-1956, 1956-1965, 1965-1975, 1975-1989, 1989-1996, 1996-2006 и 2006-2012 гг.). Вторая включает в себя также три дополнительные карты. Они также представляют изменения в распределении населения, но на более длительные периоды, которые в конечном счете охватывают весь период, охваченный исследованием (с 1946 по 2012 годы). Первая карта показывает изменения в 1946-1989 годах, то есть когда Польша была социалистической страной. Второй - годы после трансформации политической системы (1989-2012). Третья и четвертая карты иллюстрируют изменения, которые произошли за весь период исследования (плотность населения и процент, показывающий изменения в расселении людей).

Авторы выделили следующие этапы своей работы:

- Предварительная обработка данных (в нее входят сканирование, фильтрация данных, подборка показателей необходимых для работы (например, плотность населения), подборка картографической основы)
- Гриддинг (преобразование векторных многоугольников с введенной информацией о плотности населения в сетку точек с регулярным распределением с фактическими размерами 2 км на 2 км)
- Интерполяция (то есть способ нахождения промежуточных значений величины по имеющемуся дискретному набору известных значений)
- Собственно создание карты.

Таким образом, у авторов получилась серия карт, наглядно показывающая изменение, как структуры расселения, так и плотности населения в регионах Польши за 1946 — 2012 годы.

Она показывает, что за последние 60 лет были вновь заселены и освоены огромные территории на севере страны (Варминско-Мазурское, Поморское и Западно-Поморское воеводства), востоке (Подляское воеводство) и западе (Любуское и север Нижнесилезского воеводств). Это было связано с последствиями Второй мировой войны, когда с этих земель было изгнано местное немецкое население, испокон веков проживавшее на них. Оно было заменено польским и украинским

населением с Восточных Кресов, исторической области нынешних Западной Украины и Беларуси, которые отошли к СССР.

Также наглядно виден рост крупнейших агломераций Польши, например Силезской конурбации (ее площадь выросла более чем в пять раз), Труймясто (агломерация крупнейших портов страны — торгового Гданьска, военного и рыболовного Гдыня и рекреационного Сопота), Варшавской и Вроцлавской агломераций.

Карта изменений показывает динамику заселения новых территорий, увеличение территории агломерации и городов. Если брать динамику за весь период социалистического правления (с 1946 по 1989 годы), то по этим картам можно отследить как заселение новоприобретенных территорий бывшего Третьего Рейха, так и результат экономической политики государства. Открытие множества предприятий привело к значительному переселению людей, увеличению рождаемости и стремительному росту населения (с 25 млн к 1946 до 39 млн к 1990 году). Плотность населения увеличилась в 5 раз в таких городах как Варшава, Лодзь, Катовицы, Гданьск и Щецин. Динамика же постсоциалистической Польши можно разделить на 2 вида: дальнейшее увеличение численности населения (Варшава, Познань и окрестности Гданьска) и уменьшение, которое наблюдается почти по всей стране. Это связано с демографическим кризисом в Польше, начавшимся еще в 90-ых.

Производственная практика III курса позволила приобрести ряд полезных навыков, которые в дальнейшем обязательно будут использованы в научной деятельности.

Подобная практика представляет собой особую ценность в силу того, что основные направления проведенных исследований соответствуют научному интересу — изучению социальной и экономической географии Польши, а также демографических процессов, проходящих как в Польше, так и среди польской диаспоры по всему миру.

Прохождение практики в Польше, в Лодзинском университете, позволило мне улучшить мои знания польского и английского языков, позволило еще больше узнать о Польше, о ее культуре, истории и географии.

Список литературы:

1. Главный Статистический комитет Польши (Główny urząd statystyczny) [Electronic resource]. Access mode: <http://stat.gov.pl/> (Circulation date 10.07.2017).
2. Государственный комитет статистики Украины. Результаты переписи населения Украины 2001 г. (State Statistics Committee of Ukraine. The results of the 2001 census of Ukraine) [Electronic resource]. Access mode: <http://2001.ukrcensus.gov.ua/rus/results/general/nationality/> (Circulation date 06.04.2017).

3. Государственный статистический комитет Азербайджана (The State Statistical Committee of Azerbaijan) [Electronic resource]. Access mode: <http://www.stat.gov.az/> (Circulation date [06.04.2017](#)).
4. Данные по переписям населения в СССР и России. Демоскоп (Data on population censuses in the USSR and Russia. Demoscope) [Electronic resource]. Access mode: <http://demoscope.ru/weekly/search.php> (Circulation date [06.04.2017](#)).
5. Департамент Статистики Эстонии (Statistics Estonia, Eesti statistika) [Electronic resource]. Access mode: <http://www.stat.ee> (Circulation date [06.04.2017](#)).
6. Комитет по статистике министерства национальной экономики Казахстана (Committee on Statistics of the Ministry of National Economy of Kazakhstan) [Electronic resource]. Access mode: <http://www.stat.gov.kz> (Circulation date [06.04.2017](#)).
7. Национальный статистический комитет Республики Беларусь (National Statistical Committee of the Republic of Belarus) [Electronic resource]. Access mode: <http://www.belstat.gov.by/> (Circulation date [06.04.2017](#)).
8. Национальное бюро статистики Республики Молдовы (National Bureau of Statistics of the Republic of Moldova) [Electronic resource]. Access mode: <http://www.statistica.md/pageview.php?l=ru&idc=295&id=2234> (Circulation date [06.04.2017](#)).
9. [Национальная служба статистики Республики Армения \(National Statistical Service of the Republic of Armenia\)](#) [Electronic resource]. Access mode: <http://docs.armstat.am/> (Circulation date [06.04.2017](#)).
10. [Национальная статистическая служба Грузии \(National Statistical Service of Georgia\)](#) [Electronic resource]. Access mode: <http://geostat.ge/index.php?lang=eng> (Circulation date [06.04.2017](#)).
11. Сайт Министерства иностранных дел Республики Польша (The website of the Ministry of Foreign Affairs of the Republic of Poland) [Electronic resource]. Access mode: http://www.msz.gov.pl/pl/p/msz_pl/ (Circulation date [06.04.2017](#)).
12. Центральный статистический отдел Латвии (Central Statistical Office of Latvia, Centrālā Statistikas Pārvalde) [Electronic resource]. Access mode: <http://www.csb.gov.lv/en> (Circulation date [06.04.2017](#)).
13. Центральный статистический отдел Литвы (Central Statistical Office of Lithuania, Oficialios statistikos portalas) [Electronic resource]. Access mode: <http://osp.stat.gov.lt> (Circulation date [06.04.2017](#)).
14. [Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации \(Росстат\) \(The Federal Service of State Statistics of the Russian Federation \(Rosstat\) \)](#) [Electronic resource]. Access mode: <http://www.gks.ru/> (Circulation date [06.04.2017](#)).

15. Сайт Taylor&Francis Online» (режим доступа для статьи:
<http://www.tandfonline.com/doi/full/10.1080/17445647.2015.1060178>) Access mode:<http://osp.stat.gov.lt>
(Circulation date [06.04.2017](#)).



**МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени М.В.ЛОМОНОСОВА**

ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Отчёт

о прохождении летней производственной практики

Выполнил: студент III курса

Голубев Артём

Руководитель от кафедры: доц. Романова Е.В.

Руководитель от организации: менеджер отдела Цен и Региональных Рынков Нефтепродуктов
Ковалева М.А.

Москва — 2017

Общая характеристика практики

Производственная практика 3-го курса состояла из двух этапов.

Первый этап проходил на учебно-научной базе географического факультета МГУ им. М.В.Ломоносова «Сатино» с 1 июня по 22 июня. Второй этап представлял собой работу на предприятии «Thomson Reuters» с 27 июня по 26 июля.

Первая часть, на УНБ «Сатино», включала в себя прохождение общегеографической геолого-геоморфологической и топографической практики, которые были пропущены на первом курсе и, следовательно, должны быть пройдены после третьего курса.

Второй этап летней практики был пройден в информационном агентстве «Thomson Reuters» в Отделе цен и региональных рынков нефтепродуктов, который занимается сбором информации о деятельности крупных предприятий мирового топливно-энергетического комплекса, а именно корпораций, составляющих добывающее, перерабатывающее, транспортирующее и реализующее звено этой отрасли экономики.

Роль руководителя практики исполняла Ковалева М.А. – менеджер Отдела цен и региональных рынков нефтепродуктов, специалист высокого класса, имеющий совокупный опыт работы в данной отрасли более 25 лет.

Глобальной целью практики было составление справочного издания «АЗС/АЗК/АГЗС Московского региона».

Программа летней студенческой производственной практики выглядела следующим образом:

1. Получение вводной информации о задачах на период практики
2. Получение исходной информации об объектах исследования – сетях заправочных станций (АЗС)
3. Сбор информации об АЗС/АЗК/АГЗС г. Москвы
4. Обработка информации, полученной в ходе проведенных работ
5. Компиляция результатов и создание справочного издания «АЗС/АЗК/АГЗС Московского региона» на их основе

27 июня в главном офисе компании была прослушана лекция о современном нефтеперерабатывающем комплексе России и о методах образования цен на нефтепродукты на примере рынка европейского региона.

В качестве примера выполняемой работы, приведен сбор информации о заправочных станциях г. Москвы, включающей в себя: географическое положение, бренд АЗС, фактического владельца

станции, внутрисетевой номер, ассортимент продаваемых типов топлива, количество топливно-раздаточных колонок и предлагаемый клиентам сервис.

Реферирование зарубежных научных публикаций

Влияние региональных различий на продуктивность ИКТ предприятий в Нидерландах

Ron A. Boschma, Anet B.R. Weterings, «The effect of regional differences on the performance of software firms in the Netherlands», Journal of Economic Geography 5 (2005) pp. 567–588

С помощью применения математических расчетов авторам удалось оценить влияние региональных различий на эффективность работы компаний, занимающихся разработкой программного обеспечения в Нидерландах. В результате регрессионного анализа данных, собранных среди 265 фирм, были сделаны выводы, что предприятия, расположенные в регионах, специализирующихся на ИКТ, имеют более высокую производительность. «Спин-офф» компании и проявляющие гибкость фирмы работают продуктивнее, в то время как связи с клиентами и конкурентами не влияют на эффективность работы предприятий-производителей «софта».

До недавнего времени эволюционная экономика не рассматривала географические аспекты пространственного развития промышленности, несмотря на то, что в рамках экономической географии активно изучались процессы образования производственных кластеров, развития отраслей и территориального распространения инноваций и знаний, в основе которых лежали определенные региональные различия.

В этой статье авторы пытаются использовать идеи экономической географии, объясняя различную эффективность работы компаний-разработчиков программного обеспечения в Нидерландах на региональном уровне.

Сектор программного обеспечения был выбран для исследования по следующим причинам. Это относительно молодая сфера хозяйства, которая по-прежнему характеризуется низкими входными барьерами, высокой конкуренцией и инновационным процессом. Кроме того, её предприятия широко распространены в разных регионах Нидерландов, в некоторых из которых отмечается повышенная концентрация ИКТ компаний.

В этой работе авторы поставили перед собой цель изучить то, в какой степени эффективность разработчиков программного обеспечения зависит от региональных различий. При этом учитывалось четыре основных фактора, которые могут, отдельно или в совокупности, влиять на показатели предприятий. Это агломерационный эффект, появление «спин-офф» компаний, связи между предприятиями, гибкость фирмы в условиях изменчивого рынка «софта». Данные факторы создают фундамент, благоприятствующий работе механизмов, посредством которых знания передаются от одной организации к другой, что приводит к распространению ценной информации, обучению и

инновациям, которые и являются главным показателем эффективности предприятия, работающего в сфере ИКТ.

В первом разделе авторами были выдвинуты четыре гипотезы, каждая из которых относится к одному из выделенных факторов:

1. Предприятия, расположенные в непосредственной близости, работают более эффективно, потому что они имеют равный доступ к квалифицированным кадрам, развитому рынку и знаниям, которые являются признаками работы агломерационного эффекта
2. Компании, практикующие связи с конкурентами и клиентами, т.е. сетевые отношения, работают лучше, потому что они запускают и используют механизмы, с помощью которых легче передавать знания и другие ресурсы
3. «Спин-офф» фирмы работают эффективнее, потому что они имеют больше опыта в своем секторе по сравнению с компаниями, только что вошедшими в отрасль
4. Предприятия с динамическими организационными процедурами, т.е. гибкостью, показывают более высокую производительность, потому что они способны быстро справляться с изменениями на рынке.

Во втором разделе приведен краткий обзор литературы, в которой приводятся объяснения инновационной деятельности фирм. При этом говорится и о влиянии географии на процесс распространения инноваций и описывается каждый из четырех выделенных факторов.

Понятие агломерационного эффекта охватывает все преимущества, которые могут быть использованы фирмами, когда они расположены в ограниченной зоне. Данный эффект подразумевает наличие хорошо развитой инфраструктуры, густого и диверсифицированного рынка труда, местного доступа к специализированным поставщикам, крупного рынка сбыта, а также наличия местных знаний. Фирмы в непосредственной близости от источников знаний (например, университетов) часто получают больше пользы от этих внешних факторов, что приводит к повышению инновационной производительности чем у фирм, расположенных в другом месте. Совместное размещение обеспечивает доступ к информации и, таким образом, для предприятий предоставляется возможность учиться посредством мониторинга и наблюдения за местными конкурентами без необходимости взаимодействия с ними. Таким образом, простое совместное размещение может служить средством создания и распространения знаний. Тем не менее необходимо наличие компаний с разной специализацией, что позволяет местным фирмам из разных секторов эффективно учиться друг у друга. И как итог, соответствующее разнообразие в регионе обеспечивает доступ к взаимодополняющим знаниям, которые могут способствовать повышению эффективности работы фирм в данном регионе.

Особое внимание уделяется «спин-офф» предприятиям, т.е. фирмам, которые были основаны бывшим сотрудником действующей компании в той же отрасли. В данном случае активизируется механизм,

при котором знания передаются от «материнских» фирм к новым. Таким образом, основатели «спин-оффа» приносят с собой опыт, понимание рынка и спроса, знания о технологиях и устоявшиеся связи и отношения с клиентами, сотрудниками и инвесторами. Помимо этого, новая фирма может извлечь выгоду из технической или организационной поддержки «материнской» компании. Следовательно, такое предприятие должно работать эффективнее, чем другие стартапы. Географический аспект проявляется в том, что «спин-оффы» обычно располагаются вблизи своих «материнских» компаний, т.е. в местах со знакомой окружающей инфраструктурой, институтами и другими внешними факторами.

Под сетевыми отношениями авторы понимают взаимодействие между фирмой и потребителем, а также коллаборации или обмен информацией между предприятиями. Чтобы получить представление о потребностях клиентов, компании регулярно встречаются с ними для тестирования своего продукта и адаптации его к конкретным потребностям. Более того, чтобы получить необходимые ресурсы, предприятия должны взаимодействовать с поставщиками и конкурентами. Таким образом, данные связи выступают в качестве механизма распространения знаний и информации между фирмами на определённой территории, что, по мнению авторов, является одной из причин образования кластеров высокотехнологичных производств.

Авторы не уделяют большого внимания гибкости ИКТ предприятия, потому что этот аспект является наименее географичным.

Третий раздел содержит информацию о базе данных, которая была использована для исследования. Всего было опрошено 265 компаний, разрабатывающих собственное программное обеспечение с целью продажи, в которых занято более двух человек. Была собрана информация об инновационной деятельности фирмы, опыте основателя, сетевых отношениях, организационных возможностях и других показателях предприятия.

Четвертый раздел посвящен методам исследования. Авторы предложили оценивать влияние региональных различий на эффективность работы ИКТ компаний исходя из расчетов показателя инновационной производительности. Этот индикатор измеряется отношением доли доходов предприятия от продажи нового программного обеспечения к доле занятых на фирме, разработавших этот новый продукт. Таким образом, инновационная производительность показывает эффективность фирмы в создании кардинально нового продукта и его реализацией.

Затем был проведен регрессионный анализ, результаты которого представлены в пятом разделе. Действительно агломерационный эффект оказывает существенное и положительное влияние. Как и ожидалось, компании-разработчики ПО, расположенные в регионе с относительно высокой долей занятых в сфере ИКТ, имеют более высокую инновационную продуктивность. Таким образом, первая гипотеза подтверждена.

Вопреки ожиданиям, сетевые связи никак не влияют на инновационную производительность предприятия. Что говорит о несостоятельности второй гипотезы.

Что касается «спин-офф» компаний, то их показатели почти ничем не отличаются от среднестатистического стартапа. Следовательно, авторы вынуждены отказаться и от третьей гипотезы. Влияние предварительного опыта работы в ИКТ сфере незначительно.

Четвертая гипотеза, о гибкости предприятия, была подтверждена частично. Согласно результатам регрессионного анализа, компании-производители ПО испытывали серьезные проблемы только в те годы, когда спрос на их программное обеспечение существенно испытывал спад. Нехватка же квалифицированных работников не сказалась на инновационной производительности.

В ходе исследования были открыты следующие эффекты:

1. «Спин-оффы» не испытывают проблем с выводом радикально нового товара на рынок, ввиду более глубокого понимания потребностей клиентов
2. Если фирма выводит новый продукт и испытывает проблемы с наличием спроса, то её инновационная производительность снижается
3. Инновационная производительность при дефиците работников выше, если компания расположена в специализирующемся на ИКТ регионе. Другими словами, место в более специализированном регионе имеет значение только для фирм, которым приходится решать проблемы с поиском новых сотрудников

В заключении своей работы авторы приводят следующие выводы.

Результаты показывают, что фирмы-разработчики программного обеспечения более эффективны в своем инновационном поведении, когда они расположены в регионе с относительно большим числом занятых в области ИКТ, когда фирмы основаны кем-то, кто ранее работал в секторе программного обеспечения, и когда они справляются с проблемами поиска новых сотрудников. Но в то же время сетевые отношения никак не влияют на производительность фирм.

Авторы обнаружили, что положительный эффект кластеризации обусловлен тем, что фирмам, расположенным в специализирующихся на ИКТ областях, требуется значительно меньше работников для разработки новых продуктов. Следовательно, компании, ведущие деятельность в таком регионе, будут работать более эффективно.

Голубев Артём

Мнение о практике

В целом практику можно назвать успешной. Она позволила развить навыки работы с иностранной литературой, сбора, обработки и анализа пространственной информации. Опыт работы в «Thomson Reuters» предоставил также возможность проверить и усовершенствовать навыки работы с

современными программами, обрабатывающими большие объёмы данных, приобщиться к корпоративной культуре и реальному сектору экономики. Вряд ли полученная при выполнении задания информация будет использована при написании выпускной бакалаврской работы, поскольку относится к России, а не к зарубежным странам. Однако собранные данные помогли по-новому и изнутри взглянуть на функционирование розничных сетей крупнейших топливных корпораций России, удовлетворить личный интерес к процессу образования цен на нефтепродукты на глобальном уровне, а также дали пищу для рассуждений на тему перспектив монополизации внутри топливного сектора в нашей стране.



**МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени М.В.ЛОМОНОСОВА**

ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Отчёт

о прохождении летней производственной практики

Выполнила:

Ирхина Дарья

Руководитель от кафедры:

доц. Е. В. Романова

Руководитель от организации:

чл.-корр., проф. А. В. Кузнецов

Москва, 2017

Общая характеристика практики

Летняя производственная практика после 3 курса проходила с 1 июня по 26 июля 2017 года в Федеральном государственном бюджетном учреждении науки Институте мировой экономики и международных отношений имени Е. М. Примакова Российской академии наук (далее ИМЭМО). Научным руководителем практики в ИМЭМО был проф. А. В. Кузнецов. Основными задачами практики было ознакомление с деятельностью организации, посещение научных семинаров и ученых советов, посещение и работа в библиотеке ИМЭМО, написание аналитической записки. В рамках практики были посещены такие мероприятия, как:

- заседание Научного семинара Центра Европейских Исследований, посвященного психологическим факторам конкурентоспособности стран;
- совместный семинар ИМЭМО РАН и Фонда им. Фридриха Эберта на тему «Экономический кризис и промышленная политика – альтернативные пути возвращения к росту в России»;
- семинар об итогах развития ведущих стран и регионов мира за 2016 г. и оценках на 2017 г.;
- лекция А. В. Кузнецова на тему «Современные теории размещения».

Это позволило более подробно узнать о настоящих тенденциях в мировой экономике, международных отношениях и глубже разобраться в представленных проблемах.

Результатом работы в организации стало написание аналитической записки по теме «Наличие территориальных предпочтений в Австралии для расселения различных групп внешних мигрантов», которая тесно связана с проведенным в курсовой работе исследованием, касающимся возможной темы выпускной бакалаврской работы.

Также во время практики в период с 11 июля по 14 июля были посещены лекции Летней школы географического факультета МГУ, посвященные теме «Методы исследований в социально-экономической географии». В рамках Летней школы были прослушаны следующие лекции:

- Программирование в географии (Python, HTML, JavaScript): автоматический сбор, анализ и визуализация данных;
- Пространственно-временная аналитика городов на основе Big Data;
- Использование регрессионного анализа на основе пакета R на примере анализа инновационной деятельности в Германии;
- Корреляционный и регрессионный анализ с помощью пакета MS Excel;
- Факторный анализ с помощью программы Statista;
- Обработка пространственных данных с помощью сводных таблиц, расчеты индексов в MS Excel и визуализация данных в QGIS. Инструменты пространственной статистики в ArcGIS;

- Использование программы Gretl в применении к пространственным исследованиям.

Участие в Летней школе помогло познакомиться с пакетом программ и современными методами работы с пространственными данными, которые необходимы для полноценной работы над исследованиями в области социально-экономической географии.

Индивидуальным заданием от кафедры являлось реферирование зарубежной научной статьи. Совместно с научным руководителем была выбрана статья из междисциплинарного журнала «Cosmopolitan Civil Societies» на тему «Этническая принадлежность и общественное пространство в городе: этнические районы в Сиднее».

Проведенная работа является полезной для будущей выпускной бакалаврской работы. Полученные данные и информация будут использованы в дальнейшем. Практикой в ИМЭМО осталась довольна.

Задание1

Наличие территориальных предпочтений в Австралии для расселения различных групп внешних мигрантов.

Более 95 % жителей Австралии – это иммигранты и потомки тех, кто прибыл на материк в течение последних 200 лет. Более того, более 5 миллионов людей, по данным на 2014 год, были рождены за пределами страны, что составляет 25 % от общей численности населения. История миграционной политики Австралии в разные периоды истории менялась, чтобы регулировать как численность населения, так и этнический состав жителей, что сказывается на составе населения в настоящее время.

Этнический состав современной Австралии

В настоящее время этнический состав населения Австралии крайне разнороден. Наиболее точно этнический состав в масштабах целой страны может быть определен с помощью переписи населения, где будет указана национальная принадлежность. Однако, в переписных листах этот вопрос заменен на вопрос о гражданстве. Таким образом, этнический состав населения Австралии может быть определен только при помощи таких показателей, как страна рождения, раса и, иногда, религия.

Показатель «страна рождения» является одним из главных в процессе определения этнического состава в том случае, когда речь идет об мононациональной стране, где численность национальных меньшинств крайне мала. Так, например, можно предположить, что подавляющее большинство жителей Австралии, которые указали страной рождения Италию, – итальянцы (по данным на 2016 год национальные меньшинства там составляют 8% населения), а подавляющее большинство лиц, указавших страной рождения Грецию, – греки (национальные меньшинства образуют 7% населения этой страны). Если во время переписи населения указывается многонациональная страна, то определение этнической принадлежности таких людей усложняется. Например, жители Австралии, родившиеся в Латвии, могут быть латышами, русскими, белорусами, украинцами, поляками и представителями других народов, живущих на территории этой страны (доля национальных

меньшинств в общей численности населения в Латвии: русские – 26,2%, белорусы – 3,5%, украинцы – 2,3%, поляки – 2,2%).

Для определения этнического состава довольно успешно использовался вопрос о расовой принадлежности, который ставился в переписях до 1966 года включительно, так как при учете лиц неевропейского происхождения понятие «раса» фактически трактовалось как этническая принадлежность. Представители европейских этносов записывались как «европейцы», и в качестве отдельных расовых групп выделяли метисов с примесью европейской крови: австралийско-европейские, китайско-европейские, индийско-европейские и т.д. Однако термин «европейцы» не носит чисто расового характера, поскольку под ним понимаются не все европеоиды, а лишь европеоиды европейского происхождения. Например, арабы и персы не включались в число европейцев. После 1966 года австралийская перепись перестала учитывать «расовую принадлежность».

Показатель религиозной принадлежности может быть использован прежде всего для выделения евреев, так как почти все верующие евреи – иудеи (и наоборот, неевреи- иудеи – редкость). Более того, многие неверующие евреи во время переписи в графе о религиозной принадлежности указывают традиционную религию своих предков. По показателю о стране рождения евреев выделить невозможно, поскольку они прибывали в Австралию из разных стран (в том числе из нацистской Германии).

Крупнейшим этносом Австралийского Союза является сложившаяся еще в начале XX века англоязычная нация – англоавстралийцы. Англоавстралийскую нацию образовали выходцы с Британских островов – англичане, шотландцы, ирландцы и уэльсцы. Основные этногенетические группы англоавстралийской нации до сих пор сохраняют некоторую обособленность, выражающуюся прежде всего в четком осознании своего различного происхождения и небольших этнокультурных особенностях.

Самая крупная из этногенетических групп – англоавстралийцы в узком смысле слова, то есть потомки выходцев из Англии. По приблизительным подсчетам, английское происхождение имеют более половины всех австралийцев. Лица английского происхождения численно преобладают во всех без исключения штатах, хотя особенно высок их удельный вес в Тасмании и Западной Австралии. От других групп австралийского населения эта группа отличается в целом несколько более высоким социальным статусом.

Вторая по численности этногенетическая группа – ирландоавстралийцы. Лица ирландского происхождения образуют около четвертой части австралийской нации. Ирландоавстралийцы расселены также по всем штатам, наиболее высок их удельный вес в Квинсленде.

Еще одна крупная этногенетическая группа – шотландоавстралийцы. Шотландское происхождение имеет примерно восьмая часть австралийцев. Шотландоавстралийцы также живут во всех штатах, но

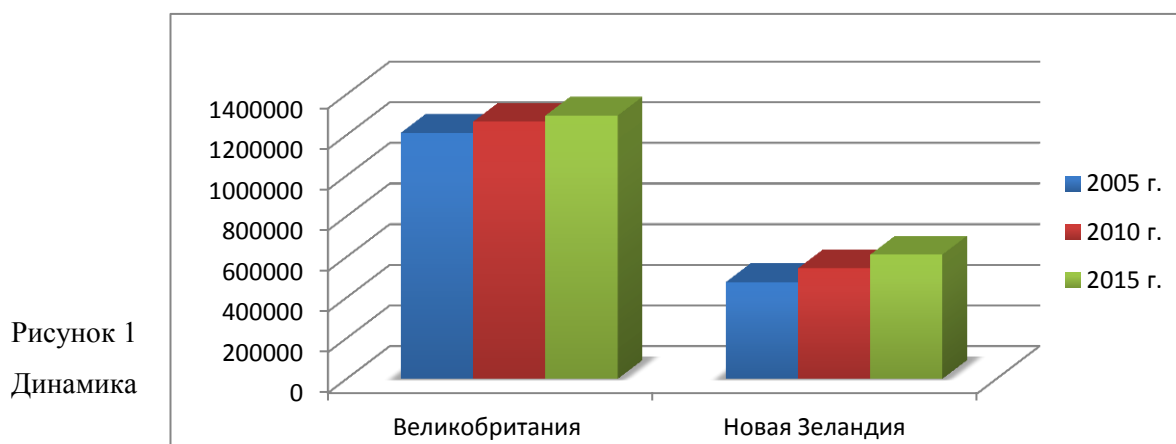
наиболее высока их доля в населении Виктории. Представители этой группы менее обособлены, чем ирландоавстралийцы, хотя и продолжают сохранять некоторые шотландские обычаи. У австралийцев шотландского происхождения существует свое Каледонское общество, фактически представляющее собой капеллу волынщиков.

Представители англоавстралийской нации уэльского происхождения сравнительно малочисленны (1,5% всех австралийцев), расселены они относительно дисперсно и не образуют ярко выраженной этногенетической группы.

Кроме того, внутри англоавстралийской нации выделяются региональные этнические группы по отдельным штатам Австралии: новоюжноуэльсцы, викторианцы, квинслендцы, южноавстралийцы, западноавстралийцы и анлотасманийцы. Наличие их связано с длительным самостоятельным политическим и этническим развитием населения отдельных австралийских колоний. Конечно, такого резкого антагонизма, который наблюдался во второй половине XIX века между жителями Нового Южного Уэльса и Виктории, в настоящее время не существует, однако остатки противостояния двух крупнейших штатов Австралии ощущаются до сих пор.

По данным переписи 2015 года 6,7 миллионов жителей Австралии были рождены за рубежом, что составляет 28,2% от общей численности населения страны.

Более 19% жителей являются выходцами из Великобритании и их численность стабильно увеличивается с каждым годом. Если по данным переписи 2005 года численность людей, указавших страной своего рождения Великобританию, составляла 1200 тыс. человек, то к 2015 году она возросла до 1296 тыс. человек. Вторым по численности народом, проживающим на территории Австралии, являются выходцы из Новой Зеландии. Их численность в 2015 году составляла более 611 тыс. человек (рисунок 1).



численности жителей Австралии, родившихся в Великобритании и Новой Зеландии с 2005 г. по 2015 г.

Составлено автором по данным Австралийского департамента иммиграции.

В Австралии проживают небольшие группы канадцев и американцев. По данным переписи 2015 года численность американцев составляла 103 тыс. человек, а численность канадцев – 50,5 тыс. человек.

Также значительную долю в населении Австралии занимают выходцы из стран Северной и Центральной Европы: немцы, голландцы, австрийцы, швейцарцы, бельгийцы и датчане. Из перечисленных народов большего всего в Австралии проживает немцев и голландцев, большая доля которых сосредоточена в сельской местности.

Довольно много в настоящее время выходцев из стран Южной Европы. Это прежде всего итальянцы и греки. В большинстве штатов они проживают преимущественно в городах, причем селятся отдельными кварталами. Однако в Квинсленде более половины итальянцев живут в сельской местности.

Численность мигрантов из некоторых стран Восточной Европы стала довольно большой лишь после второй мировой войны. Большую долю среди них занимают выходцы из Польши и Хорватии. Как и представители других европейских иммигрантов, выходцы из Восточной Европы сконцентрированы в основном в городах.

Из иммигрантских групп неевропейского происхождения стоит отметить группу переселенцев из Азии, поскольку в последние годы наблюдается значительный рост их численности. Самой крупной азиатской группой являются китайцы. Они являются третьим по численности народом неавстралийского происхождения, проживающим на территории Австралии. Вторая по численности азиатская группа в Австралии – индийцы. Помимо китайцев и индийцев большую долю занимают выходцы из Филиппин, Вьетнама, Малайзии и Южной Кореи.

Также в Австралии живут представители различных арабских народов. Подавляющее большинство местных арабов – ливанцы и иракцы.

На рисунке 2 представлена динамика численности населения Австралии по стране рождения.

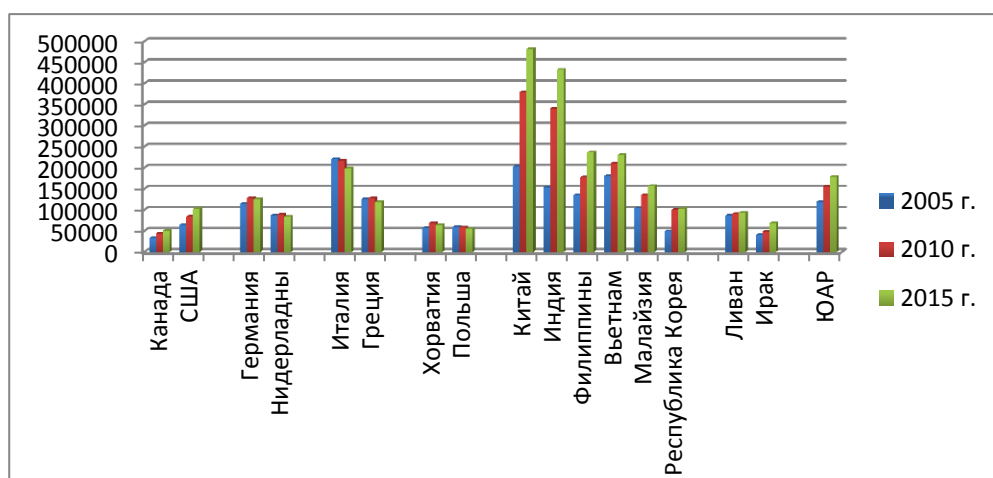


Рисунок 2 – Динамика численности мигрантов Австралии по стране рождения с 2005 года по 2015 год.
Составлено автором по данным Австралийского департамента иммиграции.

Современные процессы иммиграции

В настоящее время существует несколько типов иммиграции в Австралию, классифицируемых по различным категориям виз:

- Рабочая виза – австралийская рабочая виза обычно предоставляется высококвалифицированным работникам. Кандидаты оцениваются по балльной системе. Этот тип виз часто финансируется государством, нанимающим работников, в соответствии с конкретными требованиями.
- Студенческая виза – визы для студентов, которые обучаются в австралийском учебном заведении. Австралийское правительство активно поощряет иностранных студентов на обучение в Австралии.
- Семейные визы – визы, которые выдаются на основе семейных связей с гражданами Австралии.
- Визы инвестора – виза для иностранного инвестора, который инвестировал какой-либо бизнес или фонд в Австралии. Виза дает возможность получить гражданство при условии подачи соответствующего заявления, сдачи экзаменов и проживания на территории страны как минимум четыре года.

Имея рабочую или семейную визу можно получить Австралийское гражданство, однако это требует того, чтобы заявитель проживал в стране как минимум четыре года и не менее одного года в качестве постоянного жителя.

Австралийская программа миграции на постоянное место жительства имеет два основных направления:

- трудовая миграция по рабочим визам, которая фокусируется на вопросах экономической миграции, способствуя миграции людей, которые имеют особую квалификацию и навыки, и которые внесут вклад в экономику Австралии;
- миграция по семейным визам, которая осуществляет миграцию таких членов семьи, как супруги, дети и родители.

В данной работе будут рассмотрены именно эти две категории внешних мигрантов, поскольку они оказывают важное влияние на состав постоянного населения Австралии.

По данным за 2015 год постоянную визу получили 171 487 человек, 37,7% из которых получили семейную визу и 42,6% – рабочую. Выделяются два основных центра притяжения иммигрантов: штат Новый Южный Уэльс (в 2015 году туда въехало 56 709 человек) и штат Виктория (за 2015 год

прибыло 45 307 человек). Эти два штата являются наиболее экономически значимыми в Австралии, и на их долю приходится около половины ВВП страны. Штат Виктория привлекает иммигрантов, как наиболее урбанизированный штат Австралии. Финансовый сектор, страхование и операции с недвижимостью формируют крупнейший сектор экономики Виктории, а сфера услуг является крупнейшим работодателем. Новый Южный Уэльс – самая густонаселенная административно-территориальная единица Австралии. На территории этого штата сильное развитие получили такие отрасли, как информационные технологии и финансовые услуги, которые привлекают специалистов из множества стран. Также в Сиднее расположены штаб-квартиры многих австралийских компаний в области информационных технологий. Меньше всего иммигрантов наблюдается в штате Тасмании и в Северной территории. Причиной этого может служить то, что в Северной территории численность населения наименьшая среди всех штатов, а население там самое молодое (30,3 года, тогда как средний возраст жителей в целом по стране равен 38,6), а также ориентированность экономики Тасмании на промышленное производство и сельское хозяйство.

Как было отмечено ранее, рабочую визу получают работники, обладающие профессиональными знаниями и квалификацией, в которых нуждается австралийская экономика. Мигранты этого типа имеют прямое влияние на экономику страны за счет повышения производительности труда и удовлетворения потребностей рынка труда. Они также имеют косвенное влияние, которое заключается в повышении спроса на товары и услуги, создании новых рабочих мест и снижении уровня безработицы. На рисунке 3 отображено распределение иммигрантов с рабочими визами по штатам Австралии и странам прибытия.

Рисунок 3 – Доля иммигрантов с рабочими визами по стране рождения по штатам Австралии, 2015 г.

Составлено автором по данным Австралийского департамента иммиграции.

Больше всего иммигрантов с рабочими визами сконцентрировано в Австралийской столичной территории, Южной Австралии и Западной Австралии. Эти штаты являются наиболее привлекательными и перспективными для рабочих. В Австралийской столичной территории основными сферами экономики, в которых занята большая часть жителей, являются правительственное администрирование, оборона, а также строительство, здравоохранение и сфера услуг. В штатах Южная Австралия и Западная Австралия экономика основана на сельском хозяйстве и добыче и переработке полезных ископаемых, сферах, которые нуждаются в рабочей силе. Во всех штатах более половины всех рабочих иммигрантов сконцентрировано в столицах, как в самых крупных и наиболее развитых городах штата (91,8% в Мельбурне, 91,2% в Сиднее, 84,5% в Перте, 78,9% в Аделаиде, 78,7% в Дарвине, 59,1% в Брисбене). Эта закономерность не наблюдается только в Тасмании, в столице которой проживает 44,2% иммигрантов.

Основной поток рабочих иммигрантов наблюдается из стран Азии, в большей степени из Индии и Китая. Достаточно большой приток отмечается из Великобритании. Иммигранты с Британских

островов преобладают в Западной Австралии, куда, как и в Северной территории, едет большое количество рабочих из Филиппин.

Семейную постоянную визу могут получить близкие родственники и члены семьи постоянных жителей Австралии и лиц, имеющих австралийское гражданство. На рисунке 4 отображено распределение иммигрантов, получивших семейную визу, по штатам Австралии.

Рисунок 4 – Доля иммигрантов с семейными визами по стране рождения по штатам Австралии, 2015 г.

Составлено автором по данным Австралийского департамента иммиграции.

Как видно из рисунка 4 наибольшая доля иммигрантов с семейными визами наблюдается в штатах Виктория, Квинсленд, Новый Южный Уэльс и в Северной территории. В основном, это выходцы из Азиатских стран (как и в случае с рабочими визами преобладают Китай и Индия). Также большая доля иммигрантов из Великобритании и Филиппин.

Стоит отметить, что значительную долю (более 30%, а в некоторых штатах 50%) составляют иммигранты из «других» стран, поскольку общее количество стран, откуда направлен миграционный поток, более 50. Однако удельный вес иммигрантов из этих стран менее 4%, что позволяет объединить их в одну группу.

Выводы

Австралия – страна, для которой миграционные процессы были крайне важны еще с начала ее формирования. В настоящий момент более четверти ее населения было рождено за ее пределами, а национальный состав является одним из самых разнородных.

В настоящее время основной поток иммигрантов наблюдается из стран Азии (в основном Индии и Китая) и их доля растет с каждым годом. Удельный вес выходцев из Великобритании остается стабильным и занимает примерно 3 место среди всех стран, откуда прибывают иммигранты.

Основными центрами притяжения иммигрантов с рабочими визами являются штаты Новый Южный Уэльс, Западная Австралия и Южная Австралия, и иммигрантов с семейными визами – штаты Виктория, Квинсленд, Новый Южный Уэльс и Северная территория.

Источники

1. Пучков А. И. «Этническое развитие Австралии», 1983 г.
2. Australian Bureau of Statistics. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.abs.gov.au>
3. Department of immigration and border protection, Australian Government. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.border.gov.au>
4. History of Immigration to Australia. [Электронный ресурс]. URL: https://www.migrationexpert.com.au/living_in_australia/history_of_immigration/

5. Fact sheet – Abolition of the 'White Australia' Policy, Australian Immigration. Commonwealth of Australia, National Communications Branch, Department of Immigration and Citizenship. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.border.gov.au/about/corporate/information/fact-sheets/08abolition>
6. A history of the department of immigration, Department of immigration and border protection, Australian Government. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.border.gov.au/CorporateInformation/Documents/immigration-history.pdf#search=%20Immigration%3A%20Federation%20to%20Century%27s%20End%201901-2000>
7. «Immigration Restriction Act 1901», Documenting a Democracy, Museum of Australian Democracy. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.foundingdocs.gov.au/item-did-16.html>



**МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени М.В.ЛОМОНОСОВА**

ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Отчёт

о прохождении летней производственной практики

Выполнил:

студент III курса

Караваяев Андрей

Руководитель от кафедры:

доц. ***Е.В. Романова***

Руководитель от Ассоциации Индустриальных парков:

Б.В. Сычев

Москва -2017

Первый этап летней практики проходил на территории УНБ «Сатино» с 1 по 11 июня в связи с ее пропуском по болезни на первом курсе. Второй этап летней практики проходил в период с 12 июня по 26 июля в отраслевой некоммерческой организации «Ассоциация индустриальных парков». Руководителем практики от организации был директор по сертификации и аналитическим проектам, Сычёв Борис Валентинович.

Характеристика места прохождения практики и возможные советы.

Ассоциация индустриальных парков – отраслевая некоммерческая организация, с 2010 года объединяющая большинство индустриальных парков России, а также поставщиков услуг в сфере промышленного строительства с целью продвижения общих интересов. В ассоциацию входят управляющие компании 87 индустриальных парков на территории 44 субъектов страны, различные организации в области содействия региональному развитию и привлечению инвестиций, консультационные и проектировочные компании. Основной целью работы данной организации является улучшение компетенций управления индустриальных площадок в стране, а также контроль соблюдения стандартов промышленных парков на основе лучших мировых практик. Ассоциация выпускает большое количество аналитических материалов, прежде всего, в области индустриальных парков, способствует взаимодействиям инвесторов с потенциальными площадками размещения, а также налаживанию кооперации между иностранными и российскими фирмами. Также организация проводит большое количество отраслевых мероприятий, семинаров и конференций с иностранными и российскими партнерами. Участие в проектах организации позволяют приобрести ценные практические знания и умения в областях очень близких к тематике экономической географии, ознакомиться с практическими проблемами развития индустриальных парков. Полезным оказался опыт общения на иностранных языках в связи с возможностью участия в конференциях.

Выполнение заданий

Основной задачей во время практики было составление двух баз данных — потенциальных иностранных компаний-инвесторов в индустриальные парки РФ и российских компаний-производителей промышленной продукции, которые могут быть потенциальными партнерами в совместных предприятиях с зарубежными фирмами. Располагаемые базы данных послужат важной основой для создания инвестиционного портала InvestRussia, который планируется запустить осенью посредством Ассоциации. Данный портал будет помогать инвесторам осуществлять поиски поставщиков и партнеров как в различных странах, так и в пределах России. Ссылки на базы данных в формате Excel находятся в приложении 1. Работа была обширная, списки компаний были составлены

по многим странам Европы, а также некоторым государствам Азии, вовлеченным в тесные экономические взаимосвязи с Россией. Автором было найдено множество интернет-источников различных отраслевых организаций, в первую очередь, объединений различных подотраслей химической промышленности, строительства, машиностроения и пищевой промышленности, чьи базы данных были использованы. Основной сложностью данной работы была труднодоступность поиска различных списков компаний для зарубежных стран, данные часто были разбросаны по многочисленным организациям практически в каждой стране. База данных российских компаний агрегировала множественные данные региональных торгово-промышленных палат, портала внешнеэкономической информации и многих других источников. Автор самостоятельно устанавливал критерии включения в базу данных, основываясь на потенциале фирм к осуществлению инвестиций в Россию и их специализации, которая должна быть востребована в российских реалиях. Итоговое количество компаний, вошедшее в окончательную базу данных, составило несколько тысяч.

Еще одной задачей во время практики было организационное сопровождение конференции «Make With Russia & Japan / Asia. Промышленная кооперация и индустриальные технологии», организованной АИП совместно с Японской ассоциацией ROTOBO, где происходило обсуждение опыта взаимодействия японских и российских промышленных компаний, а также индустриальных площадок. Наряду с данной конференцией, автор также принял участие в организации в российско-корейской b2b сессии. В ведении практиканта находилось множество вопросов от составления буклетов до сопровождения спикеров. Было прослушано множество докладов представителей различных корейских компаний о проблемах двухсторонней международной кооперации и взаимодействия с инвесторами в стране. Полученный на конференциях опыт и знания о практических задачах и проблемах индустриальных парков и особых экономических зон весьма пригодится на работе в будущем.

Также во время практики были собраны материалы по особым экономическим зонам (ОЭЗ)/ свободным экономическим зонам (ОЭЗ) в странах Юго-Восточной Азии, которые пригодятся для написания последующей дипломной работы. В организации изучался успешный опыт стран Юго-Восточной Азии в создании особых экономических зон и индустриальных парков. Студентом были использованы некоторые статистические материалы и аналитические записки, доступность которых в открытых источниках ограничена. Руководителем практики была поставлена задача сделать обзор современных ОЭЗ в регионе, собрать необходимые статистические материалы, а также подобрать соответствующий список литературы.

Инструмент ОЭЗ получил особо широкое распространение в регионе. С использованием данных нескольких десятков сайтов организаций было посчитано точное количество ОЭЗ в регионе, и эти данные сведены в таблицу. На данный момент их число составляет 84. Важно отделить понятие ОЭЗ и индустриального парка, так как ОЭЗ является ограниченной территорией, в которой регуляторный режим отличается от такового для остальной части страны. Регуляторный режим подразумевает собой

наличие различных видов налоговых льгот, преференций, дотаций, четкую организационную структуру управления. Индустриальный парк же обычно не отвечает данным условиям, для него характерно наличие лишь готовой инфраструктуры, которая, впрочем, свойственна всем СЭЗ. Количество индустриальных парков в несравнимо большее количество раз больше и составляет порядка 900.

Географическое распределение СЭЗ по странам отображено на рис.1. Большая часть всех СЭЗ в регионе сосредоточена в 4 странах — в Малайзии, Вьетнаме, Филиппинах и Лаосе, где их число в среднем составляет 15-18. Немного меньше СЭЗ в Камбодже, где их 11. В Индонезии и Мьянме число зон совсем невелико и составляет 5 и 3 соответственно. Небольшие по площади страны региона Сингапур и Бруней вообще не имеют СЭЗ.

Четко оценивать развитость различных видов экономических зон в стране по одним лишь СЭЗ не слишком рационально, так как в некоторых странах региона индустриальные парки частично замещают собой СЭЗ и даже приобретают некоторые их черты.

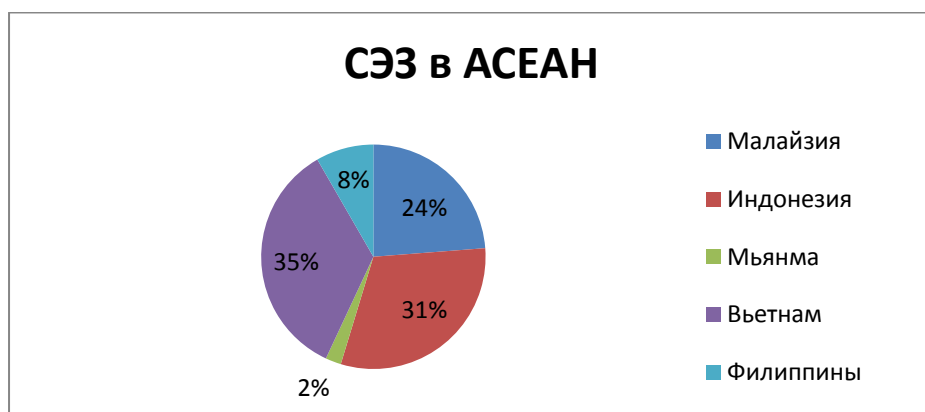


Рис.1. СЭЗ в АСЕАН



Рис. 2. Индустриальные парки в АСЕАН

Индустриальные парки сосредоточены, прежде всего, в трех странах — Индонезии, Малайзии и Вьетнаме (рис. 2). В каждой в среднем по 200 объектов, во Вьетнаме их число доходит до 300. В

Филиппинах находятся около 70 индустриальных парков. Для слаборазвитых стран Лаоса и Камбоджи создание индустриальных парков еще только предстоит.

Во временном выражении распространении СЭЗ и индустриальных парков в регионе в начале 70-х годов, где они появились сначала в самых экономически быстрорастущих странах региона — Малайзии, а затем в Индонезии, Филиппинах и Таиланде с интервалом в несколько лет. Во всех этих странах СЭЗ были одним из чрезвычайно успешных механизмов экспортно-ориентированного развития. Особо большую значимость в те года они играли для Малайзии и Филиппин. Лишь в начале 90-х годов СЭЗ начали появляться во Вьетнаме, но с быстрым догоняющим развитием их число росло в геометрической прогрессии. Лишь в первом десятилетии 21 века СЭЗ и индустриальные парки начали появляться в аграрных странах, приступивших к развитию индустриальной экономики — Лаосе, Камбодже, Мьянме и в некоторой степени в Брунее.

В ближайшее время классические СЭЗ будут только увеличиваться в числе в регионе, впервые появятся СЭЗ в Таиланде, правительство Индонезии приступило к организации 17 новых СЭЗ, произойдет их расширение и в Мьянме и Лаосе.

Самую большую роль СЭЗ и индустриальные парки продолжают играть для Малайзии, Филиппин и Вьетнама, где они обеспечивают значительную часть экспорта и существенную занятость в несколько миллионов человек. Однако дальнейшее развитие СЭЗ в Малайзии и Филиппинах уже не происходит в связи с исчерпанием их свойств как катализаторов экономического развития.

Важно отметить и то, что практически для всех стран СЭЗ играют роль своеобразных локомотивов развития промышленности и экспортной экспансии. Только в Малайзии СЭЗ применяются как инструмент развития отсталых территорий, что характерно для развитых стран.

Размещение СЭЗ в регионе в пространстве обычно характеризуется использованием наилучшего экономико-географического положения, они расположены либо в прибрежных районах с высокой транспортной доступностью и возможностью экспортных перевозок, либо в районах с высокой плотностью населения, наличием большого числа трудовых ресурсов и эффектом агломерации, либо в приграничных районах с большим потенциалом развития трансграничного сотрудничества.

Приложение 1.

- База данных компаний

<https://drive.google.com/file/d/0BzZzFqF4U7iZTEsybFhuNHI2dWc/view?usp=sharing>

Приложение 2.

Список источников и литературы, которые планируется использовать при написании дипломной работы.

1. *С.В. Приходько, Н.П. Воловик.* Особые экономические зоны. Москва. 2013. 268 с.
2. Asian Economic integration report. How Can Special Economic Zones Catalyze Economic Development?. Asian development bank, 2015. 150 p.
3. *Douglas Zeng.* Special economic zones. Lessons from global experience / PEDL Synthesis Paper Series. 2011. №. 1.
4. Economic zones in ASEAN. UNIDO. 2015. 111p.
5. ILO database on export-processing zone. Working papers. 2007.
6. *Sri Wulandari.* Malaysia's free industrial zones: reconfiguration of the electronics production space. 2010
7. *Thomas Ferol.* Special economic zones in Africa. Comparing performance and learning from global experience. The world bank. 2011. 320 p.
8. Индустриальные парки Таиланда <http://www.ieat.go.th/en/investment/about-industrial-estates/industrial-estates-in-thailand>
9. Индустриальные парки Брунея <https://www.usasean.org/system/files/downloads/BEDB-presentation.pdf>
10. Индустриальные парки Вьетнама <http://viipip.com/homeen/?module=listip>
11. Свободные экономические зоны Лаоса <http://www.investlaos.gov.la/index.php/where-to-invest/special-economic-zone>
12. Свободные экономические зоны Мьянмы <http://www.aseanbriefing.com/news/2013/06/28/special-economic-zones-in-myanmar.html>
13. Свободные экономические зоны Вьетнама <http://english.vietnamnet.vn/fms/business/139790/how-many-special-economic-zones-does-vietnam-need-.html>

14. Совет по развитию Камбоджи: список свободных экономических зон
<http://www.cambodiainvestment.gov.kh/list-of-sez.html>

Реферат

Региональная экономическая интеграция в АСЕАН. Насколько далеко она может зайти?

Shahriar Kabir, Ruhul A. Salim. Regional Economic Integration in ASEAN. How Far Will It Go? // Journal of Southeast Asian Economies, Vol. 31, No. 2, pp. 313-35, 2014.

Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН) является одной из нескольких региональных интеграционных группировок, чей прогресс в развитии внутри- и внешнерегиональных экономических взаимодействий был отмечен многими экономистами. Однако существуют различные оценки относительно возможностей дальнейшей интеграции стран АСЕАН. В данной статье рассматриваются современное состояние и перспективы интеграции стран-членов Ассоциации. Был проведен анализ различных показателей финансовой системы с целью оценить возможность создания в будущем единой валютной зоны. Также были рассмотрены показатели внешней торговли в контексте интеграционных процессов и их динамика за период 2000-х годов. Авторы пришли к выводу, что АСЕАН имеет значительные перспективы в формировании сильного экономического союза в ближайшем будущем, при этом появление валютного союза и внедрение единой монетарной политики не слишком рационально.

Ключевые слова: АСЕАН, экономическая интеграция, Маастрихтский критерий, внешняя торговля.

Ассоциация государств Юго-Восточной Азии за последние несколько десятилетий достигла большого прогресса в развитии интеграционных процессов. Были заключены многочисленные соглашения не только в экономической, но и в политической и социально-культурной сферах. Также развиваются и взаимодействия со странами Азиатско-Тихоокеанского региона, с ними заключены многочисленные двухсторонние торговые соглашения.

В первой части работы авторы рассматривают характеристики внешней торговли стран региона в контексте интеграционных процессов. Сингапур лидирует по объему внешнеторгового оборота среди стран региона, за ним следуют Малайзия и Тайланд. Объем внешней торговли увеличивался для большинства членов Ассоциации до 2008 года, затем в связи с мировым финансовым кризисом резко упал в 2009-2010 годах. Но уже в следующие годы наблюдался уверенный рост показателей. Доля

внутрирегиональной торговли для АСЕАН не слишком высокая и составляет 25 процентов в целом по региону, для большинства стран-членов она также гораздо меньше доли межрегиональной торговли. Ученые отмечают, что в связи с большими возможностями в процессе торговых переговоров единого блока АСЕАН интеграция способствует усилению торговых взаимодействий с другими регионами.

Интенсивность экспорта, импорта и чистого экспорта – это отношение стоимости рассматриваемых показателей к ВВП, измеряемое в расчете на один доллар. Наибольшая интенсивность экспорта у Сингапура и составляет 2 доллара в расчете на один доллар ВВП, у остальных стран значение меньше единицы. Динамика интенсивности экспорта за последние десятилетие положительная только у Сингапура, Таиланда и Вьетнама. Распределение значений интенсивности импорта и его динамика примерно схожа с таковой для экспорта. Интенсивность чистого экспорта положительна для всех стран региона, кроме Вьетнама и Филиппин.

В целом страны Юго-Восточной Азии довольно сильно вовлечены в международные торговые цепочки, экономики стран сильно экспортноориентированны, к примеру, интенсивность внешней торговли у АСЕАН значительно выше, чем у ЕС. В значительной степени внешняя торговля государств концентрируется на других регионах, однако и роль региональной торговли нельзя недооценивать. Авторы обращают внимание на то, что необходимы дальнейшие улучшение и консолидация торговых взаимоотношений как внутри региона, так и с другими регионами.

Создание валютного союза является одной из заключительных стадий развития интеграционных объединений. В связи с этим во второй части работы рассматриваются потенциальные возможности создания валютного союза в странах АСЕАН. Для анализа используется Маастрихтский критерий, примененный в странах ЕС для перехода к единой валютной зоне и включающий в себя три макроэкономических показателя – уровень инфляции, валютный курс и процентная ставка. Значения показателей не должны превышать определенного порога отклонения. Для инфляции и процентной ставки это отклонения не должны быть больше, чем на 1,5 процентных пункта от среднего значения трех стран с наименьшими показателями.

Инфляция в среднем за период 2001-2011 хорошо контролировалась практически во всех странах, за исключением Мьянмы, однако критерий выполнили только Бруней, Малайзия, Сингапур и Тайланд. Временная динамика инфляции также очень нестабильна, хотя за последние 10 лет наблюдается конвергенция показателей.

Среднее значение процентной ставки в Малайзии, Таиланде и Сингапуре за период 2001-2011 составило около 5 процентов, тогда как для Лаоса, Индонезии и Мьянмы около 15, только первые три страны выполнили Маастрихтский критерий. Отметим, что показатели стран сближаются за эти годы.

Валютные курсы большинства стран региона очень нестабильны, лишь у Сингапура, Малайзии и Брунея они слабо колеблются в течение последних 10 лет. Маастрихтский критерий подразумевает стабильность валютных курсов на протяжении минимум двух лет, и для большинства государств

региона эта характеристика далека от требуемой. Относительно устойчивым валютным курсом наряду с тремя вышеперечисленными государствами обладают также Камбоджа, Лаос и Мьянма. Валютные курсы практически всех стран привязаны к доллару, что сильно затрудняет создание валютного союза.

Таким образом, страны региона пока еще далеки от сближения в области создания валютной зоны и унификации монетарной политики, лишь четыре страны региона – Сингапур, Малайзия, Бруней и Таиланд характеризуются выполнением Маастрихтского критерия. Авторы статьи считают, что создание валютного союза будет нецелесообразным решением, и государствам лучше сфокусироваться на дальнейшем развитии внешнеторговых отношений, усилению внутрирегиональной кооперации и интеграции.



**МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени М.В.ЛОМОНОСОВА**

ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Отчёт

о прохождении летней производственной практики



Выполнил:

студент 309 гр.

Колбанев Сергей

Руководитель от кафедры:

к.э.н., доцент **Е.В. Романова**

Руководитель от организации:

чл.-корр., профессор **А.В. Кузнецов**

Москва — 2017

Практика проходила в три этапа.

Первый этап летней практики проходил в Институте мировой экономики и международных отношений имени Е. М. Примакова Российской академии наук (ИМЭМО). Главной задачей практики было ознакомление с материалами, которые могли бы в будущем пригодиться при написании дипломной работы. Научным руководителем от организации профессором А.В. Кузнецовым было выбрано тематическое задание, подходящее для использования его результатов при написании выпускной бакалаврской работы. В ИМЭМО РАН происходило: посещение научных мероприятий ИМЭМО РАН и заседаний Ученого совета, посещение библиотеки ИМЭМО РАН и выполнение индивидуального задания.



Оценка полезности практики в ИМЭМО

Посещение практики дало мне огромный опыт и новые навыки. Практика прошла с пользой для будущей выпускной бакалаврской работы. Было проанализировано множество интересных источников. Практика студентов в ИМЭМО однозначна, полезна для студентов, в особенности для тех, кто занимается Европой. Большая библиотека данного Института располагает обширными материалами, которые полезны для работы над будущей выпускной работой.



Задание №1

Ученые экономико-географы и экономисты (Зимин, Одессер [1989], Грицай, Иоффе, Трейвиш [1989], Артоболевский [1989], Гранберг [2000] подчеркивают мозаичное формирование хозяйственного рисунка стран Западной Европы. Одной из центральных проблем является формирование старопромышленных регионов. Сегодня они занимают значительные территории таких стран, как Великобритания, Бельгия, Франция, Германия, Нидерланды, [Гранберг, 2000, с.13]. Эти регионы сформировались в результате развития традиционных отраслей хозяйства и на современном этапе переживают кризис. В последние годы в них ведется активная политика по выходу из депрессии, привлечению сюда новых фирм, деятельность которых связана с НТП.

В данной работе сделана попытка выделения старопромышленных регионов Германии и изучение трансформации в них социально-экономической ситуации и их хозяйственной структуры.

Гипотеза исследования заключается в том, что старопромышленные регионы обладают рядом специфических проблем, в них складывается определенная культурная среда с высокой долей городского населения. Специфические социальные проблемы связаны с сокращением рабочих мест, высокой безработицей, ухудшением качества жизни в связи с острыми экологическими проблемами, формированием маргинальных слоев общества, поэтому ключевой задачей региональной политики является секторальная реструктуризация, направленная на улучшение социального и экономического климата.

Старопромышленные регионы пытаются преодолеть данные проблемы с помощью секторальной реструктуризации экономики в пользу сферы услуг и создания новых рабочих мест в высокотехнологичных отраслях промышленности.

Для проверки гипотезы была разработана методика исследования.

Были рассмотрены все районы Германии за три года (периода) – 2000.; 2010г. и 2014г. За данные годы районы рассматривались по четырём показателям:

- 1). Добавленная стоимость добывающей промышленности (% к ВВП);
- 2). Доля занятых в добывающей промышленности (%);
- 3). Размеры площадей, занятых под объекты промышленности (га);
- 4). Земли, нарушенные открытыми горнопромышленными разработками.

Пятая часть всех регионов с самыми ярко выраженными показателями – фиксировалась. Те регионы, которые попадали по данным показателям минимум в трёх категориях были отнесены к старопромышленным. Таким образом, среди всех районов Германии были выделены 36 старопромышленных региона (Приложение А).

В результате было выявлено, что из 36 старопромышленных регионов 2000г., девять к 2010г. перестали быть старопромышленными, они уже не соответствовали данному критерию. Для данных девяти регионов было проведено социально-экономическое исследование. Были взяты четыре показателя:

- 1). ВВП на душу населения
- 2). Безработица
- 3). Доля занятых в Промышленности
- 4). Доля молодёжи

Данные показатели регионов, были рассмотрены в динамики с 2000 по 2010г. и с 2010 по 2014г.

У первого (Gifhorn) региона, из девяти (Приложение Б) регионов, которые перестали быть старопромышленными, ВВП на душу населения в динамики росло, как с 2000 по 2010г., так и с 2010 по 2015г. Безработица большими темпами понизилась в период с 2000-2010, нежели с 2010-2014. Доля занятых в промышленности в первый период понизилась, аж на 7%, а вот во второй период менее, чем на пол процента выросла. Доля молодёжи больше уменьшилась в первый период. Данный регион был индустриальным регионам, но за счёт появления новых отраслей, ему удалось совершить трансформацию.

У второго региона – Eichstätt ВВП на д./н. в первый период увеличилось в два раза больше, чем во второй период. Безработица понизилась сильнее в первый период, чем во второй. Доля занятых в промышленности тоже больше понизилась в первый период. Доля молодёжи в три раза уменьшилась больше в первый период.

У оставшихся семи регионов ВВП на д./н. большими темпами в первый период повысилось у третьего (Barnim); пятого (Prignitz); шестого (Zwickau); седьмого (Leipzig); восьмого (Altmarkkrei) и девятого (Stendal) региона. А вот у четвёртого региона во второй период ВВП на д./н. повысилось больше, чем в первый.

Безработица у всех оставшихся регионов понизилась больше в первый период (у Zwickau и Leipzig нет данных за первый период).

Доля занятых в промышленности в первый период у всех оставшихся семи регионов понизилась, а вот во второй период у всех немного повысилась.

Доля молодёжи также в первый период у каждого из оставшихся семи регионов понизилась, во второй период у всех немного повысилась.

Если более подробно рассмотреть, например четвёртый регион (Havelland), он исторически является центром промышленного производства, сохраняется металлообработка, но при этом есть и современное производство. Здесь есть предприятия оптической техники, печатного дела.

Современный образ региона формируется в меньшей мере за счёт старопромышленных отраслей (металлообработка), но в большей степени за счёт множества современных высокотехнологичных отраслей, таких как медицинская техника, лазерная оптика, химическая отрасль, автомобильная промышленность.

Таким образом, все девять бывших старопромышленных региона известны исторически сложившимися промышленными центрами, но сегодня они специализируются на современных высокотехнологичных производствах.

Выводы:

1. В Германии в XXI веке было 36 старопромышленных региона
2. Девять из 36 старопромышленных региона перестали быть таковыми.
3. Девять бывших старопромышленных региона, перестали ими быть в первое десятилетие XXI века. За счёт повышения ВВП на д./н.; уменьшения безработицы; уменьшения доли занятых в безработице.
4. Девять бывших старопромышленных региона перестали ими быть именно в первый период, так как выбранные показатели более интенсивно изменялись именно в первый период, а также это связано с тем, что второй период был взят всего за 4 года, это означает, что старопромышленным регионам четырёх лет недостаточно, чтобы перестать быть таковыми.
5. Старопромышленные регионы пытаются преодолеть свои проблемы за счёт структурной трансформации отраслей хозяйства.

Приложение А

*  означает, что минимум по трём показателям, данный регион попадает в список аутсайдеров.

 означает, что данный регион только по двум или менее показателям попадает в список аутсайдеров.

Номер	Регион	2000г.	2010г.	2014г.
23	Helmstedt, Landkreis			
44	Stade, Landkreis			
20	Gifhorn, Landkreis			
54	Cloppenburg, Landkreis			
55	Emsland, Landkreis			
78	Rhein-Kreis Neuss			

80	Wesel, Kreis	✓	✓	✓
87	Rhein-Erft-Kreis	✓	✓	✓
156	Westerwaldkreis	✓	✓	✓
234	Eichstätt, Landkreis	✓	✗	✗
319	Unterallgäu, Landkreis	✓	✓	✓
333	Barnim, Landkreis	✓	✗	✗
334	Dahme-Spreewald, Landkreis	✓	✓	✓
335	Elbe-Elster, Landkreis	✓	✓	✓
336	Havelland, Landkreis	✓	✗	✗
337	Märkisch-Oderland, Landkreis	✓	✓	✓
338	Oberhavel, Landkreis	✓	✓	✓
339	Oberspreewald-Lausitz, Landkreis	✓	✓	✓
340	Oder-Spree, Landkreis	✓	✓	✓
342	Potsdam-Mittelmark, Landkreis	✓	✓	✓
343	Prignitz, Landkreis	✓	✗	✗
344	Spree-Neiße, Landkreis	✓	✓	✓
346	Uckermark, Landkreis	✓	✓	✓
402	Mittelsachsen, Landkreis	✓	✓	✓
404	Zwickau, Landkreis	✓	✗	✗
406	Bautzen, Landkreis	✓	✓	✓
407	Görlitz, Landkreis	✓	✓	✓
408	Meißen, Landkreis	✓	✓	✓
409	Sächsische Schweiz-Osterzgebirge, Landkreis	✓	✓	✓
410	Leipzig, Stadt	✓	✗	✗
411	Leipzig, Landkreis	✓	✓	✓
412	Nordsachsen, Landkreis	✓	✓	✓

416	Altmarkkreis Salzwedel	✓	✗	✗
425	Stendal, Landkreis	✓	✗	✗
458	Nordhausen, Kreis	✓	✓	✓
473	Altenburger Land, Kreis	✓	✓	✓

Приложение Б

№	ДИНАМИКА	ВВП на д./н.		Безработица (чел.)		Доля занятых в Промышл.		Доля молодёжи	
		2000-2010	2010-2014	2000-2010	2010-2014	2000-2010	2010-2014	2000-2010	2010-2014
1(20)	Gifhorn, Landkreis	1963	2240	-1980	-1274	-7,1	0,4	-5,0	-2,6
2(234)	Eichstätt, Landkreis	6420	3121	-828	-338	-2,7	-0,9	-6,2	-2,1
3(333)	Barnim, Landkreis	2990	2306	-5387	-1422	-4,1	0,2	-9,0	3,1
4(336)	Havelland, Landkreis	2341	2966	-4676	-884	-5,6	0,4	-6,8	1,6
5(343)	Prignitz, Landkreis	6250	2930	-3407	-1230	-2,0	1,4	-11,4	1,6
6(404)	Zwickau, Landkreis	5506	4462	.	-6630	-4,0	2,7	-6,8	2,6
7(410)	Leipzig, Stadt	6239	5370	.	-7649	-5,1	0,4	-3,5	3,1
8(416)	Altmarkkreis Salzwedel	5105	2933	-2627	-1197	-1,9	1,5	-11,3	1,6
9(425)	Stendal, Landkreis	5078	2200	-5223	-1926	-3,6	1,6	-11,3	1,3

Источники литературы:

1. Зимин Б., Одессер С. Эволюция старопромышленных районов развитых капиталистических стран и использование результатов ее изучения для условий СССР. В кн.: География и проблемы регионального развития, М., 1989, С. 220-235.
2. Грицай О., Иоффе Г., Тревиш А. Центр и периферия в региональном развитии. С.15
3. Артоболевский С., Иоффе Г., Тревиш А. Цикличность и стадийность как естественные компоненты в территориальном развитии. В кн.: География и проблемы регионального развития, М., 1989, С.45-47.

4. Гранберг А.Г. Региональное развитие: опыт России и ЕС. М.: Экономика, 2000. С. 6-17.
5. Федеральная статистическая служба Германии Destatis.de

Задание №2

Характеристика химической промышленности Германии

Химическая промышленность это очень важная отрасль в Германии, она является экспортно - ориентированной. Объём продаж продукции немецкой химической промышленности составляет 190 млрд. евро.

Германия занимает третье место (рисунок № 1) в мире по продажам продукции химической промышленности

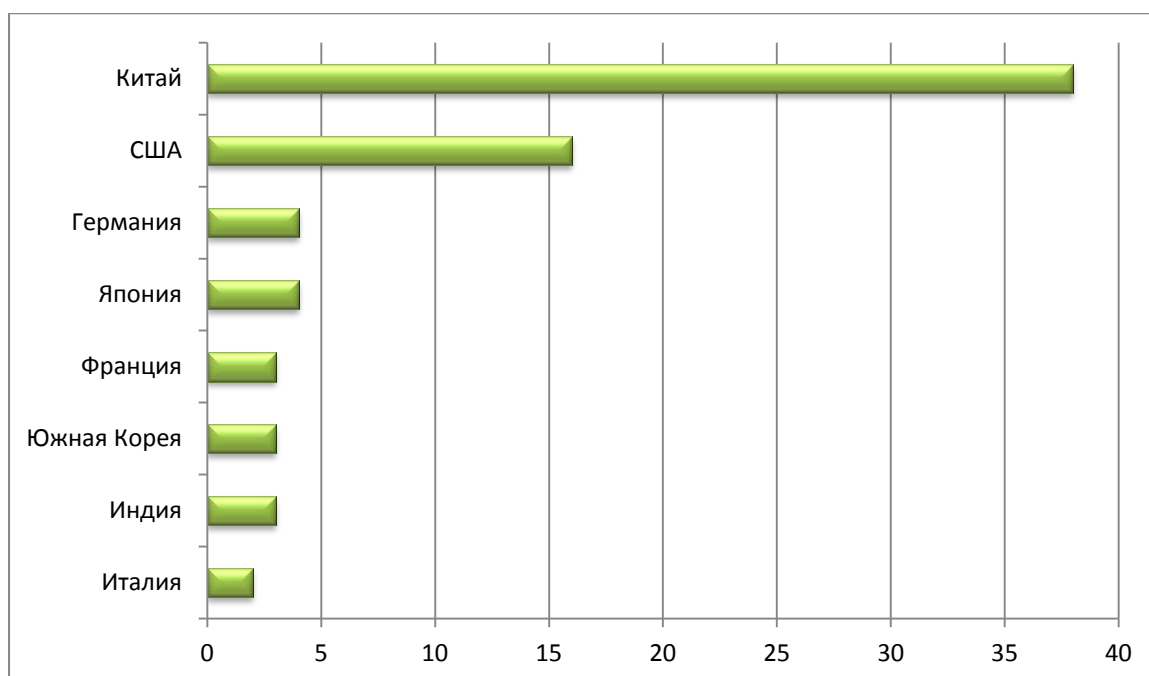


Рисунок 1 — Крупнейшие производители продукции химической промышленности в мире, 2014г. (по продажам в %)

Источник: Chemdata International, VCI

Именно в Германии находится крупнейший в мире химический концерн: BASF. У химической промышленности широкий ассортимент продукции – от косметики и удобрений до фармацевтики. В обрабатывающую промышленность идёт 75% продукции (в автомобильную, строительную промышленность и др.).

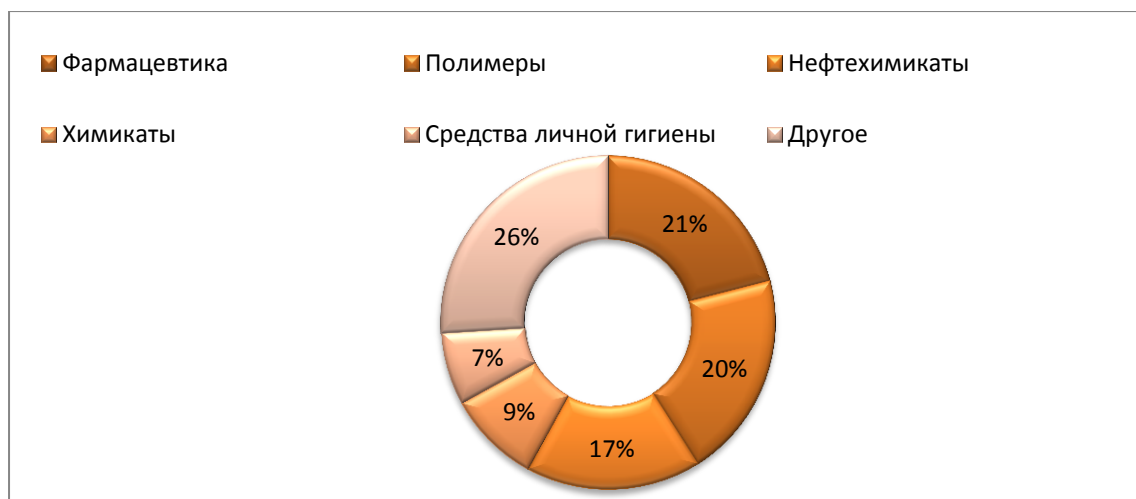


Рисунок 2 — Основные виды химической промышленности Германии, 2014г. (их доля в %).

Источник: Destatis

В немецкой химической промышленности работает 428 тыс. человек. На рисунке №3 показано количество крупных (количество сотрудников более 450), средних (количество сотрудников от 50 до 450) и мелких (количество сотрудников от 10 до 50) химических предприятий (их доля, в %).

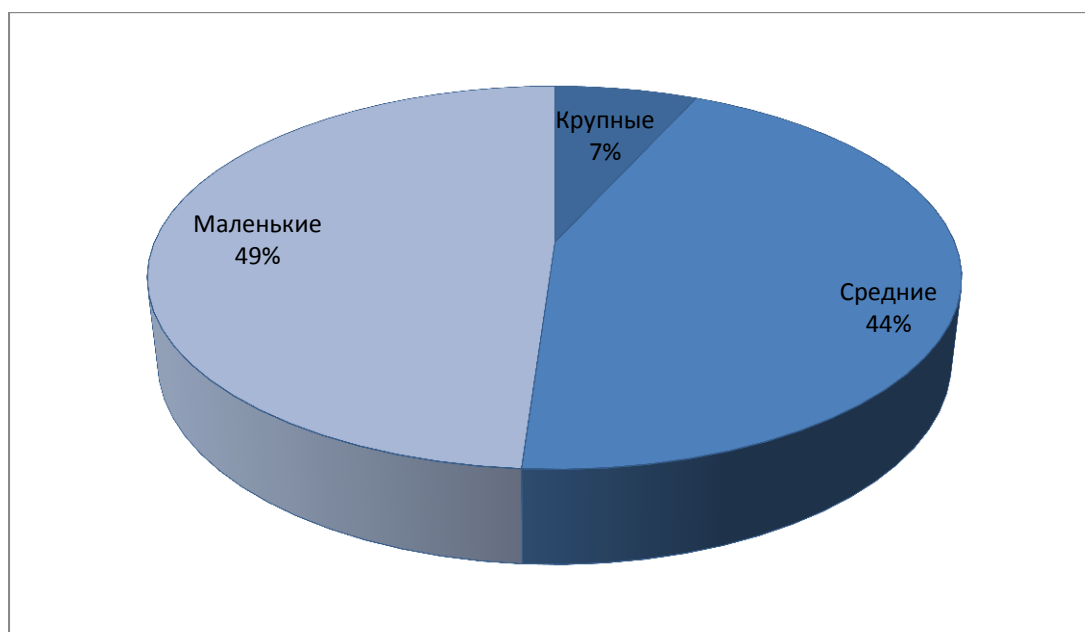


Рисунок №3 — Доля крупных, средних и мелких предприятий химической промышленности Германии, 2014г.

Источник: Destatis

По диаграмме можно сделать вывод, что наибольшая доля работающих сотрудников химической промышленности Германии заняты в маленьких и средних компаниях.

Главными импортерами немецкой химической продукции является: Франция (19% экспорта химической продукции ФРГ), Италия (15%), Великобритания (14%), Нидерланды (13%), Бельгия и Люксембург (11%), Австрия (8%).

В Германии в химической промышленности занято 440 тыс. человек. Почти 10% всех сотрудников химической промышленности в Германии занято в сфере НИОКР. Химическая промышленность инвестирует более 10 млрд. евро в научно - исследовательские разработки.

На рисунке № 4 показано размещение крупнейших химических предприятий на территории Германии.



Рисунок 4 — Химические предприятия Германии

Источник: Destatis

Из рисунка № 4 можно сделать выводы:

1. Крупнейшие (по числу сотрудников) химические предприятия, размещены в пяти землях ФРГ: Северный Рейн-Вестфалия; Гессен; Бавария; Саксония-Анхальт и Нижняя Саксония.
2. На территории этих земель химические предприятия размещаются кластерами, которые сконцентрированы вокруг самого большого (центрального) предприятия: например в Гессене, данным предприятием, является – Хехст.

Задание 3

Закрытие промышленных территорий Германии (Приложение В)

Активнее всего среди старопромышленных отраслей реструктуризации подверглась добывающая отрасль. В XXI веке закрылось 34 шахты, причём наибольшее количество в земле Саар.

С начала 2000-х общее число закрытых промышленных площадок составило 49 (см. рис.№5).

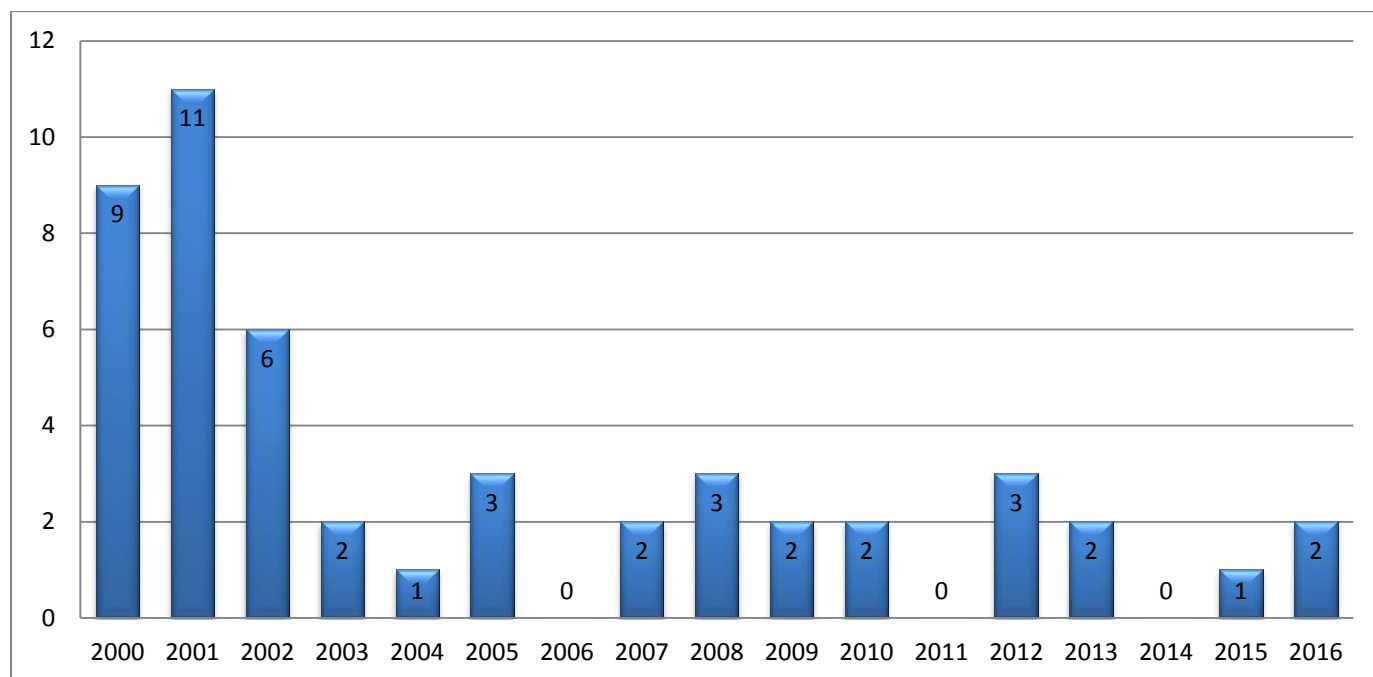


Рисунок 5 — Закрытие крупных промышленных территорий Германии по годам (в XXI веке)

Больше всего их закрылось в начале века (в 2000г. по 2002г. – 26), это связано с ужесточением экологического законодательства, правительством Германии.

Одной из форм оживления экономической конъюнктуры в старопромышленных районах является развитие индустриального туризма. Так, на территории Германии проходит «Route der Industriekultur» - это туристический маршрут в Рурской области, который включает в себя промышленные объекты. Этот маршрут является частью Европейского маршрута индустриального туризма «European Route of Industrial Heritage». Цель его создания заключается в следующем:

1. Привлечение туристов на бывшие промышленные территории;
2. Привлечение нового капитала;
3. Появление новых рабочих мест.

В целом главными причинами закрытия промышленных территорий Германии, является:

1. Нерентабельность их использования;
2. Экологическое загрязнение;

3. Банкротство компаний, которыми они принадлежали.

Приложение В

Название	месторасположение	год закрытия	Примечание	год открытия
Alte Schmelz (St. Ingbert)	Санкт-Ингберт	2001	завод	1733
Arnold Schäfer	Зарлуи	2000	шахта	1962
Auerbacher Marmorwerk	Бенсхайм	2008	шахта	1865
Auguste Victoria	Марль	2015	шахта	1899
Auguste Victoria/Blumenthal	Марль	2001	шахта	2006
BergwerkSaar	Зарлуи	2013	шахта	1867
BHS-Bayerische Berg-, Hütten- und Salzwerke	Мюнхен	2000	завод	1927
C. Wilhelm Kayser, Ahlemeyer & Co	Ораниенбург	2004	завод	1861
Dilsburg	Саарбрюккен	2000	шахта	1912
Ensdorf	Зарлуи	2012	шахта	1913
Ewald	Хертен	2001	шахта	1877
Fischbach	Саарбрюккен	2010	шахта	1975
Fluss- und Schwerspatbergwerk Gehren	Герен	2008	шахта	1995
Fürst Leopold	Дорстен	2001	шахта	1906
General Blumenthal/Haard	Реклингхаузен	2001	шахта	1992
Georgs-Marien-Bergwerks- und Hüttenverein	Георгсмариенхютте	2000/2016	завод	1856
Göttelborn	Саарбрюккен	2001	шахта	1937
Haard	Ор-Эркеншвик	2001	шахта	1978

Halbergerhütte	Саарбрюккен	2009	завод	1756
Henrichshütte	Хаттинген	2003	завод	1854
Hermannshütte (Hörde)	Дортмунд	2001	завод	1839
Hirschberg	Гросальмероде	2002	шахта	-
Königshütte (Bad Lauterberg)	Бад-Лаутерберг	2001	завод	1737
Kreidegrube Saturn	Легердорф	2002	шахта	1898
Lohberg-Osterfeld	Динслакен	2005	шахта	1989
Luisenthal	Саарбрюккен	2012	шахта	1899
Maxhütte	Зульцбах-Розенберг	2002	домна	-
Maxhütte (Sulzbach-Rosenberg)	Зульцбах-Розенберг	2002	завод	1851
Merlebach	Саарбрюккен	2007	шахта	1948
Mummsdorf (часть Meuselwitz)	Альтенбург	2000	месторождение	1912
Niederberg	Нойкирхен-Флюн	2001	шахта	1912
Opel	Бохум	2014	завод	1962
Ost	Хамм	2010	шахта	1873
Phoenix-West	Дортмунд	2000	завод	1852
Schäfer Reisbach	Саарбрюккен	2002	шахта	1992
Schwerspatbergwerk Dreislar	Медебах	2007	шахта	1777
Tagebau Helmstedt	Хельмштедт	2002	шахта	1973
Tagebau Schöningen	Шёнинген	2016	шахта	1979
Thyssen Krupp Stahl	Дортмунд	2000	домна	-
Velsen	Саарбрюккен	2005	шахта	1913
Viktoria	Саарбрюккен	2013	шахта	1881
Walsum	Дуйсбург	2008	шахта	1927
Warndt	Саарбрюккен	2009	шахта	1978
Warndt	Саарбрюккен	2003	шахта	1948

Warndtschacht	Саарбрюккен	2005	шахта	1963
West	Камп-Линтфорт	2012	шахта	2001
Westfalen	Ален	2000	шахта	1913
Westfalenhütte	Дортмунд	2001	завод	1871
Wulfen	Рекклингхаузен	2000	шахта	1956
Zinkhütte Harlingerode	Бад-Гарцбург	2000	завод	1936

Библиография

1. <http://www.erih.net/>
2. https://ec.europa.eu/commission/index_en
3. <https://www.destatis.de/DE/Startseite.html>
4. <https://de.statista.com/>
5. Rainer Slotta: Technische Denkmäler in der Bundesrepublik Deutschland. 5. Teil 3. Die Hochofenwerke. Bochum 1988
6. Metal Bulletin Directories: Iron and Steel Works of the World 2012.
7. Rainer Slotta: *Technische Denkmäler in der Bundesrepublik Deutschland - Band 4, Teil 1: Der Metallerzbergbau*. Deutsches Bergbaumuseum, Bochum 1983.
8. Ulrich Schmid: *150 Jahre Stahl aus Ruhrort und Hochfeld*. ArcelorMittal Ruhrort GmbH, Duisburg 2007.
9. Martin Fiedler, Howard Gospel: The Top 100 Largest Employers in UK and Germany in the Twentieth Century. Data (ca. 1907, 1935/38, 1955/57, 1972/73, 1992/95). In: Carsten Burhop (Hrsg.): Cologne Economic History Paper. No. 3 (2010).

Второй этап практики проходил на острове Гогланд в составе волонтеров экспедиции от Русского географического общества (РГО).

Остров Гогланд в разное время принадлежал и Швеции, и Финляндии и России, но никогда не был целевым объектом научных экспедиций. Для современных исследователей он открыл уникальные перспективы в области географии, геологии, флоры и фауны, историко-культурного наследия.

Силами волонтеров в рамках экспедиции РГО при участии Министерства обороны РФ была проведена экологическая вахта. Из-за тяжёлых работ, требующих значительной физической силы и

выносливости, к участию в конкурсе волонтеров приглашались только мужчины. Конкурс волонтеров составил пять человек на место. В ходе экологической вахты волонтеры:

1. проводили поиск захоронений советских солдат, павших на островах во время сражений Второй мировой войны;
2. искали технику времён Первой и Второй мировой войны;
3. исследовали остатки местных поселений, начиная от эпохи неолита вплоть до XX века;
4. искали и утилизировали хозяйственный мусор (рыболовные сети, пакеты, бутылки), а также ликвидировали многолетние помойки;
5. проводили исследования лабиринтов и петроглифов острова;
6. изучали дно и прибрежную зону Балтийского моря;
7. проводили поиск военно-технических артефактов для российских музеев;
8. благоустраивали территорию объектов Юнеско - "Пункт Мякипяллу" и "Пункт Z" Дуги Струве.



Итоги экспедиции:

1. Были ликвидированы помойки вокруг маячного комплекса.



2. Собран и вывезен мусор вдоль основных дорог, однако лес ещё остаётся завален металлоломом.

3. Было обнаружено три немецких зенитных орудия и уникальный прицеп для прибора управления артиллерийским зенитным огнем.

4. Найдены фрагменты двух французских гаубиц времен Первой мировой войны.

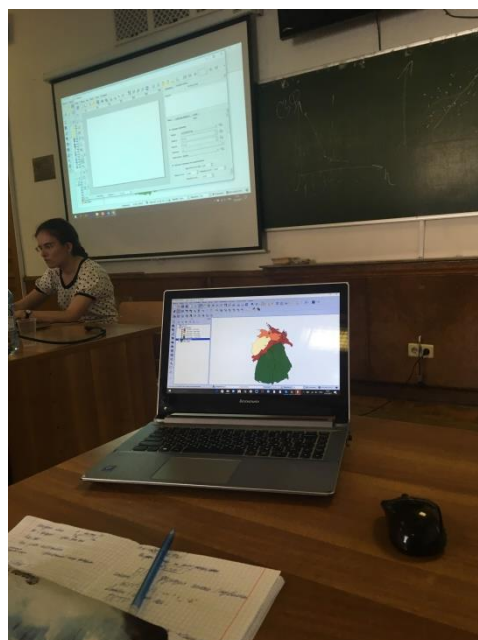


5. Проведёна комплексная оценка уровня антропогенного воздействия на экосистемы острова.

Третий этап практики представлял собой летнюю школу географического факультета МГУ имени М.В. Ломоносова. Летняя школа была посвящена теме «Методы исследований в

мической географии».

Участие в летней школе предусматривало посещение мероприятий в её рамках. Для участников она стала хорошей возможностью для расширения профессионального кругозора, ознакомлением с новыми программами и новыми методами исследование, которыми они смогут воспользоваться написании своих будущих научных работ.



социа
льно-
эконо

при

Программы, использованные в рамках ЛШ:

- gretl <http://gretl.sourceforge.net/win32/>
- R <https://cran.r-project.org/bin/windows/base/>
- QGIS <http://www.qgis.org/ru/site/>
- ArcGIS <http://learn.arcgis.com/en/trial/>
- Statistica <http://statistica.io/contact-us/request-demo/>
- Python <https://www.python.org/>



**МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени М.В.ЛОМОНОСОВА**

ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Отчёт

о прохождении летней производственной практики

Выполнила:

Маслова Ольга

Руководитель от кафедры:

доц., к.э.н. Е. В. Романова

Руководитель от организации:

чл.-корр., проф. А. В. Кузнецов

Москва — 2017

Основная часть летней практики студента проходила в Федеральном государственном бюджетном учреждении науки Институте мировой экономики и международных отношений имени Е.М. Примакова Российской академии наук (ИМЭМО РАН). Руководителем от практики был назначен чл.-корр. РАН, профессор Кузнецов Алексей Владимирович.

Основной задачей практики был поиск научной литературы и статистических данных для будущей бакалаврской диссертации. Для этого научным руководителем были выбраны индивидуальные задания, темы которых были близки теме предполагаемой диссертации.

Кроме того, в рамках практики студентом были посещены тематические научные семинары, проходившие в ИМЭМО РАН, среди которых:

- Научный семинар Центра европейских исследований, на котором был представлен доклад «Психологические факторы конкурентоспособности стран»;
- Совместный семинар ИМЭМО РАН и Московского представительства Фонда им. Фридриха Эберта по теме «Экономический кризис и промышленная политика — альтернативные пути возвращения к росту в России»;
- Теоретический семинар им. акад. Мартынова, посвящённый итогам развития мировой экономики в 2016 г. и перспективам развития на 2017 г.

Важной частью практики стало посещение лекции Кузнецова А.В. "Современные теории размещения", во время которой докладчик рассказал об основных идеях динамических теорий размещения, их главных представителях (Хотеллинг, Хегерstrand, Юхансон и др.) и их основных трудах.

Вместе с прохождением практики в ИМЭМО РАН студентом была посещена летняя школа географического факультета имени М.В.Ломоносова под руководством доцента Романовой Екатерины Владимировны, посвящённая методам исследования в социально-экономической географии. На лекциях участников летней школы знакомили с корреляционным, регрессионным и факторным анализами, основами программирования и визуализации данных и рассказывали о различных кейсах, выполненных с помощью различных программ, основы работы в которых были показаны на лекциях. По итогам летней школы группой студентов был составлен отдельный совместный отчёт.

Во время практики в ИМЭМО РАН был отработан ряд необходимых для выполнения научной работы навыков: работа с иностранными источниками, поиск статистических данных, анализ полученных данных. Преимуществом прохождения практики в ИМЭМО РАН является также доступ в библиотеку данного института, располагающую большим количеством материалов, которые могут пригодиться при написании бакалаврской диссертации.

Индивидуальным заданием от научного руководителя от ИМЭМО РАН в рамках практики было определение соотношения численности населения графств Англии и её крупнейших городских территорий (urban areas).

Перед началом анализа было проведено сравнение численности городов, городских агломераций и городских территорий десяти крупнейших городов Англии, и было выявлено, что их численность сильно варьируется, что не позволяет однозначно выделить лидирующие по численности населения города и создает трудности для какого-либо анализа, так как стоит проблема выбора наиболее подходящего для исследования размера города: его административные границы, границы его агломерации или его городской территории. Так, Лондон является лидером среди городов Англии, в каких бы границах его не определяли. А на звание второго по численности населения города Англии претендуют два города: Бирмингем и Манчестер. Население Бирмингема в административных границах города в два раза превышает население Манчестера, при этом второй находится лишь на 5 месте среди всех английских городов. Агломерации же Бирмингема и Манчестера практически равны, а по численности населения городской территории Манчестер обгоняет Бирмингем. Численность городской агломерации Манчестера больше численности города в административных границах почти в 5 раз, "Большой Бирмингем" больше Бирмингема только в два раза.² Другой показательный пример — Бристоль. Четвертый по численности населения город Англии (в административных границах) замыкает десятку лидеров по численности населения агломерации и городской территории, с агломерацией лишь в 1,4 раза превышающей сам город.¹

Перейдя к сравнению численности населения графств и городских территорий (Приложение А), можно выделить следующие явления:

Некоторые города "выходят" не только за свои административные границы, но и за административные границы территориальных единиц — графств, в пределах которых они находятся. По показателю отношения численности населения крупнейших городских территорий в пределах графства к численности населения этого графства лидирует Бристоль, единственный город Англии, наделённый церемониальными функциями (т.е. являющийся городом-графством).

Далее следует Лондон, городская территория которого на 1,7 млн человек больше графства и региона Большой Лондон. Это объясняется тем, что Лондон окружают т.н. домашние графства: Бакингемшир, Беркшир, Кент, Суррей, Хартфордшир, Эссекс. Население этих графств совершает маятниковые миграции в Лондон, а застройка этих пригородов не отличается от застройки районов Большого Лондона.

² City population. UK. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.citypopulation.de/UK.html> (дата обращения 30.06.2017).

За Лондоном следуют города графств Уэст-Мидлендс, Большой Манчестер и Тайн-энд-Уир. Эти три графства по существующей административной системе считаются метрополитенскими, то есть образованными на преимущественно городской территории, что отличает их от более "сельских" неметрополитенских графств. Численность крупнейших городов этих трёх метрополитенских графств равна или немного превышает численность этих графств в целом, что так же свидетельствует о выходе городов (Бирмингема, Манчестера и Ньюкасла) за административные границы графств.

На другом полюсе расположены десять графств, в которых нет городских территорий с численностью более 100 тыс. чел. Самое последнее в списке — графство Ратленд с общей численностью населения 38 тыс. человек, численность населения остальных колеблется от 139 тыс. до 1,2 млн человек. Среди них наиболее удалённые от Лондона северные графства Дарем, Камбрия, Нортумберленд и расположенный в юго-западном углу Корнуолл и некоторые другие графства.

Можно увидеть некоторые закономерности: Лондон, Бристоль и некоторые города метрополитенских графств выходят за административные границы своего графства. Наиболее удалённые от столичного региона графства (север Англии, Корнуолл) практически не имеют крупных городских территорий, за исключением метрополитенских графств, расположенных на севере, которые характеризуются высокой концентрацией населения в нескольких крупнейших городских территориях. Для графств в непосредственной близости от Лондона характерно относительно равномерное расселение населения и отсутствие очень крупных городских территорий.

Ещё одним важным навыком, отработанным во время практики, стало реферирование научных публикаций. Для реферирования была выбрана статья, тема которой близка как к теме предполагаемой бакалаврской диссертации, так и программе летней школы, так как объектом изучения в ней является Великобритания, предметом — связи между населением и региональное деление, а само исследование проводится при помощи математических методов.

Реферат

«Перекраивание» карты Великобритании на основе сети взаимодействия населения

C. Ratti, S. Sobolevsky, F. Calabrese, C. Andris, J. Reades, M. Martino, R. Claxton, S. H. Strogatz Redrawing the Map of Great Britain from a Network of Human Interactions // PLOS ONE. — 2010.³

В статье предложен новый подход к определению границ регионов Великобритании, основанный на анализе сети взаимодействий между индивидами. Используемый в исследовании алгоритм позволяет выделить географически связанные регионы, которые во многом соответствуют административным, и открыть неожиданные пространственные структуры, о которых ранее высказывались лишь предположения.

Англо-американская научно-исследовательская группа из Массачусетского технологического университета, Корнеллского университета и Университетского колледжа Лондона поставила своей целью выяснить, учитывают ли определенные правительством границы естественные пути взаимодействия населения.

На примере Великобритании группа учёных создала новый способ "перекраивания" границ регионов с помощью изучения связей населения. Показателем этих связей выступили телефонные звонки.

Для исследования группе были предоставлены данные о 12 млрд. звонков, сделанных в Великобритании в течение 1 месяца на стационарные телефоны. Эти анонимные данные содержали информацию о 95% звонков, совершённых на исследуемой территории за указанный период времени.

Учёные агрегировали данные в расчётную сетку, состоящую из 3042 квадратов с площадью около 100 кв. км, и наложили её на карту Великобритании. Были посчитаны все телефонные звонки, исходящие из каждого квадрата и входящие в него, а "сила" каждой связи была определена общей продолжительностью телефонных звонков, благодаря чему на карте была отражена плотность населения. Все числа были преобразованы в матрицу телефонного трафика между каждой парой квадратов (Рисунок 1).

³ C. Ratti, S. Sobolevsky, F. Calabrese, C. Andris, J. Reades, M. Martino, R. Claxton, S. H. Strogatz Redrawing the Map of Great Britain from a Network of Human Interactions // PLOS ONE. — 2010. Режим доступа: <http://journals.plos.org/plosone/article?id=10.1371/journal.pone.0014248> (дата обращения 10.07.2017).

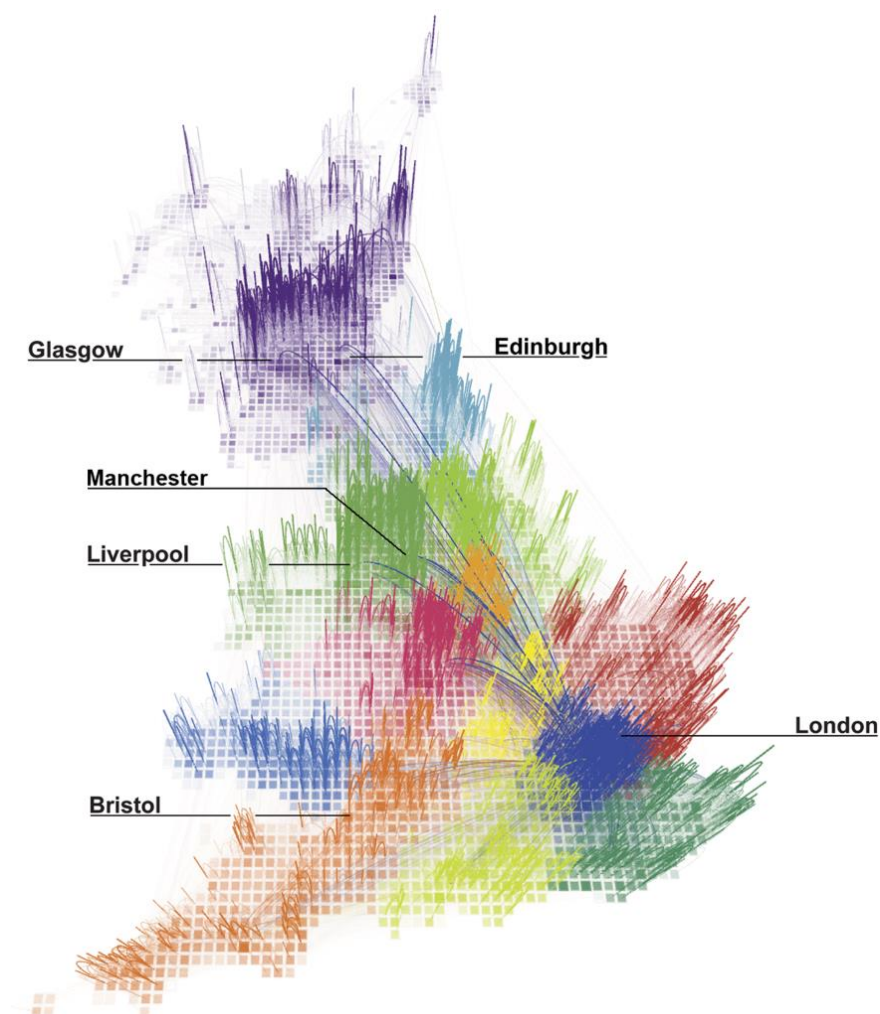


Рисунок 1 — Линии связи между исследуемыми ячейками на территории Великобритании

После двух итераций используемого алгоритма была получена карта, на которой отчётливо выделялся большой Лондон и Шотландия. Последующая корректировка привела к получению ещё более точного результата.

Данный исследовательский аналитический метод показал, что, несмотря на некоторые отклонения от официальных границ, определённые правительством регионы были во многом сохранены. Учёные выделили 11 устойчивых густонаселённых регионов, отделённых друг от друга периферийными регионами. В пределах выделенных устойчивых регионов оказалось сосредоточено 85% населения Великобритании (Рисунок 2).

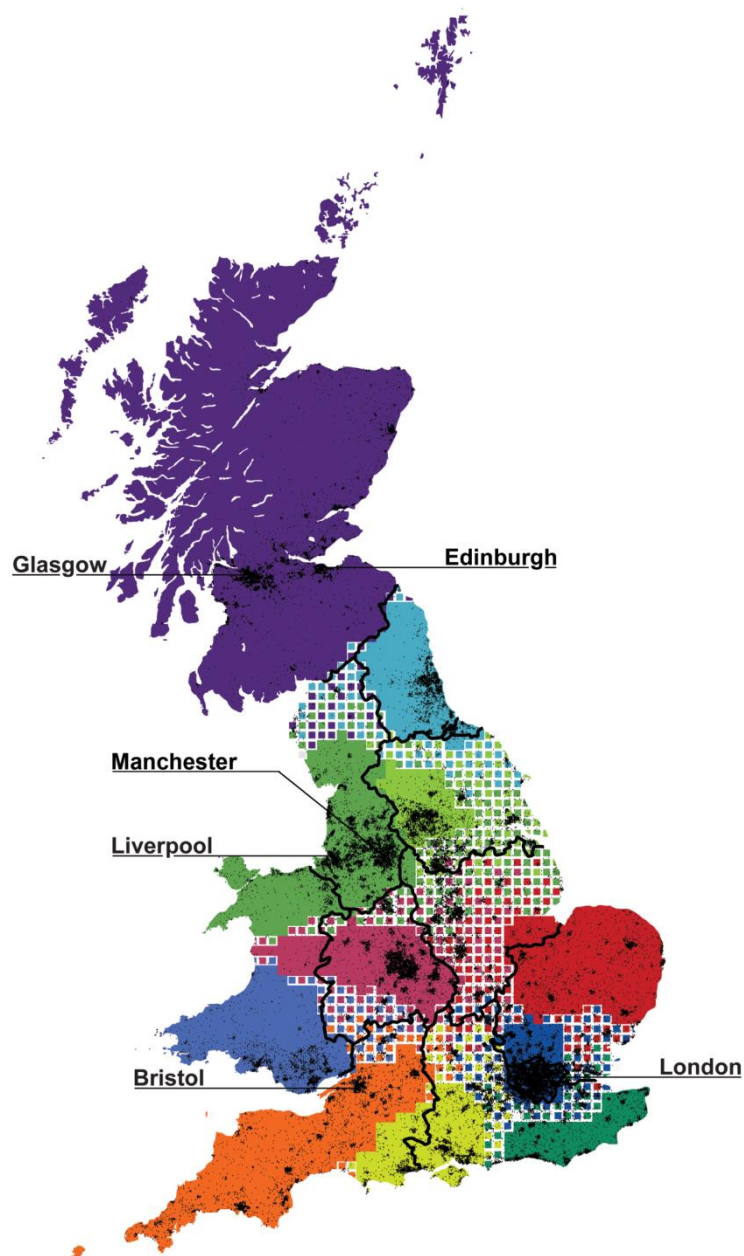


Рисунок 2 — Регионы Великобритании согласно данным телефонных взаимодействий

На данном рисунке чёрными линиями показаны официальные границы регионов Великобритании (9 регионов Англии, Уэльс и Шотландия), ярким цветом выделены устойчивые регионы (11 регионов) и решеткой разноцветных пикселей показаны переходные зоны, или периферия.

«Мы начали с системы взаимодействия между людьми как топологической данности без какой-либо географической связанности, но открыли регионы, отвечающие пространственной смежности», — заявил один из исследователей, — «Очевидно, телекоммуникационные связи между индивидами — и межличностные взаимодействия, которые они отражают, — настолько тесно связаны с

географическим пространством, что разделение территории на уровне топологических сетей представляет точное разделение топологического пространства».

Исследователи обнаружили, что Уэльс и в меньшей степени Йоркшир включены в зону влияния регионов, где доминируют города Западного и Восточного Мидленда, соответственно. Эти результаты подтверждают данные маятниковых миграций.

Выявленные различия между Уэльсом и Шотландией оказались поразительными. Основываясь на данных телефонных звонков, Шотландия сильно отделена от остальной части Великобритании: только 23,3% продолжительности всех телефонных разговоров приходится на другие регионы Великобритании. В отличие от Шотландии, в Уэльсе, несмотря на его уникальное культурное и лингвистическое положение, сильно взаимодействие с регионами Англии.

Ещё одним полученным результатом было обнаружение нового региона к западу от Лондона, что подтверждает существование "западного полумесяца" — региона с большой долей высокотехнологичных производств, сосредоточенных в графствах Бакингемшир, Беркшир и Оксфордшир.

Исследователи отмечают, что метод проведённого анализа, в котором за основу взяты данные звонков по городским телефонам, может также быть использован для других сетей для более точного анализа.

Данный подход к анализу взаимодействия между населением открывает новые перспективы для региональных наук, транспортного планирования и экономической географии.

Ольга Маслова



**МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени М.В.ЛОМОНОСОВА**

ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Отчёт

о прохождении летней производственной практики

Выполнил: студент 3 курса

Мацур Владимир

Руководитель от кафедры:

доц., к.э.н. Романова Е.В.

Руководитель от организации:

к.г.н. Разумовский Д.В.

Москва — 2017

Общая характеристика практики

Летняя производственная практика, проходящая в течение 8 недель с 1 июня по 26 июля, включила в себя два глобальных этапа: Сатинский и Московский. В первом случае автору предстояло пройти общегеографическую практику I курса по топографии и геоморфологии с 1 по 22 июня, которую студент не смог пройти в 2015 г.

По возвращении в Москву, успешно завершив первый этап, автор приступил к работе в основном месте прохождения производственной практики — Институте Латинской Америки Российской Академии наук (ИЛА РАН, далее — Институт).

ИЛА РАН был учрежден в 1961 г. на основании постановления Президиума Академии наук СССР в целях междисциплинарного изучения региона. В настоящий момент исследовательская деятельность в Институте осуществляется следующими структурными подразделениями:

- Центр экономических исследований;
- Центр культурологических исследований;
- Центр политических исследований;
- Центр иберийских исследований.

В свою очередь автор провел практику в стенах Центра экономических исследований под руководством и.о. заместителя директора Института по научной работе Разумовского Дмитрия Вячеславовича, специализирующегося на торговле в интеграционных объединениях Латинской Америки. Целью практики стали знакомство с зарубежной и отечественной научной литературой по теме международной экономической интеграции, трансграничного взаимодействия, освоение новых методов изучения трансграничного эффекта, а также сбор эмпирических данных для дальнейшего использования при написании дипломной работы.

По предложению Д.В.Разумовского автором была написана статья на основе курсовой работы «Современное состояние и перспективы развития трансграничных связей Аргентины и Чили». Данная статья была рассмотрена и принята к публикации редакционным советом журнала «Латинская Америка» (РИНЦ 0,214). Аннотация к статье представлена ниже:

В свете обширной истории развития интеграционных процессов в Латинской Америке несомненный научный интерес представляет изучение их пространственных проекций в виде эволюции характера и динамики местных форм трансграничных связей. На примере Аргентины и Чили автором была произведена оценка трансграничного взаимодействия как на уровне крупных институтов власти и бизнеса, так и на низовом уровне, т.е. на уровне местного населения. Результаты исследования высветили усилившуюся концентрацию трансграничных связей на главных осях взаимодействия двух стран.

Отчетным заданием в ходе практики стал реферат, посвященный теории международной экономической интеграции, а также связью ее с «новой экономической географией» и эмпирическими исследованиями на «низовом уровне». Так как формат отчета не позволяет включить весь объем работы, ниже был приведен частный сюжет, охватывающий опыт трансграничного взаимодействия Мексики и США.

В качестве дополнительного задания от кафедры было выполнено реферирование статьи, отображающей социальный эффект трансграничного взаимодействия в противовес экономическому исследованию, приведенному в выжимке реферата.

Отчетная работа

Международная экономическая интеграция на примере приграничных штатов Мексики: опыт трансграничного взаимодействия с США, последствия и пути дальнейшего развития

Мировая интеграция сопряжена со снятием институциональных барьеров — социальных, экономических и, что важно, политических, представленных государственными границами. Переосмысление роли границ в условиях международной экономической интеграции порождает особый интерес к изучению приграничных территорий и организации хозяйства на них. Традиционно рассматриваемая в «новой экономической географии» (далее — НЭГ) модель «центр — периферия» изображает среднестатистическую приграничную территорию в роли «глубокой периферии», далекой от центра своей страны и неподверженной влиянию центростремительных сил страны-соседа [1]. Однако даже при частичном снятии барьера периферия испытывает влияние центров уже обеих стран и в соответствии с моделью экономического равновесия смещается в ту или иную сторону. Следовательно, качественно меняется положение и приграничной территории [2].

В текущей работе в качестве примера была рассмотрена территория приграничья Мексики и США на предмет степени соответствия центростремительных сил в локальном размещении производства с глобальным трендом развития территории. Данный пример интересен по нескольким причинам. Во-первых, именно процесс экономической интеграции послужил причиной формирования особой хозяйственной системы на исследуемой территории.

Мексика и США входят в состав крупного интеграционного объединения — Североамериканскую зону свободной торговли. Беспшлинная торговля по абсолютному большинству пунктов торговой номенклатуры между Мексикой и США стимулировала формирование «макиладорас» — приграничной сети промышленных предприятий, вовлеченных в международное разделение труда, в данном случае играющих роль «сборочных цехов» для промышленных корпораций США. Данный факт оказал сильное воздействие на систему расселения и специализацию приграничной территории в

прилегающих штатах Мексики и США. Американский экономист Гэри Джереффи на примере швейной промышленности показывает, что процесс концентрации производства в приграничной территории США и Мексики начался еще в 1980-е гг. в связи с ростом миграций низкоквалифицированной дешевой рабочей силы из Мексики и Центральной Америки в приграничные города США (например, Эль-Пасо, Техас). Однако именно образование НАФТА в 1994 г. окончательно оформило разделение труда между контактирующими территориями обеих стран [3].

Во-вторых, сложившаяся хозяйственная система мобильна и подвержена влиянию основных факторов производства, соответствуя законам НЭГ. В 2000-е гг. система макиладорас испытала мощный кризис сразу по нескольким причинам: конкуренция со стороны стран Центральной Америки и Юго-Восточной Азии, финансовый кризис в США в 2008 г. и снижение инвестиций в производство, а также, что важно, структурные ограничения, препятствующие усложнению производства, повышению заработных плат и общего благосостояния региона [4]. В последние годы интенсивное автодорожное строительство способствует переносу производств из приграничных территорий в Центральную Мексику путем снижения транспортных издержек и повышения предложения на рынке труда на более плотно заселенной территории.

В-третьих, территория приграничья Мексики и США достаточно хорошо освоена статистическими материалами, что предоставляет автору широкий набор инструментов для дальнейшего исследования.

Глобальный тренд в трансформации транснациональных связей между Мексикой и США достаточно хорошо освещен в англоязычной научной литературе. Соответственно возникает вопрос: эластична ли концентрация производства к глобальному тренду? Безусловно, по снижающимся объемам выпуска мексиканских промышленных предприятий обнаружится, что система в определенном смысле эластична, но данная эластичность обладает региональной спецификой. Для доказательства данного утверждения автором были произведены некоторые измерения.

В качестве зависимых переменных были взяты показатели занятости и количество фирм по муниципиям приграничных штатов Мексики. Оба показателя могут охарактеризовать экономическую активность в регионе. При небольшом числе фирм, но высокой занятости можно предположить, что для региона характерно преобладание крупных фирм, в случае приграничных штатов Мексики это отражает весомую роль предприятий-макиладорас в региональной экономике. Для характеристики же непосредственно пространственной конфигурации экономической активности в регионах был использован индекс Херфиндаля-Хиршмана. В данном случае было важно показать, насколько сильно крупные агломерации (они же и производственные центры) концентрируют в себе экономическую активность в регионах. Чтобы проследить собственно мобильность системных преобразований в размещении и функционировании макиладорас, индекс был рассчитан по данным, отобранным с интервалом в пять лет: за 2008 и 2013 гг., когда были проведены последние экономические переписи в стране. Результаты приведены в таблице 1.

Штат	ННІ число фирм, 2008	ННІ число фирм, 2013	ННІ занятость, 2008	ННІ занятость, 2013
Нижняя Калифорния	4910	3401	4382	3925
Сонора	1929	1495	2171	1794
Чиуауа	2457	1977	3003	3167
Коауила	1739	1583	2006	1511,5
Нуэво-Леон	2045	1694	2570	1912
Тамаулипас	1157	1019	1450	1530

Таблица 1. Индекс Херфиндаля-Хиршмана для числа фирм и занятости в приграничных штатах Мексики.

Рассчитано автором по данным [5].

Индекс Херфиндаля-Хиршмана традиционно относится к рыночным показателям, на практике оценивающий степень монополизации рынка. При каноничном использовании высококонцентрированные рынки выделяются при значении индекса, равным 1800 и больше. Возвращаясь к использованной в текущем исследовании абстракции, обнаружим, что наивысшая концентрация экономической активности проявляется в штате Нижняя Калифорния. Помимо рыночных механизмов в данном случае активность регулируется физико-географическими характеристиками территории, при которых практически все население концентрируется в агломерациях Тихуаны и Мехикали. В то же время штат Тамаулипас, несмотря на наличие крупных трансграничных агломераций (Нуэво-Ларедо, Рейноса, Матаморос), обладает более благоприятными физико-географическими условиями, а, следовательно, и более дисперсной системой расселения и экономической активностью. Более того, регион отличается от других значительной долей добывающей промышленности в ВРП, а именно нефтяной промышленности, регулируемой иными принципами размещения, нежели традиционные «макиладорас».

Отграничившись от экстремумов, получим, что оставшиеся штаты обладают в большей или меньшей степени концентрированной экономической активностью. Однако высокая концентрация экономической активности вовсе не определяет наличие собственно макиладорас в качестве первопричины. Чтобы отсеять вероятную активность сферы услуг и сельского хозяйства, а также связать данную концентрацию с настоящим структурным упадком макиладорас, была рассчитана

эластичность как числа фирм, так и занятости по объему производства обрабатывающей промышленностью на занятого (таблица 2).

Штат	$\delta\text{HHI} 1, \%$	$\delta\text{HHI} 2, \%$	$\delta\text{П}, \%$	Эластичность ч.ф. по обр. пр-ти на занятого	Эластичность занятости по обр. пр-ти на занятого
Нижняя Калифорния	- 30,74084488	- 10,43486199	- 9,575534759	3,210352806	1,089741957
Сонора	- 22,50166021	- 17,37988247	59,66012543	-0,377164145	-0,291314883
Чиуауа	- 19,53811652	5,454813914	4,50716091	-4,334905478	1,210254975
Коауила	- 8,980657332	-24,6423867	13,47216739	0,666608206	1,829133056
Нуэво-Леон	- 17,14784025	- 25,58790696	5,291551882	-3,240607034	-4,835614868
Тамаулипас	- 11,89741265	5,555066926	4,756862426	2,501105053	-1,167800627

Таблица 2. Эластичность региональной экономической активности и занятости по объему производства обрабатывающей промышленности на одного занятого.

Рассчитано автором по данным исследования.

Результаты вычислений показывают, что причиной выше отмеченной концентрации экономической активности в ряде штатов Мексики стали вовсе не территориальные и емкостные сдвиги в обрабатывающей промышленности. Динамика экономической активности в штате Сонора крайне неэластична относительно производства обрабатывающей промышленности. Это показывает, что в настоящий момент уже другие отрасли экономики определяют благосостояние штата: в частности мощный агропромышленный комплекс и добывающая промышленность.

В то же время максимальную зависимость от динамики производства обрабатывающей промышленности показывают такие штаты как Чиуауа и Нуэво-Леон. Если первый можно рассматривать как классический пример региона, некогда специализирующегося на производстве в рамках макиладорс, то в Нуэво-Леоне вполне вероятно уже воздействие центростремительных сил, регулируемых крупной агломерацией Монтеррея.

Таким образом, произведя незначительные вычисления, можно убедиться в том, что обрабатывающая промышленность, свойственная системе макиладорас, в настоящий момент оказывает крайне ограниченное влияние на экономическую активность в приграничных к США штатах Мексики. Ее место компенсируется активным развитием альтернативных отраслей экономики, а также мощными низовыми связями, исходящими из трансграничного взаимодействия с США.

Рассмотренный пример показал, что даже общий рынок в рамках интеграционного процесса не ограничивает систему взаимодействующих стран от внешних факторов производства. При этом поиск сравнительных преимуществ сильно зависит от географии размещения, факторов как первой, так и второй природы. Ведь, как следует из примера, за прекращением функционирования вторых, мексиканские штаты либо обратились к первым, либо и вовсе сменили экономическую ориентацию на центр страны, фактически прекращая эксплуатировать свое приграничное положение.

1. Krugman, P. *Geography and Trade*; The MIT Press, Cambridge, Massachusetts, 1993.
2. Niebuhr, A., Stiller, S. *Integration Effects in Border Regions — A Survey of Economic Theory and Empirical Studies*. HWWA Discussion paper 179; Hamburg Institute of International Economics, 2002.
3. Gereffi G., Spener D., Bair J. *Free Trade and Uneven Development: The North American Apparel Industry after NAFTA*; Temple University Press, Philadelphia, 2002. — p.153.
4. De la Garza, E. *The Crisis of Maquiladora Model in Mexico*; *Work and Occupations* Vol. 34, Issue 4, pp.399-429.
5. Censos Economicos 2014. Estatales. Instituto Nacional de Estadística y Geografía. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.beta.inegi.org.mx/app/biblioteca/ficha.html?upc=702825082673> (Дата обращения 19.07.2017)

Реферат

Пространственная интеграция и идентичность на примере трансграничных регионов

Uszkai Andrea: *Spatial Integration and Identity: Cases of Border Regions*. In Global Academic Institute (ed.) 2015 Prague International Academic Conference: GAI International Academic Conferences Prooceedings. 386 p. New York: Global Academic Institute, 2015. pp. 24–36⁴.

⁴ Uszkai Andrea: *Spatial Integration and Identity: Cases of Border Regions*. In Global Academic Institute (ed.) 2015 Prague International Academic Conference: GAI International Academic Conferences Prooceedings. 386 p. New York: Global Academic Institute, 2015. pp. 24–36. Режим доступа: https://www.researchgate.net/publication/283490753_Spatial_Integration_and_Identity_Cases_of_Border_Regions (Дата обращения: 10.07.17).

Данная работа посвящена взаимодействию двух актуальных глобальных явлений: трансграничной интеграции и территориальной идентичности в условиях глобализации и снятия барьеров. Автор предположил, что глубина интеграции предопределяет возможность формирования новой, трансграничной идентичности среди населения приграничных районов. В качестве аргументации были приведены примеры трансграничного взаимодействия в датско-шведском регионе Эресунн, франко-испанской Стране Басков и в немецко-польской агломерации Франкфурт-на-Одере — Слублице.

В силу важности трансграничной интеграции и территориальной идентичности в современной глобализации, возникает необходимость сделать акцент на прикладное решение задач территориального и социального планирования с их помощью на примере стран Европейского Союза (ЕС). Данный пример представляет собой наиболее продвинутый вариант трансграничного взаимодействия (хоть и неоднородный), следствием которого стало формирование трансграничных регионов. Таким образом, автор задался вопросом: влияют ли степень интеграции, а также наличие физических и ментальных границ на формирование региональной, трансграничной идентичности?

Во-первых, необходимо структурировать и предложить меру оценки т.н. «трансграничной интеграции». Чилийский урбанист и экономико-географ Хавьер Руис-Тагле предлагает разделить процесс измерения на два больших блока: системный и социальный, — их структура представлена в таблице 1.

Блок измерений	Подблок измерений	Характеристика
Системный	Физическое	Физическое расстояние между социальными группами, их концентрация, кластеризация и агломерирование
	Функциональное	Доступ к возможностям, степень развитости институтов общества и власти
Социальный	Относительное	Взаимодействие между различными социальными группами, наличие иерархичности в нем
	Символическое	Идентичность населения и территории

Таблица 1. Структура измерения пространственной интеграции.

Наибольший интерес в приведенной таблице вызывает пересечение двух исследуемых параметров — идентичность. Исследование данного феномена весьма популярно в последние два десятилетия в западной научной литературе, где оно рассматривается как чувство принадлежности населения к определенной части пространства. Финский географ Ансси Пааси считает, что региональная идентичность состоит из двух равноправных компонентов: идентичность населения (отождествление населения себя с регионом) и идентичность самого региона — «образ региона», создаваемый во многом целенаправленным брендингом.

В чем же специфика территориальной идентичности в случае трансграничных регионов? Связь между двумя понятиями проявляется при рассмотрении свойств собственно границы.

Государственные границы современных стран — неестественны по своему происхождению. Они во многом являются плодом политических преобразований последних столетий. Границы — многомерны, представляя собой и пространственную реализацию отношений между политическими силами, и социальные конструкции, образованные длительным проживанием и деятельностью конкретных социальных групп. Иначе говоря, границы представляют собой инструмент взаимодействия между населением и институтами. По мнению все того же Пааси, границы обладают идентичностной функцией, образуя вблизи себя новые регионы с новой территориальной идентичностью.

Для того, чтобы определить, какие действия и данности формируют трансграничной идентичности, авторами были выбраны следующие примеры: регион Эресунн (Дания, Швеция), Баскский регион (Испания, Франция), агломерация Франкфурт-на-Одере — Слублице (Германия, Польша). Каждому из приведенных примеров свойственно уникальное, отличное от остальных экономико-географическое положение, уровень экономического и социального развития, исторические предпосылки к формированию, период вступления в ЕС, степень интеграции в целом.

Регион Эресунн

Территория региона охватывает Восточную Данию и Юго-Западную Швецию, включая в себя такие города, как Копенгаген и Мальмё. Данный приведен неслучайно: он представляет собой первый европейский эксперимент интеграции двух государств в сферах экономики, инфраструктуры и социальных институтов.

В 2000 г. между Копенгагеном и Мальмё был открыт грандиозный 18-километровый мост, призванный обеспечить интенсивное региональное развитие, экономический рост и конкурентоспособность региональных производителей. Результатом данного проекта стало возникновение маятниковых миграций, направленных из Швеции в Данию. Если в 1999 г. только 2600 чел. пересекали границу в данном направлении, то к 2009 г. их число увеличилось до 20.000 чел. Из них большинство — датчане, сохранившие свои рабочие места на родине, но за прошедшее десятилетие переселившиеся в Швецию, где цена на недвижимость ниже, чем в Дании.

Трансграничные связи в данном случае сформировали соответствующие институты: образовательные (Университет Эресунн), инновационные («Долина Медикон»), власти и управления (Эресуннский комитет). На низовом уровне интеграция вылилась в формирование региональной идентичности. Если опрос населения в 2001 г. показал почти четкую дифференциацию населения на «датчан» и «шведов», то в 2009 г. более 52% опрошенных шведов и 29% датчан выказали свою принадлежность к региону Эресунн, сохраняя при этом национальную идентичность.

Баскский регион

К Баскскому региону традиционно относят испанские автономные сообщества Наварра и Страна Басков, а также часть французского департамента Атлантические Пиренеи. По мере стабилизации политической обстановки в Испании и вступления ее в ЕС в 1986 г., произошла переоценка связей между частями единого исторического региона. С одной стороны, контроль связей ужесточился в целях борьбы с терроризмом и нелегальной миграцией. С другой — началась интенсивная институализация уже существующих связей в целях устранения институциональной и экономической асимметрии по обе стороны границы, начиная с образования Рабочего сообщества Пиренеев в 1983 г. и заканчивая возникновением еврорегиона Страна Басков-Аквитания в 2011 г.

Однако желаемые результаты не были достигнуты во многом из-за того, что автономные сообщества Испании и департаменты различаются по своей бюджетной и фискальной компетенции. Более того, интеграция различается и по подходам: французской стороной движут экономические соображения, испанской — культурно-политические (идея единения басков).

По результатам социологических исследований, проводимых с 1999 по 2012 гг., доля идентифицирующих себя басками в испанской части региона снизилась с 60% до 50% за счет мощных миграций извне. При этом большинство респондентов «небасков» в настоящий момент не хотели бы становиться басками. И если в Испании баски обладают значительной политической и культурной автономией, то во Франции баскский язык не имеет даже статуса регионального. Большинство французских басков живет в активных связях с испанской частью региона, а численность их сокращается.

Франкфурт-на-Одере — Слубице

До Второй Мировой войны территория данной трансграничной агломерации являлась единым городом в составе Германии, разделенным на две части р.Одер. Однако по итогам войны вся территория восточнее Одера отошла к Польше, а вместе с ней и четверть площади Франкфурта-на-Одере, ставшая польским городом Слубице.

Только в начале 1990-х гг. в связи с упрощением процедуры перехода границы между городами возникло хоть какое-либо трансграничное взаимодействие. В 1993 г. два города вошли в состав еврорегиона Виадрина, а с 1994 г. стали разрабатывать совместный генплан развития.

Несмотря на административное и экономическое сотрудничество, уровень социальной интеграции Франкфурта и Слубице крайне низок. Первородной причиной тому, вероятно, стали исторический скептицизм в отношениях поляков и немцев, а также экономическая диспропорция по обе стороны границы. На практике же главный барьер между городами — язык. В немецкой части агломерации за последние 20 лет доля владеющих польским языком выросла весьма незначительно за счет тех же польских мигрантов. Этот факт отразился в отсутствии какой-либо локальной идентичности внутри региона.

Выводы

Приведенные в работе примеры показали, что государственная граница во многих случаях регулирует наличие локальной идентичности среди населения. Граница в данном понимании отображает состояние местных социальных институтов и их отношений с властью. Благодаря политике ЕС, в большинстве т.н. еврорегионов трансграничное взаимодействие растет, порождая новую региональную идентичность. И чем сильнее это взаимодействие, тем глубже разноуровневая интеграция. Пример Франкфурта-на-Одере и Слубице также показал, что население идентифицирует себя с трансграничной территорией только тогда, когда физическая и ментальная граница в ее пределах несущественна. Соответственно на преодоление этих границ должны быть направлены дальнейшие шаги местных властей.



**МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени М.В.ЛОМОНОСОВА**

ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Отчёт

о прохождении летней производственной практики

Выполнил: студент 3 курса

Миннуллин Буллат

Руководитель от кафедры: доц., к.э.н. Е. В. Романова

Руководитель от организации: чл.-корр., проф. А. В. Кузнецов

МОСКВА – 2017

Основные сведения о прохождении практики

Производственная практика проходила с 1 июня по 26 июля 2017 года в Федеральном государственном бюджетном научном учреждении «Национальном исследовательском институте мировой экономики и международных отношений имени Е.М. Примакова Российской академии наук» (далее – ИМЭМО РАН).

Сведения об организации

ИМЭМО РАН является ведущим учреждением в России по изучению мировой экономики и мировой политики с 1956 г. – дата основания института.

ИМЭМО РАН по данным рейтинга исследовательских центров «The Global Go To Think Tank Index – 2015» занимает 32 место в мире. На региональном уровне ИМЭМО РАН занимает 4-е место в Центральной и Восточной Европе из 88 «мозговых центров», представленных в этом регионе.

О руководителе практики в ИМЭМО РАН

Руководителем практики был заместитель директора по научной работе, член- корреспондент РАН, доктор экономических наук Кузнецов Алексей Владимирович.

Основная деятельность на производственной практике в ИМЭМО РАН

Практика предусматривала ознакомление с деятельностью и структурой организации, посещение научных семинаров и ученых советов в конференц-зале ИМЭМО РАН, посещение библиотеки ИМЭМО РАН, написание аналитической записки по теме: «Характер инвестиционного климата в развитых странах Ближнего Востока: Катар, Кувейт, ОАЭ»

В рамках практики были прослушаны следующие доклады ученых:

- Доклад Д. В. Ушакова из Института психологии РАН на тему: «Психологические факторы конкурентоспособности стран»;
- Совместный доклад ИМЭМО РАН и Фонда имени Фридриха Эберта на тему: «Экономический кризис и промышленная политика – альтернативные пути возвращения к росту в России»;
- Семинар под руководством чл.-корр., проф. А. В. Кузнецов на тему: «факторы размещения».

Результаты производственной практики в ИМЭМО РАН

На практике были закреплены методы работы с научной литературой, была собрана новейшая информация по экономическому, социальному и политическому положению развитых стран Ближнего Востока, которая будет использована при написании дипломной работы.

Аналитическая записка

Характер инвестиционного климата в развитых странах Ближнего Востока: Катар, Кувейт, ОАЭ

Задачи:

- рассмотреть инвестиционный климат развитых стран Ближнего Востока: Катар, Кувейт, ОАЭ;
- оценить позитивные и негативные факторы, формирующие инвестиционный климат Катара, Кувейта, ОАЭ;
- оценить влияние инвестиций на развитие научно-технической и индустриальной базы в Катаре, Кувейте, ОАЭ.

Информационная База: Организация экономического сотрудничества и развития (<http://www.oecd.org>), Всемирный справочник ЦРУ (<https://www.cia.gov>), МФВ (<http://www.imf.org>), ВБ (<http://www.worldbank.org>), Правительственные информационные порталы Катара (<http://www.mdps.gov>), ОАЭ (<https://www.government.ae>), Кувейта (<https://www.e.gov.kw>), Фонд «Наследие» (<http://www.heritage.org>), Википедия (<https://ru.wikipedia.org>).

Термин «развитые» страны Ближнего Востока дезориентирует в виду того, что под словом «развитые» понимается, как правило, «передовые» в социально-экономическом плане. На Ближнем Востоке есть «передовые» страны с точки зрения экономической составляющей (например, Катар – чемпион мира по ВВП (ППС) на душу населения), однако в социальном плане эти страны являются «псевдоразвитыми» (от др.-греч. Ψεύδω – «обманывать, вводить в заблуждение»). Так, можно считать пережитками существующую в этих странах смертную казнь для мусульман за переход в другую религию, здесь запрещено жениться или выходить замуж не за мусульманина, а господствующей идеологией является убеждение в том, что ответ на любой вопрос находится в Коране.

Однако в данной работе мы будем рассматривать экономические показатели, относительно которых ближневосточные: Катар, Кувейт, ОАЭ являются развитыми.

Для оценки инвестиционного климата Катара, ОАЭ, Кувейта рассмотрим институты, регулирующие жизнь экономики, для этого воспользуемся институциональным подходом. Институциональный подход подразумевает сравнение стран в их институциональных «мощностях», т. е. в работе тех «механизмов», которые формируют совместную деятельность людей, реализующих определенные функции в обществе. И на этих механизмах основана государственная устойчивость развития, которая в зависимости от работы этих институтов, двигает экономику в сторону деградации или прогресса.

Смысл институционального подхода состоит в том, чтобы не ограничиваться анализом экономических категорий и процессов в чистом виде, а включить в анализ институты. В данном случае, в качестве критерия работы институтов взят индекс экономической свободы (ИЭС).

Индекс экономической свободы — показатель, который ежегодно рассчитывается газетой Wall Street

Journal и исследовательским центром Heritage Foundation (он же фонд «Наследие» (<http://www.heritage.org>)) по большинству стран мира. Эксперты Heritage Foundation определяют экономическую свободу как «отсутствие правительственного вмешательства или воспрепятствования производству, распределению и потреблению товаров и услуг, за исключением необходимой гражданам защиты и поддержки свободы как таковой».

Индекс экономической свободы базируется на 10 индексах – элементы этой системы, измеряемых по шкале от 0 % до 100 %, при этом показатель 100 % соответствует максимальной свободе, а 0 % , соответственно, минимальной.

Индексы экономической свободы:

1. Свобода бизнеса;
2. Свобода торговли;
3. Налоговая свобода;
4. Свобода от правительственного вмешательства;
5. Свобода в хождении валюты;
6. Свобода инвестиций;
7. Финансовая свобода;
8. Защита прав собственности;
9. Свобода от коррупции;
10. Свобода трудовых отношений.

Все страны по этому индексу делятся на следующие группы (%):

- свободные — с показателем 80–100;
- в основном свободные — с показателем 70–79,9;
- умеренно свободные — с показателем 60–69,9;
- в основном несвободные — с показателем 50–59,9;
- деспотичные — с показателем 0–49,9.

Согласно данному индексу за 2017 год Катар, ОАЭ и Кувейт выглядят достаточно успешно (см. Рисунок 1).

	1 AS K	COUS TRY	OV&S RALL	CS AS GS
1	United Arab Emirates	76.9	4.3	▲
2	Qatar	73.1	2.4	▲
3	Israel	69.7	-1.0	▼
4	Bahrain	68.5	-5.8	▼
5	Jordan	66.7	-1.6	▼
6	Kuwait	65.1	2.4	▲
7	Saudi Arabia	64.4	2.3	▲
8	Oman	62.1	-5.0	▼

Рисунок 1 – Региональный рейтинг стран Ближнего Востока по индексу экономической свободы (ИЭС) на 2017 год

Источник: [3]

На первом месте в регионе находятся ОАЭ (8 место в мире) с 76,9 %. Они ближе всех на Аравийской полуострове подошли к категории «свободные» страны. ОАЭ за последний год демонстрируют большой рост – 4,3 %. Возможно, если такой же рост ОАЭ продемонстрируют в следующем году, то мы увидим эту страну в категории «свободные» страны. Однако сейчас ОАЭ по этому индексу относятся к «в основном свободным» страны. За последние годы на основе широкого и динамичного роста в ОАЭ были сделаны усилия по укреплению делового климата, стимулированию инвестиций, а также сформировался обширный частный сектор. В целом либеральный торговый режим помогает поддерживать высокий импульс роста. Правительство ОАЭ стремится сделать страну региональным финансовым центром.

На втором месте расположился Катар (29 место в мире) с 73,1 % – относится к «в основном свободным» странам. Катар за последний год демонстрирует рост в 2,4 процентных пункта. Такой результат во многом связан с отсутствием корпоративных налогов для местных компаний и налогов на доходы физических лиц, однако Катар сильно проигрывает ОАЭ по свободе инвестиций – в Катаре иностранные инвестиции во многих секторах экономики ограничены, в том числе банковский сектор.

На шестом месте в регионе расположился Кувейт (61 место в мире) с 65,1 % – относится к «умеренно свободным» странам. За последний год Кувейт демонстрирует такой же рост, как Катар – 2,4 %. В Кувейте рынок труда сильно сегментирован. Доходы физических лиц не облагаются налогом, однако иностранные фирмы или совместные с Кувейтом предприятия подлежат корпоративному подоходному налогу в 15 %. Прозрачность государственных расходов и операций недостаточна, а верховенство закона является слабым.

Автор данной работы выбрал пять наиболее значимых индексов (элементы системы ИЭС) для оценки инвестиционного климата: налоговая нагрузка (англ. Tax Burden), свобода ведения бизнеса (англ. Business Freedom), свобода инвестиций (англ. Investment Freedom), свобода прав собственности (англ. Property rights), свобода трудовых отношений (англ. Labor freedom). Эти показатели наиболее точно отражают инвестиционный климат:

- 1) налоговая нагрузка (см. Рисунок 2) напрямую влияет на рентабельность организации – чем меньше налогов нужно заплатить государству, тем больше прибыли остается у компании;
- 2) свобода ведения бизнеса (см. Рисунок 3) подразумевает простор для предпринимательского маневра, иначе говоря дает возможность заниматься широким ассортиментом продукции (товаров и услуг);
- 3) свобода инвестиций (см. Рисунок 4) показывает беспрепятственность со стороны правительства инвестировать в важные государственные объекты – в данном случае в нефтегазовый и банковский сектора;
- 4) свобода прав собственности (см. Рисунок 5) предполагает самое главное в рыночной экономике – частная собственность: без гарантий со стороны государства о неизблемости частной собственности не будет иностранных инвестиций;
- 5) свобода трудовых отношений (см. Рисунок 6) показывает сопоставление экстрактивных и инклюзивных институтов (см. Теория Аджемоглу – Робинсона).

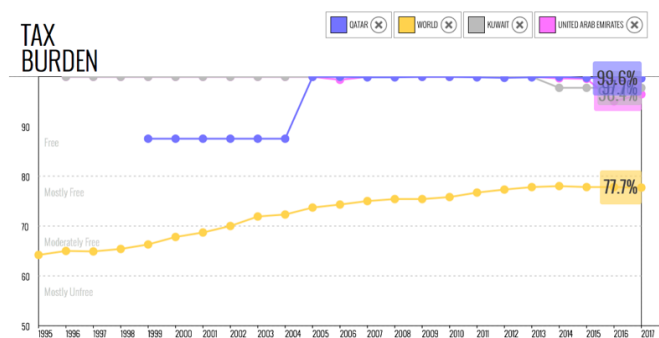


Рисунок 2 – Налоговая нагрузка (фиолетовым цветом показан показатель ОАЭ, серым – Кувейт, синим – Катар, жёлтым – средний показатель по миру)

Источник: [3]

В Катаре, Кувейте, ОАЭ налоговая нагрузка почти отсутствует, особенно если сравнивать с общемировой тенденцией в 77,7 % (см. Рисунок 2). В Катаре, Кувейте, ОАЭ отсутствуют корпоративные налоги для местных компаний и на доходы физических лиц, однако есть

корпоративные налоги для иностранных компаний: 10 % в Катаре, 15 % в Кувейте, в ОАЭ существуют различные ставки корпоративного налога для определенных видов деятельности в некоторых Эмиратах. Такие налоговые условия привлекают инвесторов.

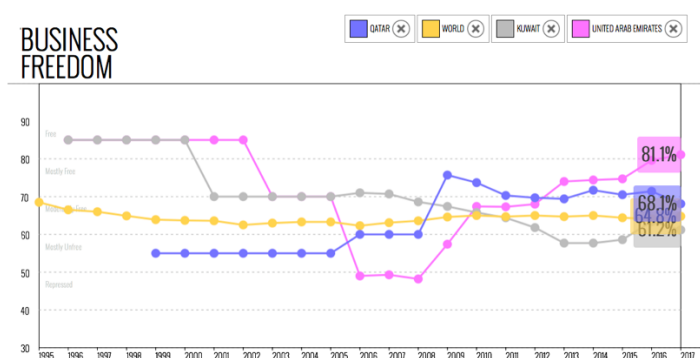


Рисунок 3 – Свобода ведения бизнеса в Катаре, Кувейте, ОАЭ и в среднем по миру

Источник: [3]

Свобода ведения бизнеса на 2017 год в Катаре, ОАЭ, Кувейте на общемировом уровне: ОАЭ – 81,1 %, Катар – 68,1 %, Кувейт – 61,2 %, общемировой показатель – 64,8 % (см. Рисунок 3). Достаточно высокие значения связаны с либерально направленной политикой этих стран по отношению к инвесторам: улучшается правовая база, процесс открытия бизнеса и получения лицензий стал более быстрым и простым.

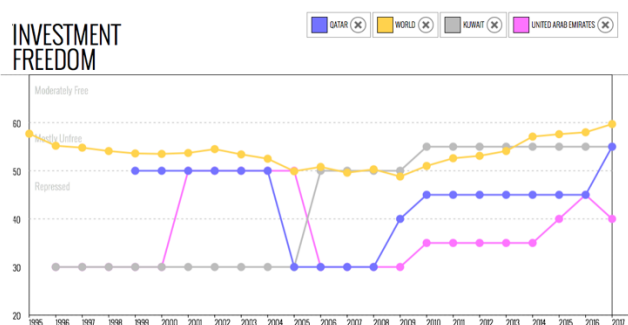


Рисунок 4 – Свобода инвестиций в в Катаре, Кувейте, ОАЭ и в среднем по миру

Источник: [3]

Свобода инвестиций ниже среднемирового показателя (см. Рисунок 4). Это несмотря на то, что в этих странах нет порога к минимальному капиталу для создания бизнеса, а требования лицензирования были упрощены. В ОАЭ иностранные инвесторы могут владеть контрольным пакетом

акций почти во всех компаниях за исключением стратегически важных. В Кувейте и Катаре иностранные инвестиции во многих секторах экономики ограничены. Из-за чемпионата мира по футболу в 2022 году Катар вынужден либерализовать ограничения. Во многом такое низкое положение свободы инвестиций в этих странах связано с законами шариата, который ограничивает в действиях инвесторов. Например, ислам запрещает давать банкам деньги под проценты, так как это считается грехом.

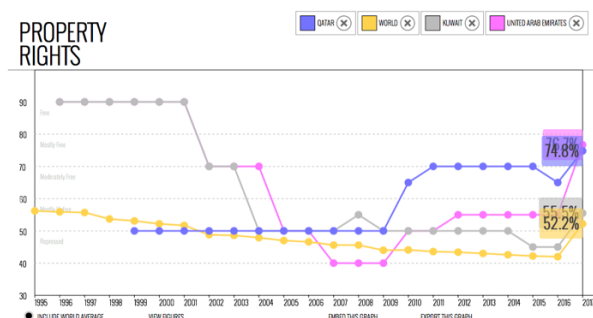


Рисунок 5 – Свобода прав собственности в Катаре, Кувейте, ОАЭ и в среднем по миру

Источник: Источник: [3]

Правительства Катара, Кувейта, ОАЭ гарантируют защиту частной собственности, поэтому по свободе прав собственности эти страны выше среднемирового показателя в 52,2 % (см. Рисунок 5). Однако на практике иностранные инвесторы сталкиваются с трудностями соблюдения положения договора и прав собственности в этих странах.

В ОАЭ уровень соблюдения прав собственности самый высокий на Аравийском полуострове. Свобода прав собственности здесь составляет 76,7 %. В ОАЭ каждый эмират устанавливает свой порядок владения частной собственностью. Судебная система ОАЭ не является независимой: судебные решения подлежат рассмотрению политических лидеров, однако верховенство закона, как правило, хорошо соблюдается.

Свобода прав собственности в Катаре составляет 74,8 %. В Катаре имущественные права иностранцев ограничены. Судебная система Катара зависима от политической элиты.

Свобода прав собственности в Кувейте сильно ниже Катара и ОАЭ – 55,5 %. В Кувейте только граждане стран совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) могут владеть землей. Правовая система не развита. Эмир назначает всех судей.

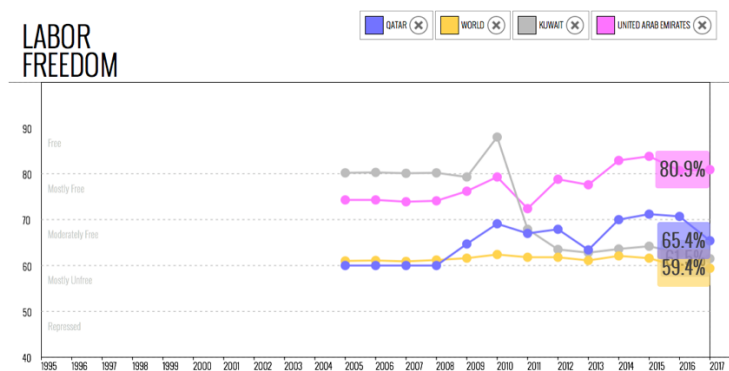


Рисунок 6 – Свобода трудовых отношений в Катаре, Кувейте, ОАЭ и в среднем по миру

Источник: [3]

Свобода трудовых отношений в Катаре, Кувейте, ОАЭ выше среднемирового показателя (см. Рисунок 6). Это говорит о преобладании инклюзивных институтов над экстрактивными. Однако не стоит забывать, что политическая элита здесь имеет почти безграничную власть. Рабочая сила в ОАЭ, Катаре, Кувейте состоит, в основном, из рабочих-эмигрантов. Если рабочий-эмигрант нарушает какие-нибудь законы, то его сразу же депортируют. Правда речь идет о несерьезных правонарушениях. За нарушение уголовного кодекса здесь серьезно наказывают.

Таким образом, мы видим основные недостатки и преимущества в этих странах. В целом инвестиционный климат благоприятный. Либерализация правовой системы дает надежду на улучшение инвестиционного климата.

Вывод

ОАЭ, Катар, Кувейт сравнительно недавно приступили к экономическим преобразованиям и практическим шагам в области либерализации условий хозяйствования. Политика стимулирования прямых иностранных инвестиций вывела эти страны в список региональных лидеров по объему заключенных инвестиционных сделок.

Иностранные инвесторы заинтересованы во вложениях, прежде всего в сферу деловых услуг, торговлю, строительство, добывающую промышленность.

Зарубежных инвесторов привлекают низкие цены на энергоносители, развитая современная инфраструктура, высокий уровень жизни, отсутствие ограничений на переводы капиталов и прибылей, а также таможенных пошлин на ввоз и вывоз оборудования и сырья, необходимых для реализации проектов.

Если такая тенденция продолжится, то через несколько лет ОАЭ, Катар, Кувейт станут мировыми лидерами по инвестиционному климату.

На основе вышесказанного уместно сделать следующие долгосрочные прогнозы:

- В ОАЭ, Катар и Кувейте продолжится активное развитие различных отраслей промышленности;
- ОАЭ, Катар и Кувейт станут охотнее допускать в совместные инвестиционные проекты иностранный бизнес, потому что ОАЭ, Катар и Кувейт нуждаются в новых технологиях и в финансах;
- В ОАЭ, Катар и Кувейте продолжится реформа в административной и законодательной системах, которая позволит иностранным инвесторам легче вести бизнес.

Литература

1. Организация экономического сотрудничества и развития. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.oecd.org> (дата обращения 14.06.17)
2. Всемирный справочник ЦРУ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.cia.gov/library/publications/resources/the-world-factbook/> (дата обращения 15.06.17)
3. Фонд «Наследие». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.heritage.org> (дата обращения 15.06.17)
4. Международный валютный фонд. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.imf.org> (дата обращения 15.06.17)
5. Всемирный банк. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.vsemirnyjbank.org> (дата обращения 15.06.17)
6. Правительственный информационный портал Катара. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.mdps.gov> (дата обращения 17.06.17)
7. Правительственный информационный портал ОАЭ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.government.ae> (дата обращения 18.06.17)
8. Правительственный информационный портал Кувейта. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.e.gov.kw> (дата обращения 18.06.17)
9. Википедия. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org> (дата обращения 22.06.17)

Мнение о практике

Практика в ИМЭМО прошла плодотворно. Было собрано большое количество информации для дипломной работы. Были прослушаны интереснейшие доклады в рамках ИМЭМО РАН. Прделанная аналитическая записка будет использована в дипломной работе. Я рекомендую будущим студентам-третьекурсникам ИМЭМО как место прохождения производственной практики.



**МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени М.В.ЛОМОНОСОВА**

ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Отчёт

о прохождении летней производственной практики

Выполнил: студент 3 курса

Никитин Борис

Руководитель от кафедры:

доц., к.э.н. Романова Е.В.

Руководитель от организации:

к.г.н. Дмитриев Р.В.

Москва — 2017

Общая характеристика практики

Учебно-производственная практика проходила в течение восьми недель в период с 1 июня по 26 июля 2017 г. в лаборатории географии мирового развития Института географии РАН. Лаборатория, основанная в 1962 г., занимается широким кругом вопросов социально-экономической географии, в частности — проблематикой развивающихся стран, региональным анализом, современными глобальными процессами и тенденциями — транснационализацией мировой экономики, международными миграциями населения, урбанизацией, глобализацией, интеграционными процессами в мировом политическом пространстве. Индивидуальные задания в рамках прохождения практики выполнялись под руководством ученого секретаря лаборатории географии мирового развития Института географии РАН, к.г.н. Дмитриева Р.В., областью научных интересов которого являются этническая и конфессиональная география, социально-демографические проблемы развития, расселение населения Индии. Всего было выполнено два индивидуальных задания от научного руководителя и от организации соответственно на следующие темы: «Региональные различия в уровне и динамике урбанизации в Индии», «Внутренние миграции в города Индии». Помимо этого, была собрана обширная база данных по динамике численности населения в ядрах крупнейших агломераций Индии и их городах-спутниках. Задания заключались в сборе, компиляции, обработке статистической и картографической информации и последующем анализе материала с выявлением факторов и тенденций развития явлений, связанных с процессом урбанизации в Индии, а также в наработке теоретической базы по исследуемому вопросу, необходимой для написания выпускной бакалаврской работы.

Региональные различия в уровне и динамике урбанизации в Индии

Процесс урбанизации в Индии начал протекать активными темпами с 1930-х гг. XX в., когда страна постепенно начала выходить на путь независимого развития. В первую очередь урбанизация затронула наиболее экономически развитые регионы и во многом была инспирирована индустриализацией. В тех частях страны, где был высок традиционализм населения, привыкшего жить в сельской местности и работать на земле, урбанизация протекала гораздо медленнее. К этим территориям относятся регионы хиндиязычного «хинтерланда», штаты Северо-Востока. Уровень урбанизации в Индии на сегодняшний день низкий даже по сравнению с азиатскими развивающимися странами — всего 31,3 % по переписи населения 2011 г. [3]. Сравнительно невысокими были и среднегодовые темпы прироста городского населения: за 2001—2011 гг. они составили в Индии 2,6 %, тогда как в Китае — 3,6 %. Однако, официальная статистика несколько занижает значения показателей, связанных с урбанизацией. Это объясняется особенностями выделения городов в стране. Так, в 1961 г. статус города присваивался населённому пункту, удовлетворяющему следующим условиям:

численность населения — более 5 тыс. человек;

средняя плотность населения — не менее 390 чел. на 1 км²;

не менее 75 % взрослого мужского населения занято вне сельского хозяйства [1].

Безусловно, в результате постоянной трансформации урбанистической структуры населения и распространения городских агломераций и более крупных наагломерационных структур за счет притока населения в них из малых городов и сельской местности, вышеперечисленные критерии оказываются малопригодными для адекватной оценки реального уровня урбанизации [2]. Для сложившегося на настоящий момент расселения городского населения Индии лучше подходит агломерационный индекс, предложенный экспертами Всемирного банка в отчете по мировому развитию 2009 г. «Reshaping Economic Geography» [4]. Его главное преимущество — учет качества транспортной инфраструктуры, проницаемости территории, что является важнейшей характеристикой интенсивности маятниковых миграций внутри городских агломераций. Согласно данному индексу, территория площадью 1 км² считается урбанизированной в том случае, когда она удовлетворяет следующим трем критериям:

плотность населения превышает 150 чел. на 1 км²;

время в пути до ближайшего крупного населенного пункта составляет 60 минут (по автомобильной дороге);

численность населения данного населенного пункта превышает 50 тыс. человек (100 тыс. человек)⁵.

Для Индии агломерационный индекс составил 51,9 и 42,9 % при минимальном размере ближайшего населенного пункта 50 тыс. и 100 тыс. человек соответственно. Это означает, что около 40-50 % территории Индии можно считать урбанизированной. Доля людей, проживающих на этой территории от общей численности населения страны будет примерно сопоставима, т.к. плотность населения в среднем по Индии составляет 420 чел./км², что значительно превышает необходимый порог в 150 чел./км²: не будет сказываться эффект высокой территориальной концентрации населения в урбанизированных территориях как в менее плотно заселенных странах. Вряд ли вообще возможно подобрать единый универсальный индекс урбанизированности территории на основании доступных геодемографических показателей, т.к. грань между сельским и городским расселением в Индии, в особенности в пригородных зонах сильно размыта, а урбанизация, как известно, не только количественный, но и качественный процесс.

Тенденция к агломерированному характеру расселения в Индии хорошо прослеживается при анализе динамики численности городского населения за последние 50 лет (рис. 1). С каждым десятилетием продолжает увеличиваться доля крупногородского населения (города с населением более 100 тыс. человек): в 1961 г. она составляла 52,6 %, тогда как в 2011 г. — 70,2 %. Причем основные структурные изменения пришлись на группу городов с населением 100 - 1000 тыс. человек, значительная часть которых представляет собой спутники крупнейших агломераций. Учитывая, что плотность населения в городах с населением более 1 млн чел. крайне высока (6900 чел./км²), в некоторых из них возникает проблема перенаселения центров, в результате чего население выталкивается на периферию, оседая

⁵ Вариативность значения минимального размера ближайшего населенного пункта объясняется наибольшей чувствительностью агломерационного индекса к его изменению, причем приблизительно в равной степени как применительно к развитым, так и к развивающимся регионам.

таким образом в городах-спутниках (табл. 1). С 2001 по 2011 гг. максимальный среднегодовой прирост населения (7,68) наблюдался в малых городах с населением менее 10 тыс. человек, однако такое высокое значение показателя искусственно: за десятилетие площадь, занимаемая данной группой городов возросла в 1,75 раза, что было связано с политикой укрупнения деревень.

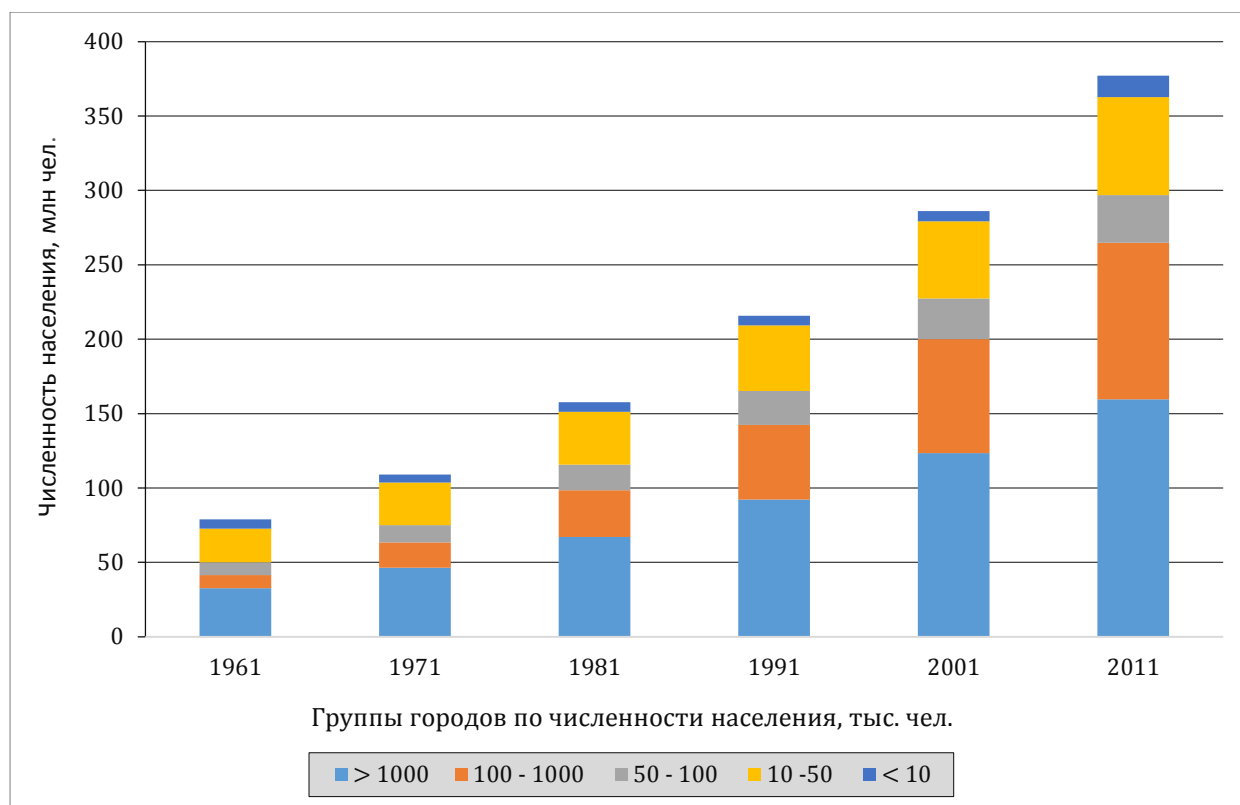


Рисунок 1 — Динамика численности городского населения Индии с 1961 по 2011 гг. [3]

Таблица 1 — Плотность и среднегодовой темп прироста населения по группам городов и городских

Группы городов и ГА	Плотность населения, чел./км ²	Среднегодовой темп прироста населения за 10 лет, %				
		1961-1971	1971-1981	1981-1991	1991-2001	2001-2011
> 1000	6893	3,56	3,75	3,23	2,97	2,59
100 - 1000	4685	6,82	6,31	4,78	4,31	3,22
50 - 100	3320	3,08	3,96	2,84	1,80	1,70
10 - 50	1857	2,33	2,24	2,22	1,62	2,39
< 10	1254	-1,13	1,54	-0,08	0,64	7,68

агломераций Индии с 1961 по 2011 гг. [3]

В период с 2001 по 2011 гг. большинство штатов Индии показывали среднегодовые темпы прироста городского населения в пределах 2,2—3,2 %, что соотносится со средним значением по стране. Максимальный рост уровня урбанизации (более 5 % в год) отмечался в Керале и в трёх штатах Северо-

Восточной Индии: Сиккиме, Трипуре и Нагаленде (рис. 2). Керала, как ни парадоксально, начала урбанизироваться гораздо позже соседних штатов Южной и Западной Индии, что отчасти было связано с ведением вышеупомянутой социально ориентированной политики, замедлявшей индустриализацию, отчасти с диспропорциями развития внутри самого штата: северная часть Кералы населена в основном мусульманами, потомками индуистов из низших каст [1]. Высокая положительная динамика численности городского населения в штатах Северо-Востока, по-видимому, объясняется ростом вторичного сектора экономики, а, следовательно, появлением новых рабочих мест в городах. Медленнее других в целом урбанизируются наименее развитые сельскохозяйственные штаты Центральной и Восточной Индии: Раджастан, Уттар-Прадеш, Орисса, Мадхья-Прадеш, Западная Бенгалия, а также Ассам, сильно выделяющийся в худшую сторону по многим показателям на фоне других штатов Северо-Востока и более похожий на вышеперечисленные штаты. Темпы прироста городского населения снизились также в некоторых штатах, прошедших первый этап урбанизации: в Махараштре, Тамилнаде, Пенджабе.

Если не считать некоторых союзных территорий, таких как Дели, Чандigarх, Пондичерри, большую часть которых занимает городская застройка, на настоящий момент по уровню урбанизации лидируют штаты Гоа (62,2 %), Мизорам (52,1 %), Тамилнад (48,4 %), Керала (47,7 %), Махараштра (45,2 %) и Гуджарат (42,6 %). Все эти регионы, за исключением Мизорама, имеют выход к морю и являются исторически наиболее развитыми в Индии, сейчас в них происходят активное формирование крупных агломерационных и наагломерационных образований, процессы разрастания пригородных зон и поглощения смежных сельских территорий, перенос на них городского образа жизни. Появление Мизорама в этой категории штатов искусственно, т.к. связано с политикой укрупнения деревень, проводимой местным правительством с 1981 г. [1]. Затем следует группа регионов, где доля городского населения чуть выше, чем в среднем по стране (31,3—40 %). В неё входят Карнатака, Телангана, Пенджаб, Харьяна, Манипур и Западная Бенгалия. Несмотря на наличие крупных городских агломераций в Телангане, Карнатаке и Западной Бенгалии, в них сохраняются обширные традиционно сельскохозяйственные районы, замедляющие урбанизацию. Харьяна и Пенджаб, ведущие в стране производители сельскохозяйственной продукции, несмотря на высокий уровень социально-экономического развития, пока отстают от наиболее урбанизированных штатов в силу своей специализации. Регионы Центральной и Восточной Индии, за исключением Западной Бенгалии, большая часть штатов Северо-Востока, Джамму и Кашмир, Химачал-Прадеш, Уттаракханд, Раджастан и Андхра-Прадеш характеризуются меньшей, чем в среднем по стране долей городского населения. Население этих штатов занято преимущественно в первичном секторе, практически во всех из них высок уровень бедности и значительны диспропорции «село-город». Также следует отметить отсутствие в данных регионах крупных наагломерационных структур, обширных зон сплошной городской застройки, за исключением Уттар-Прадеша и Раджастана, куда распространяется влияние столичной агломерации.

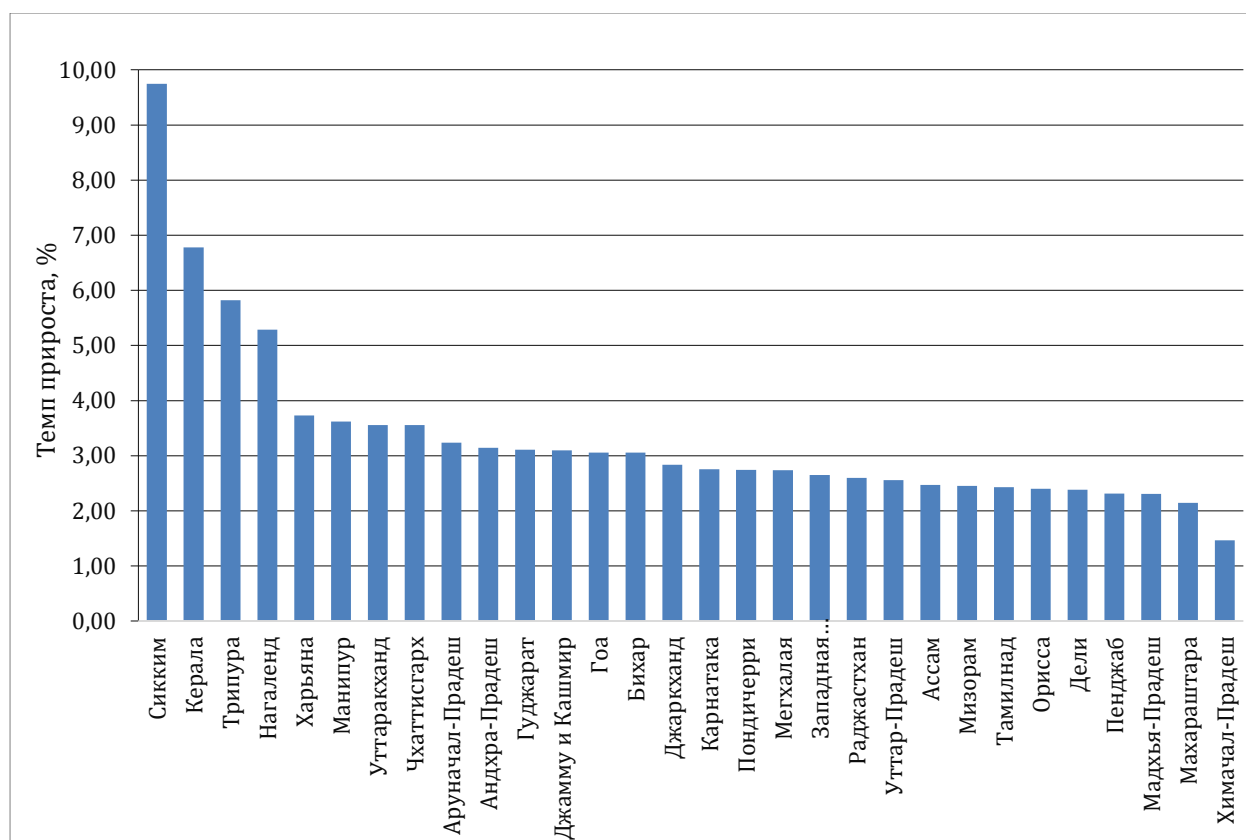


Рисунок 2 — Среднегодовой темп прироста городского населения по штатам Индии за 2001—2011 гг.

Составлено автором по: [3]

Для более детального исследования региональных диспропорций по уровню урбанизации был рассмотрен показатель доли городского населения по дистриктам Индии и в программной среде *ArcGis* рассчитан глобальный индекс Морана, характеризующий пространственную корреляцию явлений, т.е. их тенденцию к кластеризации, случайному или дисперсному размещению.

Произведенные расчеты подтвердили, что размещение городского населения в Индии обладает пространственной концентрацией: глобальный индекс Морана составил $0,19 > 0$, что при значении z -оценки 28,1 говорит о крайне низкой вероятности (менее 0,01) случайности анализируемого распределения. В результате была построена карта, основанная на расчете локального индекса Морана для каждой административно-территориальной единицы, отображающая основные территориальные кластеры урбанизированности и сельского расселения, а также выбросы — аномальные значения показателя (в большую или меньшую сторону) на фоне выделенных кластеров.

Всего в Индии выделяется три крупных высокоурбанизированных кластера, тяготеющих к областям формирования наагломерационных структур: Дели — Амритсар — Джайпур, Мумбаи — Сурат — Ахмадабад, Бангалор — Ченнаи — Коямпуттур — Мадурай [1]. В Южной Индии, на территории штатов Карнатака и Тамилнад наблюдается обширный пояс «выбросов» с низкой урбанизацией, индикатор традиционно сельскохозяйственных районов в этих сравнительно урбанизированных регионах.

Кластер сельского расселения протягивается широким поясом по долине Ганга в нижнем течении, захватывая сильно залесенные регионы Восточной Индии, и заканчивается в северо-восточной ее части на территории штата Ассам, в долине Брахмапутры; фактически он полностью совпадает с «поясом отсталости», где подавляющее большинство населения занято в сельском хозяйстве, лишено необходимой инфраструктуры, вследствие чего имеет крайне затрудненный доступ к крупным городским поселениям. Локальные «выбросы» с повышенным уровнем урбанизации на территории штатов Джаркханд, Орисса, Чхаттисгарх, Западная Бенгалия приурочены к поясу старопромышленных городов, специализирующихся на черной металлургии и угледобыче (Дургапур, Джамшедпур, Бокаро, Роуркела, Дханбад).

Внутренние миграции в города Индии

Межрегиональные миграции в города являются одними из главных катализаторов процесса урбанизации в Индии. Они подразделяются на два основных примерно равнозначных потока: миграции «город-город» (как правило, из малых городов в крупные) и «село-город», соотношение мигрантов этих двух типов может незначительно варьировать от штата к штату, в целом в регионах, куда направлены миграции преимущественно из аграрных штатов хиндиязычного пояса, преобладают сельско-городские мигранты. В высокоурбанизированной Южной Индии, наоборот, более распространены перемещения населения между городами, исключение составляет лишь Керала, крупные города которой, по-видимому, проигрывают конкуренцию в привлечении квалифицированной рабочей силы из малых городов Ченнаи и Бангалору, ведущим экономическим центрам в южной части страны.

По доле городских мигрантов в численности населения (более 8 %) выделяются регионы-лидеры по уровню жизни: Гоа, Керала, Тамилнад, Пондичерри, а также крупные экономические центры, притягивающие трудовых мигрантов из отсталых штатов: Гуджарат, Махараштра, Дели, Харьяна.

Основными причинами межрегиональных миграций в Индии выступают работа, переезд с семьей и замужество или женитьба (рис. 3). Если в первом случае среди мигрантов резко преобладают мужчины (более 80 %), то во втором и в третьем — подавляющее большинство составляют женщины.

Доля трудовых мигрантов максимальна в вышеупомянутых развитых штатах Индии. Также в этих штатах отмечается повышенная доля переехавших на постоянное место жительства с рождения. Распределение мигрантов с целью получения образования по штатам Индии не позволяет выявить влияние крупных научно-исследовательских центров страны, таких как Бангалор, Хайдерабад или Колаката, т.к. основным мотивом подобных перемещений является получение среднего образования, поэтому по данному показателю выделяются штаты изолированного северо-востока, занимающие лидирующие позиции в стране по уровню грамотности населения. Похожая ситуация складывается с мигрантами с целью создания бизнеса: в Индии на ранней стадии формирования находятся институты, стимулирующие развитие малого предпринимательства, поэтому доля подобных мигрантов невелика, в их распределении не наблюдается ярко выраженной пространственной закономерности. Доля мигрировавших по причине замужества или женитьбы особенно высока в регионах Индии с традиционно устойчивыми позициями индуизма и ислама — в Бихаре, Джаркханде, Раджастане, а помимо того в штатах Северо-Восточной Индии с обширной прослойкой племенного населения — Трипуре и Манипуре.

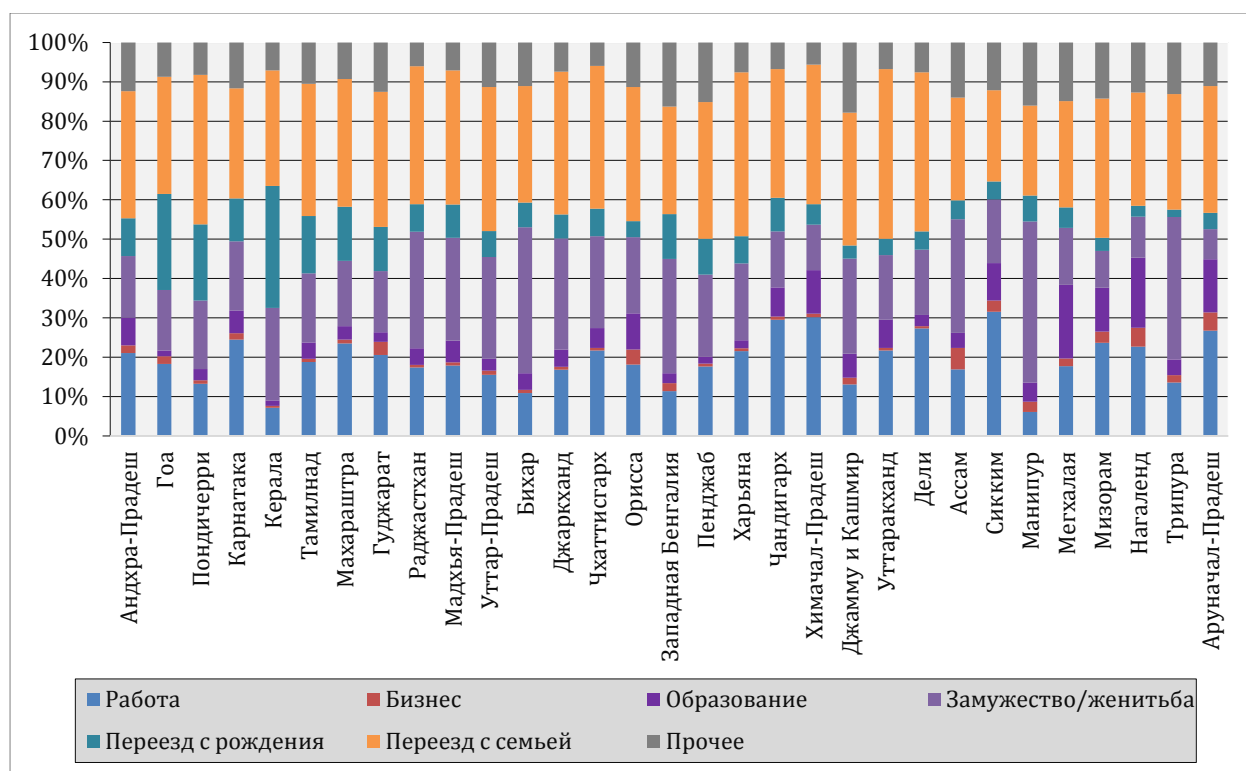


Рисунок 3 — Структура миграций по причинам [3]

Список литературы

Дмитриев Р.В. Опорный каркас расселения и хозяйства современной Индии. — М.: МАКС Пресс, 2014. — 156 с.

Полян П.М. Территориальные структуры — урбанизация —расселение: теоретические подходы и методы изучения. — М.: Новый хронограф, 2014. — 794 с.

Census of India 2011. Population Enumeration Data (Final Population). [Электронный ресурс]. http://www.censusindia.gov.in/2011census/population_enumeration.html

(дата обращения: 10.07.2017)

Hirotsugu U., Nelson A. Agglomeration Index: Towards a New Measure of Urban Concentration. — World Development Report Reshaping Economic Geography Background Paper, 2008. — 19 p.



**МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени М.В.ЛОМОНОСОВА**

ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Отчёт

о прохождении летней производственной практики

Выполнила:

Никифорова Нина

Руководитель от кафедры:

доц. Е. В. Романова

Руководитель от организации:

эксперт по стране, Кретьева А.

Москва — 2017

1. Прохождение практики в ЮНИДО

В период с 1 июня по 17 июля моя практика проходила в Центре международного промышленного сотрудничества ЮНИДО в Российской Федерации под руководством Кретовой А., являющейся главным экспертом – франкони́стом в организации. ЮНИДО является специализированным учреждением Организации Объединенных Наций (ООН), основная цель которого – содействие и ускорение промышленного развития. Приоритетным направлением деятельности центра является Всеобщее устойчивое промышленное развитие (ISID). В рамках общей системы ООН ЮНИДО отвечает за содействие сотрудничеству среди 170 государств-членов в области промышленного развития развивающихся стран.

В рамках практики выполнялись задания различного профиля. Произошло погружение в работу Центра и было выполнено ряд заданий.

Примером выполненной работы может послужить составленная сводка о проводимом в Астане Форуме «Энергия будущего» в рамках ЭКСПО – 2017. В рамках выполнения данной работы автором были обозначены основные составляющие Форума, его цели, основные участники и повестка мероприятия. Также был проведен анализ современных мировых трендов в энергетике, было получено осознание целостной картины современного энергетического рынка мира. Также было выполнено графическое сопровождение информационной повестки.

В рамках выполнения задания были получено понимание и проанализированы основные современные мировые тренды в электроэнергетике, как то:

- энергетическая революция,
- низкоуглеродные технологии и возобновляемые технологии в промышленности;
- энергоэффективность в городе;
- сокращение выбросов CO₂;
- всеобщий доступ к устойчивой энергетике;
- повышение энергоэффективности и прочее.

Проблемы и тренды в современной электроэнергетике крайне важно изучать, так как эта отрасль является одной из основополагающих в промышленности.

Помимо этого студентом выполнялись и другие работы на тему энергетической революции, понятия и развития международной электронной коммерции, проводились анализы выступлений ведущих лиц в каждой из сфер и прочее.

Прохождение практики в данной организации оценивается мной хорошо и соответствует направлению обучения на кафедре социально-экономической географии зарубежных стран.

В рамках отчета кратко представлено выполненное задание, которые было посвящено вопросам энергетической революции в мире.

Необходимость энергетической революции.

Большинство современных экономик мира находятся в крайней степени зависимости от ископаемых видов сырья. Основными из них являются нефть и газ. Однако эти ресурсы являются истощаемыми и при том довольно быстро. По умеренным прогнозам в мире осталось газа на 65 лет при современном уровне потребления, а нефти - на 40. Помимо этого, неравномерное распределение горючих ископаемых ресурсов на планете приводит к постоянному неравенству в потреблении и зависимости стран друг от друга. Волатильность цен на ископаемые энергоресурсы зачастую (но не в случае присутствия контракта о закупках по определённой цене) означает ещё и отсутствие стабильности в оплате поставок. Тем самым страны зачастую вынуждены отказываться от понятия энергетической безопасности. Такая ситуация характерна, например, для большинства стран Европы. Углеводороды не всегда способны покрыть растущий спрос на электроэнергию без повышения цен на неё. Ещё одним минусом ископаемого топлива является их несоответствие современной зеленой политике, их использование означает плату огромных издержек, выраженных как в государственных налогах, так и в пролонгированном эффекте влияния на окружающую среду. Выброс парниковых газов, оксидов азота и серы особо усугубляет ситуацию использования углеводородов современными развитыми экономиками; тогда как материалы и энергоустановки большинства отраслей возобновляемой энергетики возможно утилизировать.

Все это создаёт реальные условия для энергетической революции и существования и успешного функционирования возобновляемых источников энергии (ВИЭ). Однако за какими именно технологиями будущее и что мешает современному уже назревшему перевороту?

Возобновляемые источники энергии

Наряду с ископаемыми источниками топлива возобновляемые источники также имеют отрицательные стороны своего использования. Для каждого из видов топлива эти отрицательные экстерналии различны.

Биотопливо. Идея биотоплива стала активно развиваться ещё в 1970х годах в Бразилии на местных заводах по обработке сахарного тростника - «узинас». И в настоящее время США и Бразилия концентрируют в себе около 90% всего мирового производства биотоплива. Сырьем в странах умеренного и субтропического пояса (Европа, США) служат местные культуры - рапс, подсолнечник, кукуруза и прочие. Однако биотопливо - органическая замена топливу ископаемому, по сути является

его аналогом. На биотопливо не возлагают надежд на обеспечение роста эффективности. Помимо этого для его производства выводятся из оборота огромные площади сельскохозяйственных земель, что особенно важно в густонаселённых странах.

Другими видами ВИЭ являются ветро- и солнечная энергетики. Основными минусами подобных источников энергии является их непредсказуемость и непостоянность, что является крайне негативным фактором их развития в условиях отсутствия энергонакопительных установок. Действительно, ведь данные источники в некоторые дни могут выработать чрезмерно большие объёмы электроэнергии, а в некоторые - ничего. Так, известны истории о безветренных днях в Дании, что, безусловно, является редкостью, но все же имеет место быть и обязательно требует альтернативы для обеспечения работы энергосети. Помимо этого, мощные электростанции данного вида также требуют значительных земельных площадей.

Также развитие в последнее время получают геотермальные и приливные электростанции. Однако эти источники возобновляемой энергии крайне неравномерно распределены. Геотермальные источники, дающие возможности для развития одноимённых электростанций, имеют крайне мало мест расположения на планете. Помимо этого для установки э/с необходим потребитель. В соответствии с этим, крупный центр геотермальной энергетики расположен лишь в Исландии. Приливные электростанции располагаются по берегам крупных водных объектов и получают все большее распространение в последнее время, однако их развитие все равно сильно уступает направлениям ВИЭ, перечисленным выше.

Мало обсуждаемыми, но при этом интенсивно прорабатываемыми вариантами развития электроэнергии являются развитие направлений устойчивого термоядерного синтеза (УТС) и водородной энергетики. Направление УТС разрабатывается уже с 1950х годов и обещает невероятные объёмы выработки электроэнергии при успешном функционировании. Однако современная физика ещё неспособна развить это направление для окончательного создания электростанций. Так что в современном виде это направление развито ещё не сильно и не обещает результатов в скором будущем. Вторым направлением является водородная энергетика, предполагающая использование водорода как средства аккумуляции, транспортировки и потребления электроэнергии. Это инновационное направление активно развивается во многих странах - Южной Корее, США, Исландии и достаточно хорошо проработано, в соответствии с чем многие страны уже прописывают водородную энергетику в проектах развития энергетики на 2030-2050е года.

Выводы

В соответствии с представленной информацией очевидно, что будущее, однозначно предсказываемое многими авторами и политиками возобновляемой энергетике, не так просто в реализации. Однако истощаемость, неэкологичность, неравномерность, волатильность цен, присущие ископаемым

энергоресурсам, делает ВИЭ даже в таких условиях их достойной заменой. Конечно, ещё остаются вопросы какие именно энергоисточники предпочтительнее в каждом из вариантов и как можно комбинировать непостоянство и непредсказуемость ВИЭ с генерацией на традиционных энергоносителях.

Помимо этого, стоит учитывать, что один из важнейших двигателей современной экономики - бизнес - будет реализовывать исключительно выгодные для себя проекты. В соответствии с этим, возобновляемая энергетика, которая все ещё не может выйти на уровень самоокупаемости даже с условием введения «зелёных налогов», сильно проигрывает традиционным энергоносителям в возможностях для реализации.

2. Выполнение задания от научного руководителя

Помимо работы в структуре организации ЮНИДО, студентом было выполнено задание от научного руководителя, доц, к.э.н. Е.В. Романовой. В ходе практики студент собирал данные для выпускной бакалаврской работы 4 курса обучения. Была собрана и частично обработана база данных по университетам Германии

Часть 1. Сбор базы данных

В выборку попали 63 университета Германии, в которых за последние 3 года была обнаружена патентная активность – то есть попали только те вузы, в которых в последние три года был зарегистрирован хотя бы один международный патент. Для вузов были определены важные показатели для дальнейшего построения модели инновационной активности. Так, автором было собрано около полусотни показателей для каждого из вузов. Показатели относятся к разным критериям оценивания успешности вуза. Так, какие-то из показателей являются характеристиками внешней среды, в которой развивается и на которую влияет университет, некоторые являются характеристиками самого университета, а другие – показателями внешнего влияния. Таким образом, возможно соединение географических, экономических и институциональных факторов в существовании университета. Среди собранных показателей есть:

- число студентов и доля иностранных студентов,
- возраст университета,
- наличие технопарка и его характеристики,
- число международных патентов за последние годы, цитируемость всех научных публикаций в вузе,
- численность города, в котором расположен вуз,

- патентная и инновационная активность в региональной инновационной системе, в которой расположен данный университет (для Европы доказанным оптимальным уровнем РИС для изучения служит NUTS 2, то есть уровень административных округов для Германии),
- информация социально-экономического характера развития среды в университетских округах (Kreise),
- финансирование вузов по научным направлениям деятельности государством, DFG и Европейским Союзом в ходе рамочных программ и прочие показатели.

Часть 2. Рекогносцировка данных

Помимо анализа данных с точки зрения теории вероятности и статистики на нормальность и общую пригодность для использования и дальнейшего построения моделей, автором была проведена первичная рекогносцировка данных с целью узнать их структуру и характер.

За две переменные, отвечающие за инновационную активность вузов, автором предложено взять цитирование по данным Google Scholar и патентная активность создания международных патентов по данным центра экономических исследований Фраунгофера. Необходимо отметить, что при проведении корреляционного анализа по данным переменным значения коэффициента корреляции сильно увеличивается при устранении естественных «выбросов» в данных, а именно первых двух университетов – Карлсруэ и университета Фрайбурга, чья патентная активность сильно выше, чем у прочих вузов при не столь высокой активности в цитировании. Так, коэффициент детерминации увеличивает свое значение с 0,427 до 0,503, что значимо при проведении анализов подобного типа:

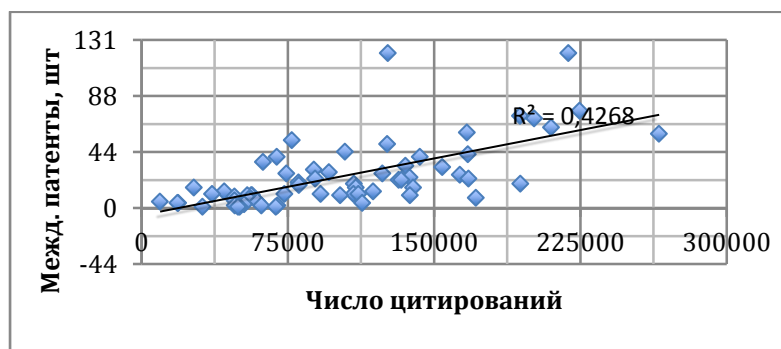


Рисунок 1 – Корреляция показателей инновационной активности по всем данным. Составлено автором.

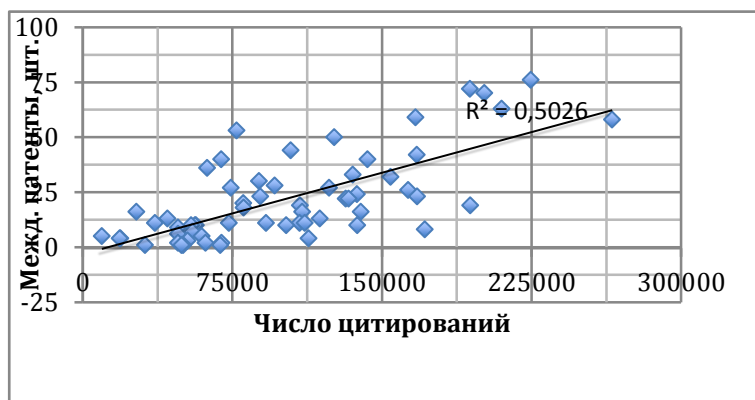


Рисунок 2 – Корреляция показателей инновационной активности с выбросом двух университетов. Составлено автором.

Часть 3. Анализ динамики образования вузов

Помимо этого в структуре данных были выявлены и прочие интересные особенности распределения. Важной особенностью является резкая дифференциация вузов страны по времени образования:

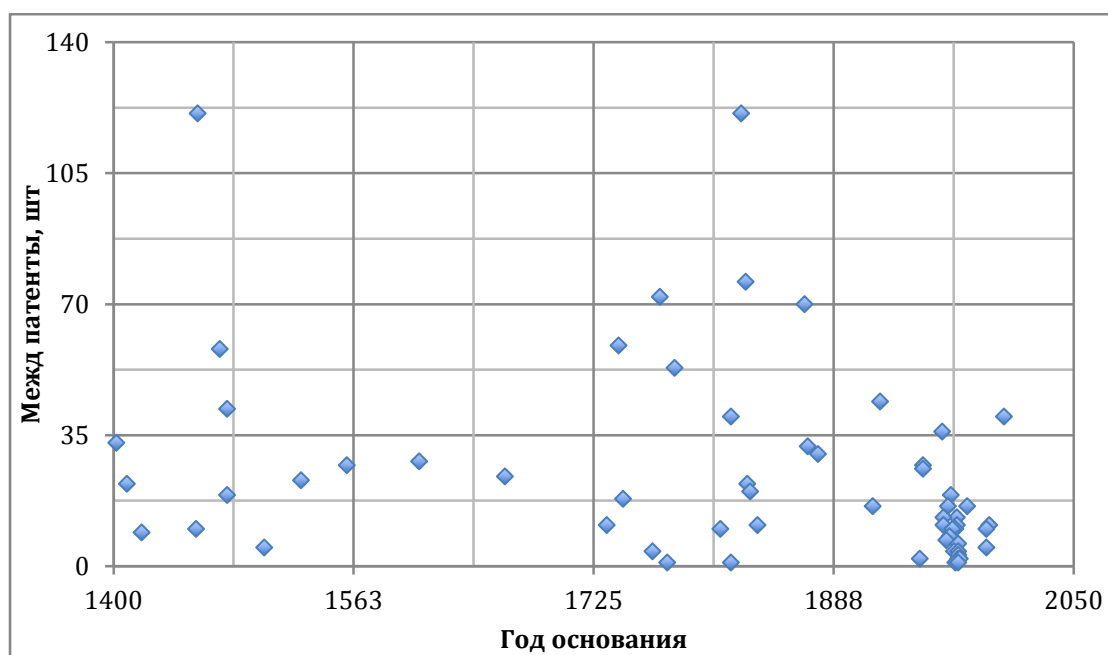


Рисунок 3. Зависимость времени образования вуза от его патентной производительности. Составлено автором. (красным цветом обозначены вузы на территории Восточной Германии)

На данном рисунке, во-первых, видно отсутствие связи между временем образования вуза и его патентной активностью и, во-вторых, – очевидное увеличение количества вновь созданных вузов в 1960 - 1970х годах. Политика государства, направленная на создание университетов, тогда была своеобразным инструментом вывода некоторых регионов Западной Германии из депрессии путем создания там мультидисциплинарных научных центров. Тот факт, что данная политика проводилась

только в западногерманских землях наглядно отражен на рисунке 3. За период существования разделенной Германии (т.е. 1945-1989 гг) на территории Восточной Германии не было создано ни одного университета, которые попали бы в собранную базу данных. То есть по сути можно утверждать, что за время существования ГДР не было создано ни одного по существу крупного и успешного университета.

Часть 4. Анализ расположения вузов в агломерациях

Помимо этого интересен анализ расположения вузов в городах страны. Так, более половины всех попавших в базу данных вузов располагаются в городах с численностью населения менее 250 тысяч человек и лишь 10 вузов – в городах с численностью населения более 1 миллиона человек. Это важный критерий для анализа инновационной активности вузов, уже в котором Германия значительно отличается от стран англо-саксонской модели. Так, например, в США или Великобритании распространенной формой для существования успешных вузов является университетский город (Корнельский, Гарвардский), с характерными для него проблемами типа «town and gown», обратной стороной можно считать большинство стран СНГ, например и Россию, в которой самые успешные университеты обязательно располагаются в крупных городах. На представленном графике видно, что инновационность университета (условно можно считать, что университеты, тяготеющие к левому краю инновационнее, нежели остальные) не связана с численностью города, в котором он существует:

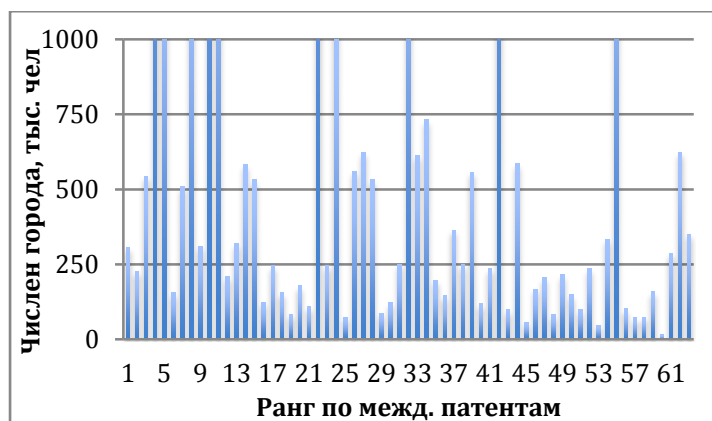


Рисунок 5. Распределение по численности городов Германии, в которых расположены ведущие университеты. Составлено автором.

Выводы:

В ходе данного этапа практики студентом был собран ценный материал для проведения дальнейшего научного исследования. Помимо этого была проведена начальная обработка и «узнавание» данных для понимания их структуры, сути и неоднородности. Также студентом были составлен предварительный план бакалаврской выпускной работы.

3. Летняя школа

Третьей частью производственной практики стала летняя школа «Методы исследований в социально-экономической географии», которая проводилась 11-14 июля на географическом факультете МГУ.

В рамках летней школы были проведены семинары по возможным методам обработки данных в социально-экономической географии. В ходе школы студентами осваивались различные статистические программы (Statistica, Gretl, Qgis) и языки программирования (R, Python).

В рамках летней школы 12 июля студентка выступила с докладом на тему «Использование регрессионного анализа на основе пакета R на примере анализа инновационной деятельности в Германии». В рамках доклада автором были представлены теоретические основы регрессионного анализа, были введены понятия простой и множественной линейной регрессии, объяснены основные статистические показатели качества модели. Помимо этого, был приведен пример использования статистического языка программирования R для анализа инновационной деятельности в Германии. Был продемонстрирован принцип работы метода главных компонент и одного из типов кластеризации данных.

Данная летняя школа дала широкое представление о возможных методах количественного и пространственного анализа данных в современной социально-экономической географии. Эта информация является очень полезной и необходимой для проведения исследований на достойном уровне. Помимо этого, студенты сами научились проводить несложные операции с данными и их описывать.



**МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени М.В.ЛОМОНОСОВА**

ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Отчёт

о прохождении летней производственной практики

Выполнила: студентка 3 курса

Пахомова Неонилла

Руководитель от кафедры: к. э. н., доц. Романова Е.В.

Руководитель от организации: д. э. н.,

член-корреспондент РАН, проф. Кузнецов А.В.

Москва, 2017

Общая характеристика практики

Первый этап летней практики проходил в Федеральном государственном бюджетном учреждении науки Институте мировой экономики и международных отношений имени Е.М. Примакова Российской академии наук (ИМЭМО). Основной задачей практики был сбор и анализ данных, необходимых для написания дипломной работы. Руководителем от организации А.В. Кузнецовым были выбраны индивидуальные задания для студентов. Тема исследования автора для ИМЭМО РАН — взаимная торговля товарами ЕС и ЕАЭС. Помимо выполнения полученного задания первый этап практики включал работу в библиотеке, посещение нескольких мероприятий (семинара Центра европейских исследований, посвященного психологическим факторам конкурентоспособности стран; совместного семинара ИМЭМО РАН и Фонда Эберта на тему «Экономический кризис и промышленная политика – альтернативные пути возвращения к росту в России», лекции А.В. Кузнецова «Современные теории размещения»).

Второй этап практики представлял выполнение задания от научного руководителя в МГУ. Тема второй работы автора — торговля федеральных земель Германии с Россией.

Пройденная производственная практика имела большое значение для дальнейшего написания бакалаврской работы.

Практика в ИМЭМО наиболее полезна для студентов, занимающихся европейскими странами и их экономическими связями.

Взаимная торговля товарами ЕС и ЕАЭС

Европейский Союз был образован в 1993 году членами Европейского экономического сообщества (ЕЭС), существовавшего с 1957 года. Его история начинается с 1951 года, когда было создано Европейское объединение угля и стали [8]. Евразийский экономический союз был образован в 2014 году членами Таможенного союза и Евразийского экономического пространства (Россией, Казахстаном и Белоруссией). Его история начинается с 2000 года, когда было учреждено Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС) [3]. На 2016 год ЕС включает 28 государств (последней в 2013 году присоединилась Хорватия), ЕАЭС включает 5 государств (в 2014 году вошли Армения и Кыргызстан). Европейский союз и Евразийский экономический союз — региональные объединения разной степени «ширины» и «глубины» интеграции, имеющие разное значение для мировой торговли и значительные отличия в институтах. Если ЕС одновременно является политической и экономической интеграцией, то страны ЕАЭС объединены на основе экономических интересов.

Исследование взаимной торговли этих объединений актуально. На ЕС приходится около половины объема внешнеторгового оборота ЕАЭС. Евразийский экономический союз — важный экспортер топливно-энергетических и других природных ресурсов для Европейского союза. Основным ресурсом для исследования послужил сайт европейской службы статистики (Евростат) и данные стандартизированной международной системы классификации (SITC⁶).

В 2016 году торговый оборот ЕС составил около 11 трлн долл. (5,4 трлн долл. — экспорт, 5,3 трлн долл. — импорт) [2], торговый оборот ЕАЭС – 510 млрд долл. (309 млрд долл. — экспорт, 201 млрд

⁶ Включает 10 основных товарных категорий и 99 подкатегорий, состоящих из разного числа товаров

долл. — импорт [4]. Доля ЕАЭС в торговле ЕС составляет около 3%, доля ЕС в торговле ЕАЭС составляет около 47%. По доле в объеме внешнеторгового оборота ЕАЭС в Европейском союзе лидируют Германия, Нидерланды и Италия (рисунок 1). Германия (1-е место по объему ВВП в Европе) и Италия (4-е место по объему ВВП в Европе) — крупнейшие экономики Европы, бедные ресурсами. Нидерланды — одна из стран лидеров по доле экспорта (82%) и импорта (71%) товаров и услуг в % от ВВП⁷ (одни из индикаторов экономической глобализации) [6], здесь находится крупнейший по грузообороту порт Европы (Роттердам).

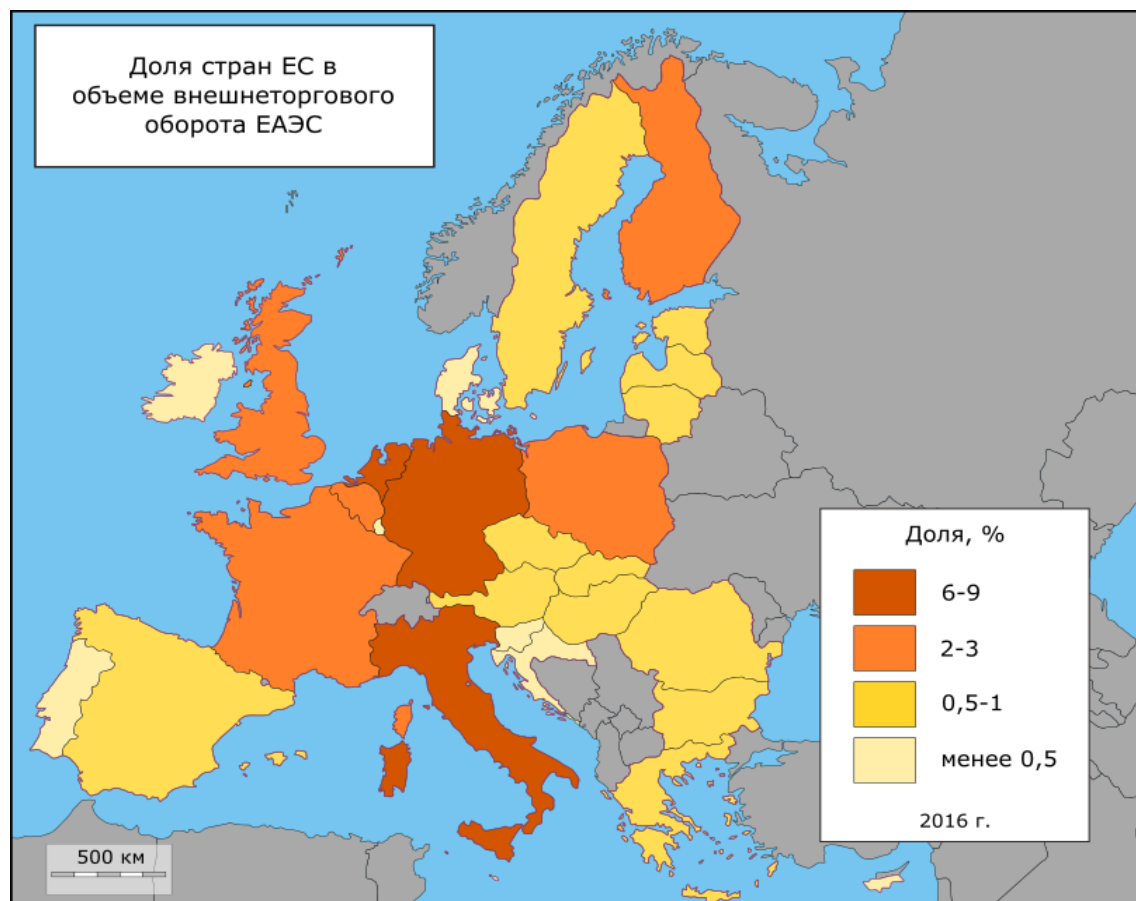


Рисунок 2 - Доля стран ЕС в объеме внешнеторгового оборота ЕАЭС

Составлено автором по [4]

Доли государств-членов ЕАЭС в объеме торгового оборота ЕАЭС с ЕС показаны на рисунке 2. В товарообороте всех стран ЕС с ЕАЭС преобладает товарооборот с Россией. На рисунке 3 отражена доля малых стран ЕАЭС (Республики Кыргызстан, Армения, Беларусь) и Казахстана в объеме внешнеторгового оборота ЕАЭС с каждой из 28 стран Евросоюза. Для выявления роли малых стран ЕАЭС во внешней торговле интеграционного объединения большой интерес представляет торговля малых стран ЕАЭС с Испанией, Австрией, Францией, Литвой и Румынией, их доля в торговле с перечисленными странами равна 20-30%. Прежде всего она достигается за счет большой величины экспорта нефти Республикой Беларусь в Литву и Казахстаном — в остальные страны.

⁷ Экспорт (импорт) товаров и услуг, деленный на ВВП в текущих ценах

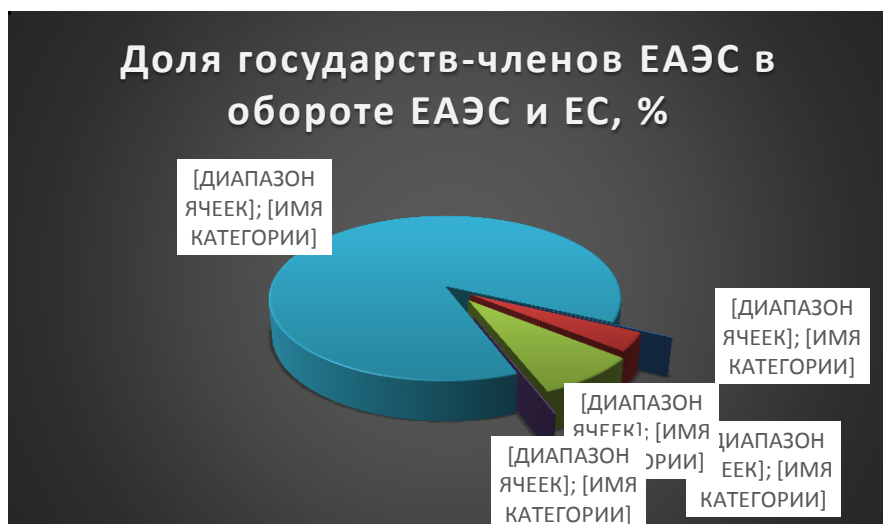


Рисунок 3 - Доля государств-членов ЕАЭС в обороте ЕАЭС и ЕС, %

Составлено автором по [4]

Рисунок 3 - Доля малых стран ЕАЭС в объеме внешней торговли ЕАЭС со странами ЕС

Составлено автором по [5]

Российская Федерация

В 2016 году доля ЕС во внешней торговле⁸ Российской Федерации составила 47%. Основными импортерами продукции России в ЕС являются Германия, Нидерланды, Италия, Польша, Бельгия. Главная статья российского экспорта — минеральное топливо и смазочные масла (72%: 61% от всего экспорта России в ЕС - нефть, нефтепродукты и сопутствующие материалы, 8% — природный и искусственный газ, 3% — уголь, кокс и брикеты). 96% экспорта «угля, кокса и брикетов» приходится на «уголь измельченный или неизмельченный, но не агломерированный»⁹ (3 млрд евро); 70% экспорта «нефти, нефтепродуктов и сопутствующих материалов» занимают сырая нефть и нефтепродукты сырые, 30% — нефть и нефтепродукты переработанные; 90% экспорта «природного и искусственного газа» приходится на природный газ в газообразном состоянии. Значительную долю российского экспорта в ЕС составляют промышленные материалы, классифицируемые по материалу (14%: цветные металлы (6%), чугун и сталь (3%), неметаллическая продукция минерального происхождения (3%) и другое). Основными экспортерами товаров в Россию являются Германия, Италия, Польша, Франция и Нидерланды. Главная статья экспорта ЕС в Россию — машины и транспортное оборудование (44%: 10% от всего импорта России из ЕС — дорожные транспортные средства, 9% — общие промышленные машины и оборудование¹⁰ и другое). Второй важной статьёй российского импорта из ЕС является продукция химической промышленности (22%: 9% — товары фармацевтической промышленности, 3% — товары парфюмерной промышленности и другое).

⁸ Без учета стран ЕАЭС

⁹ Не подвергшийся спеканию, окускованию

¹⁰ Неспециализированные машины и оборудование, не предназначенные для конкретных производств (насосы, краны, подшипники, неэлектрические части машин и другое).

Республика Армения

В 2016 году доля ЕС во внешней торговле Армении составила 33%. Основными импортерами продукции Армении являются Германия, Испания, Нидерланды, Бельгия и Италия. Главной статьёй экспорта Армении в ЕС стали промышленные товары, классифицируемые по материалу (цветные металлы – 32% экспорта, ферросплавы¹¹ — 15%, неметаллическая продукция минерального происхождения — 7%). Большой удельный вес имеют поставки сырья (металлические руды и металлический лом — 29% экспорта) и разных готовых изделий (одежда и аксессуары — 12% экспорта Армении). Импорт Армении из ЕС намного более диверсифицирован. Основными экспортёрами товаров в Армению являются Германия, Италия, Бельгия, Франция и Польша. Наибольшую долю в импорте Армении составляют машины и транспортное оборудование (28%: машины и оборудование — 6%, специализированное оборудование — 6%, оборудование для телекоммуникаций — 5%), разные готовые изделия (19%: одежда и аксессуары (7%) и другое), промышленные товары, классифицируемые по материалу (20%: неметаллическая продукция минерального происхождения (7%, в основном, жемчуг, драгоценные и полудрагоценные металлы, обработанные или подвергшиеся первичной обработке).

Республика Беларусь

В 2016 году доля ЕС во внешней торговле Республики Беларусь составила 46%. Основными импортерами продукции Республики Беларусь являются Польша, Литва, Германия, Латвия и Нидерланды. Главной статьёй экспорта Республики Беларусь в ЕС стали промышленные товары, классифицируемые по материалу (чугун и сталь — 13% экспорта, продукция из древесины (кроме мебели) — 7% и другое). Большой удельный вес имеют поставки минерального топлива (нефть и нефтепродукты (кроме сырых) — 13% экспорта), продукция химической промышленности (удобрения — 11% экспорта Республики Беларусь), сырьё (за исключением топлива) (древесина — 12%). Большую часть экспортируемых удобрений составляют калийные удобрения, по экспорту которых Беларусь занимает 3 место в мире (около 10 млн тонн) [1].

Основными экспортёрами товаров в Беларусь являются Польша, Германия, Литва, Италия и Нидерланды. Основная статья импорта Беларуси из стран ЕС – машины и транспортное оборудование (машины и оборудование — 10%, специализированное оборудование — 6%, электрические машины и приборы - 6%, дорожные транспортные средства — 6%). Значительную долю составляют продукты питания и живые животные (овощи и фрукты — 9%, в основном, яблоки из Польши) и продукция химической промышленности (в основном, продукция фармацевтической промышленности — 6%).

Республика Казахстан

¹¹ Ферросплавы — сплавы железа с другими элементами (Cr, Si, Mn, Ti и др.), применяемые главным образом для раскисления и легирования стали (напр., феррохром, ферросилиций), необходимы для металлургической промышленности.

В 2016 году доля ЕС во внешней торговле Казахстана составила 50%. Основными импортерами продукции Казахстана в ЕС являются Германия, Франция, Италия, Греция, Румыния. Около 85% экспорта Казахстана в ЕС приходится на минеральное топливо и смазочные масла. Если Беларусь экспортирует, в основном переработанную нефть, то Казахстан — сырую (сырая нефть и нефтепродукты сырые — 10 млрд евро, переработанная нефть и нефтепродукты — 96 млн евро, остаточные нефтепродукты — 21 млн евро). Около 2% занимает экспорт газа, около 1% — уголь, кокс и брикеты. Казахстан экспортирует большую часть топлива в Западную и Южную Европу. Казахстан богат не только топливно-энергетическими ресурсами, но и рудными полезными ископаемыми, поэтому среди других товарных групп выделяются цветные металлы (8%). Основными экспортерами товаров в Казахстан являются Германия, Италия, Франция, Нидерланды и Великобритания. Основу импорта Казахстана из ЕС представляют машины и транспортное оборудование (45%: машины и оборудование — 15%, специализированное оборудование — 7% и другое), продукция химической промышленности (19%: продукция фармацевтической промышленности — 12% и другое).

Республика Кыргызстан

В 2016 году доля ЕС во внешней торговле Кыргызстана составила 9%. Это связано с тем, что основная часть внешней торговли данной страны осуществляется с АТЭС (51%). Основными импортерами продукции Кыргызстана в ЕС являются Великобритания, Германия, Литва, Латвия и Болгария. Наибольшую долю (40%), в структуре экспорта Казахстана занимает товарная категория «другое» (товары, не включенные в другие группы). Такая ситуация достигается за счет большой величины экспорта немонетарного золота (главным образом в Великобританию). Другой важной статьёй импорта ЕС из Кыргызстана является сырьё (32%: в основном, металлические руды и металлический лом — 31%, 90% которых приходится на медные отходы и лом). 17% приходится на продукты питания (овощи и фрукты — 16%, из которых 70% составляют бобовые (кроме конских бобов и фасоли)). Основные статьи импорта Кыргызстана из ЕС: машины и транспортное оборудование (37%: специализированное оборудование — 13% и другое), продукция химической промышленности (26%: продукция фармацевтической промышленности — 17% и другое).

Внешняя торговля федеральных земель Германии с Россией

Доля Германии во внешнеторговом обороте ЕАЭС составляет около 9% (второе место в мире после Китая), во внешнеторговом обороте России — около 10% (второе место в мире после Китая). На товарооборот России и Германии (45,6 млрд евро) приходится около 11% товарооборота ЕС и ЕАЭС. Экспорт Германии в Россию, импорт Германии из России — основные торговые потоки в торговле ЕС и ЕАЭС. Для рассмотрения товарооборота земель Германии были использованы данные классификации GR¹² Федерального статистического ведомства Германии.

Основные экспортеры продукции в Россию: Северный Рейн-Вестфалия (3200 млн евро), Баден-Вюртемберг (3033 млн евро), Бавария (2514 млн евро), Нижняя Саксония (1630 млн евро), Гессен (956 млн евро) (рисунок 4). Основными статьями экспорта федеральных земель Германии являются машины¹³; автомобили и детали для автомобилей. Они составляют наибольшую долю¹⁴ в экспорте

¹² Включает 30 товарных категорий

¹³ Продукция машиностроения за исключением продукции автомобилестроения

¹⁴ На карте указана доля товаров категории в структуре экспорта земли, если она превышает 5%

Бремена, Саксонии, Нижней Саксонии, Баварии, Баден-Вюртемберга. Наибольшее количество автомобилей и деталей для автомобилей в стоимостном выражении экспортируют Баден-Вюртемберг (заводы Daimler AG, Porsche в Штутгарте), Бавария (заводы BMW, MAN в Мюнхене, Audi в Ингольштадте), Нижняя Саксония (заводы Volkswagen в Вольфсбурге). В структуре экспорта земли Северный Рейн-Вестфалия (лидер по экспорту товаров в Россию) значительную долю занимает продукция химической промышленности (лидер по объему экспорта продукции химической промышленности). Здесь расположены два региональных кластера химической промышленности. Один находится в Рурской области (11 химических парков на базе Рурского каменноугольного бассейна: в Марле, в Гельзенкирхене и других городах), другой — в Рейнской области (на базе Кельнского буроугольного бассейна). Высокая доля продукции химической промышленности наблюдается также в экспорте земель Нижняя Саксония и Шлезвиг-Гольштейн (существует региональный химический кластер земель Нижняя Саксония и Шлезвиг-Гольштейн (химические парки Вильгельмсхафена, Вальсрода и других городов) и некоторых других земель. Наибольшее количество электрического оборудования экспортирует Бавария, которая также находится на первом месте по доле этой категории товаров в структуре экспорта. Наибольшее количество товаров фармацевтической промышленности экспортируют Бавария и Баден-Вюртемберг. Наибольшую долю товары фармацевтической промышленности занимают в структуре экспорта земель Гессен и Берлин. Лидер по экспорту продуктов питания и кормов в количественном выражении — Гессен. На продукты питания и корма приходится значительная доля экспорта земель Шлезвиг-Гольштейн, Мекленбург-Передняя Померания.

Основные импортеры продукции из России: Бавария (5960 млн евро), Гессен (4129 млн евро), Бранденбург (3905 млн евро), Северный Рейн-Вестфалия (3879 млн евро), Саксония-Анхальт (3562 млн евро) (рисунки 5). В импорте некоторых земель (Бранденбург, Саксония-Анхальт) на нефть и природный газ приходится более 90%. Большую часть импорта земель Гамбург, Бремен, Мекленбург-Передняя Померания и Рейнланд-Пфальц занимают кокс и нефтепродукты. Значительную долю в импорте Саара и Нижней Саксонии составляет уголь. Наибольшее количество угля в стоимостном выражении импортируют Северный Рейн-Вестфалия и Бавария. Эти же земли импортируют наибольшее количество продукции химической промышленности и металлов. Продукция химической промышленности составляет значительную долю в импорте этих земель и Нижней Саксонии. Металлы занимают значительную долю в импорте Северного Рейна-Вестфалии, Баварии, Гессена, Бремена и Нижней Саксонии.

Список литературы

- [1] Хохлов А.В. Справочные материалы по географии мирового хозяйства. 2016 год, вып. 1
- [2] Всемирная торговая организация. Экономические профили [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/world_commodity_profiles16_e.pdf (дата обращения: 07.07.2017)
- [3] Евразийский экономический союз. Хронология развития [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.eaeunion.org/#about-history> (дата обращения: 15.06.2017)
- [4] Евразийская экономическая комиссия. Департамент статистики [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/union_stat/Pages/default.aspx (дата обращения: 17.06.2017)

[5] Евростат. Подробные сведения по международной торговле товарами [Электронный ресурс] Режим доступа:

http://ec.europa.eu/eurostat/data/database?p_p_id=NavTreeportletprod_WAR_NavTreeportletprod_INSTANCE_nPqeVbPXRmWQ&p_p_lifecycle=0&p_p_state=normal&p_p_mode=view&p_p_col_id=column-2&p_p_col_count=1 (дата обращения: 24.06.2017)

[6] Евростат. Индикаторы экономической глобализации [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://ec.europa.eu/eurostat/tgm/mapToolClosed.do?tab=map&init=1&plugin=1&language=en&pcode=tet00003&toolbox=types> (дата обращения: 18.06.2017)

[7] Федеральное статистическое ведомство Германии. Внешняя торговля федеральных земель [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.statistikportal.de/Statistik-Portal/de_inhalt18.asp (дата обращения: 08.07.2017)

[8] Официальный сайт Европейского союза. История [Электронный ресурс] Режим доступа: https://europa.eu/european-union/about-eu/history_en#1990_-_1999 (дата обращения: 05.07.2017)



**МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени М.В.ЛОМОНОСОВА**

ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Отчёт

о прохождении летней производственной практики

Выполнила:

Петропавловская Мария

Руководитель от кафедры:

доц. Е. В. Романова

Руководитель от организации:

Консул Генконсульства России в Саппоро – Колесник Р.П.

Москва-2017

1. Реферирование иностранной статьи

Будущее еды в Японии

Future of Food in Japan

DEVELOPMENT & SOCIETY: Food Security, Agriculture, Energy, Asia

2012•02•29 Brendan FD Barrett Royal Melbourne Institute of Technology, Mark Notaras United Nations University

В данной статье авторы затрагивают проблему, которая затрагивает японскую кухню. Япония является импортозависимой страной, и на данный момент почти вся японская кухня состоит из продуктов, которые импортируются со всего мира. В статье рассматриваются ситуации в следствии которых, Япония стала импортозависимой и к чему эта зависимость может привести в дальнейшем.

Еда – это культура. Это выражение особенно верно, когда говоришь о такой стране как Япония, где национальная кухня отражает особенности природного окружения, регионального разнообразия и подчеркивает ее систему ценностей.

В японской кухне наряду с основным блюдом подается плоская риса и какие-нибудь маринованные овощи. Ни один прием пищи в Японии не будет полным без супа мисо. Помимо этого, есть такие виды лапши, как удон, сомэн, соба и, конечно же, популярный рамэн. Вместе с едой рекомендуется попробовать сакэ, сладкое или сухое, теплое или холодное. На десерт сезонные фрукты, например, хурма, персики или яблоки из префектуры Аомори. И, наконец, можно насладиться японским зеленым чаем с традиционными сладостями вагаси.

Японскую еду, особенно выбор традиционных блюд из рыбы, овощей, ферментированных продуктов и риса, характеризует ее здоровые диетические свойства и общее высокое качество. В любом японском городе на подземном этаже торгового центра всегда можно найти огромное множество различных свежих и полезных продуктов. Учитывая доступное разнообразие, японский потребитель часто затрудняется в выборе.

Однако будущее японской еды неясно и не только из-за перехода к такой западной еде, как стейки или гамбургеры, несмотря на то, что это важный фактор. Проблемы, стоящие перед будущим поставок продовольственных товаров, носят комплексный характер и кажутся трудноразрешимыми.

Одна из проблем, которой Правительство Японии уделяет значительное внимание, заключается в том, что самообеспеченность продовольственной продукции Японии, рассчитываемая на ежедневной норме потребления калорий, в 2010 году составляла 39%. Остальные 61% калорий приходится на продовольственные продукты, импортируемые из-за рубежа. Для сравнения в Австралии этот показатель в 2007 году составлял 173%, в Канаде -168%, в США – 124%.

Наряду с изменяющимися предпочтениями потребителей в еде, не считающейся традиционно японской (например паста или пшеничный хлеб), основной проблемой является плохая ситуация в агрокультурном секторе Японии.

Для понимания того, что значат эти показатели в 2008 году журналист из японской газеты «Йомиури», взяв за основу ежедневную норму потребления в 2548 килокалорий, попытался питаться на 40% от нее. В течение двух дней он потреблял еду в эквиваленте 996 килокалорий в сутки, чтобы испытать, что может случиться, если весь продовольственный импорт в Японию внезапно остановится и людям придется довольствоваться имеющимися ресурсами.

Несмотря на то, что со стороны некоторых читателей этот эксперимент подвергся критике, вывод был простой. Японское здоровое питание не может поддерживаться без импорта огромного количества продовольственной продукции из-за рубежа. Ответ Правительства на данную проблему заключается в планах повышения показателя самообеспеченности до 50% к 2020 году, но пока ситуация, в сравнении с 2008 годом, только ухудшается.

Согласно статистике население Японии в сельской местности продолжает сокращаться (с 35,4% в 1996 году до 32,9% в 2011 году). Из 125 миллионов населения Японии фермеры составляют всего 2,6 миллиона, а их средний возраст достигает 65 лет.

Поскольку молодое население не стремится в сельскохозяйственную сферу деятельности, то вследствие этого количество произведенной в Японии продовольственной продукции устойчиво снижается, а количество ввезенной продолжает увеличиваться. В основном продовольственная продукция поступает в Японию из США, Китая и Австралии.

Три основных ввозимых товара – это соевые бобы, пшеница и кукуруза. Цифры за 2006 год показывают, что 66% импортированной кукурузы идет на корм скоту, отражая повышенный спрос на мясо, а также решая проблему израсходованной для ее производства воды. Еще важной чертой является то, что повышение цен на продукцию влияет на платежный баланс.

В 2008 году, когда цены на нефть достигли 147 долл. США за баррель, в Японии началось беспокойство касательно возможного роста цен на продовольствие. Во многих изданиях показывалась явная связь между ценами на нефть и продовольствие.

Граждане таких богатых стран, как Япония, могут гибче приспосабливаться к высоким ценам путем изменения питания, отказываясь от менее нужных продуктов питания или использования скидок. Так в 2008 году начался дефицит сливочного масла.

В 2011 году в связи со стихийными бедствиями, некоторые виды товаров, которые требуют хранения в охлажденном состоянии и поддержания гигиенических условий, например йогурты и натто стали дефицитным товаром из-за проблем с электроэнергией. Тем не менее, продовольственной системе

хватило ресурсов обеспечить население продукцией во время кризиса. А может ли быть черта, вызванная ценами на нефть или стихийными бедствиями, перейдя которую станет более серьезным?

Некоторые аналитики предполагают, что такой кризис может случиться в Японии, когда цены на нефть превысят 200 долл. США за баррель.

Использование энергоносителей является главным для сельского хозяйства. Стоимость эксплуатации оборудования, перевозки, а также агрохимической продукции зависит от стоимости нефти, поэтому в случае нехватки или резкого удорожания энергии продуктивность может резко снизиться, а стоимость импортной продукции повыситься.

Аналитик Бойс провел взаимосвязь между демографическими изменениями, доступной землей сельскохозяйственного назначения и результативностью затрат и смоделировал предложения для потенциального достижения самодостаточности Японии в будущем.

- - Результативность затрат может увеличиваться по 1% в год, достигнув возможного для Японии максимума в 140%.
- - Пахотная земля может расшириться на 20000 гектар в год до 6,1 миллионов гектар (исторический максимум).
- - Согласно прогнозам население будет сокращаться.
- - Урожайность будет сохраняться с постепенным переходом к низкозатратному органическому хозяйству.
- - Лесные области останутся на текущем уровне или немного расширятся.

Он предположил, что через пятьдесят лет население сократится, а пахотные земли увеличатся и, достигнут соотношения 0,09 гектара на душу населения, соразмерно показателю 1950 года. По его словам, соотношение достигнет комфортного значения.

Другое исследование, проведенное Т. Масимо, предполагало, что самообеспечение в продовольствии может быть достигнуто, если уделять внимание моделям потребления (снизить потребление мяса, задействовать заброшенные земли, продвигать местное производство и потребление), а не просто вопросам поставок. Он заявляет, что Япония может быстро подняться до показателя 75-80% , однако в его работе не указывается, как это сделать.

Большинство японцев не готово признать, что их страна столкнулась с долгосрочной проблемой, связанной с продовольственной продукцией. В настоящее время самообеспеченность продовольствием лучше, чем в обозримом будущем, связанном с изменением цен на нефть и демографическими сдвигами. Значимые трудности, согласно Э. Исикава, будут продолжать возникать. Истощающийся импорт, падающий экспорт, экономический и демографический упадок.

Вдобавок ко всему населению надо справляться с последствиями катастрофы на ядерной станции Фукусима и радиационного загрязнения части продовольственных товаров.

Устранение последствий инцидента в Фукусиме потребует времени, однако уже очевидно, что другой возможный радиационный инцидент окончательно сломает хрупкое состояние продовольственной безопасности. Ученые опасаются, что в ближайшем будущем с вероятностью 70% может произойти мощное землетрясение.

Японии нужна продовольственная и сельскохозяйственная революция, если она хочет обеспечивать себя в будущем. Необходимо начать с открытой и понятной проработки масштабов проблемы, чтобы обычное население понимало с чем ему предстоит столкнуться в будущем.

Технические достижения Японии могут дать некоторую отсрочку путем внедрения таких инноваций, как выращивание продукции в городской местности или в закрытых помещениях, которые используют любое доступное пространство для производства.

Петропавловская М.А.

2. Сведение об организации

Летняя производственная практика Петропавловской М.А. проходила в период с 5 июня по 31 июня в Генеральном консульстве России в Саппоро.

С 1967 года Генконсульство обеспечивает интересы сограждан, способствует развитию двусторонних отношений между Россией и Японией. В консульский округ Генконсульства РФ входят префектуры Хоккайдо, Аомори и Иватэ. Граждане РФ обращаются к консульским сотрудникам за оказанием помощи или предоставлением консультации в рамках их компетенции, которая определена Консульским уставом и другими нормативными актами Российской Федерации.

С 29 мая 2014 года генеральным консулом России в Саппоро назначен Фабричников А.А.

Также, одной из главных составляющих Генерального консульства является содействие развитию культурных, экономических и научных связей между Россией и Японией. Для укрепления международных связей между двумя государствами Генконсульство проводит мероприятия, направленные на популяризацию русского языка и русской культуры. Почти каждый месяц на территории учреждения проходят деловые встречи, отмечаются государственные праздники, проходят ознакомительные встречи для школьников и студентов города Саппоро и близлежащих городов. Для школьников и студентов устраиваются мероприятия, направленные на ознакомления с работой Генконсульства, а также с культурой России.

3. Описание практики

Руководитель Петропавловской М.А. от организации – Колесник Р.П.

В первые дни прохождения производственной практики, меня ознакомили с основной деятельностью Генконсульства, были прочитаны лекции по основам консульской работы в зарубежных странах, которые состоят из таких частей как: вопросы гражданства, регистрация актов гражданского состояния, выдача виз, консульский учет граждан РФ и оформление паспортов. Самостоятельно, я ознакомилась с консульским уставом, Венской конвенцией о консульских отношениях 1963 года.

На протяжении всей производственной практики я принимала участие в мероприятиях по популяризации русского языка и культуры, а также в дружеских встречах между гражданами России и Японии.

9 июня в Генконсульстве проводился прием, посвященный Дню России. На данном мероприятии были приглашены государственные органы, коммерческие и некоммерческие организации, а также лица, представляющие ассоциацию содружества России и Японии. (изобр.1)



(изобр.1) - слева Петропавловская М.А. с сотрудником Генконсульства Петропавловским Д.А

20 июня в Генконсульстве проходило мероприятие для студентов университета Токай. Для них была подготовлена презентация и небольшая лекция про общее представление о России. В этот день приехало 10 студентов 1-курса, как оказалось в дальнейшем, которые изучают русский язык. Для ребят было устроено чаепитие и показаны советские мультфильмы. (изобр.2)



Просмотр советских мультфильмов (изобр.2)

За все время, пока шло чаепитие, студенты с интересом расспрашивали по особенности русской кухни, языка и некоторых традиций. (изобр.3)



(изобр.3) Петропавловская М.А., сотрудник Генконсульства Березняцкая Н.С. и студенты первого курса университета Токай с преподавателем Ивахара-сан.

22 июня я и Березняцкая Н.С были приглашены в университет Токай, где нами были прочитаны лекции. Мною была подготовлена презентация про МГУ, в которой рассказывалось про общее сведения об университете, традиции и учебный процесс, но основной акцент был сделан на географический факультет и на кафедру социально-экономической географии зарубежных стран

(СЭГЗС). Большой интерес у студентов был вызван во время рассказа о практике второго курса СЭГЗС.

После лекций и рассказов презентаций, преподавателем английского языка университета Токай была устроена викторина на знание фактов о России и Великобритании. Все студенты и приглашенные гости были поделены на команды по 3-5 человек. Вся викторина проходила на японском языке. Во время викторины мною было замечено то, что студенты плохо знают географию и культурные особенности Великобритании.

Также мною выполнялись различные поручения от сотрудников Генконсульства: реферирования статей, перевод текстов с русского на японский, разбор документации.

Сотрудники Генерального консульства на постоянной основе осуществляют мониторинг местных СМИ с целью отслеживания основных тенденций связанных с русско-японскими отношениями на региональном уровне. Основные направления анализируемых статей это политические, экономические и культурные взаимосвязи между Россией и Японией, а также анализ ситуаций на территории России.

Мной были переведены 2 статьи, каждая из них отличалась по территориальному охвату. Первая статья описывает ситуацию на рыбоперерабатывающем заводе на острове Шикотан. (прилож.1) Во второй статье речь идет о портовом городе Томакомай (преф. Хоккайдо), который в июле этого года стал остановкой для корабля СВМ (Северного морского пути). (прилож.3 и прилож.4)



(приложение 1)

(приложение 2)

Перевод статьи 1:

На рыбокомбинате «Островной», который функционирует с советского периода на острове Шикотан, планируется масштабное расширение.

В дополнение к производству на данном рыбокомбинате консервов из скумбрии и сайры, планируется построить цеха по производству рыбной муки, переработке гребешков и водорослей «Комбу». Завершение данного проекта планируется в 2019 году.

С 5-го мая начались работы по очистке территории, на которой планируется стройка. Помимо местных жителей в строительных работах принимают участие рабочие из Сахалинской области и Камчатского края.

В апреле прошлого года состоялась прямая линия между президентом Российской Федерации Владимиром Владимировичем Путиным и сотрудниками рыбокомбината, во время которой вскрылись финансовые трудности, связанные с заработной платой сотрудников. После данного мероприятия

рыбокомбинат «Островной» погрузился в банкротство. Но, несмотря на это, правительство Российской Федерации и местные власти поддержали проект о реконструкции предприятия.

На данный момент в проекте по реконструкции и надстройки новых цехов принимает участие около двухсот человек, в дальнейшем планируется увеличить производительность рыбокомбината на 5 млн.т консервов в год, данная продукция будет поступать на рынки материковой части России.

(приложение 3)

Хок. сеп. 27.06. гессе. ХАЗУМЧ

第3種郵便物認可

苦小牧ハブ港化に弾み

北極海航路貨物船、初の寄港

【苦小牧】アジアと欧州「航路のハブ（中継拠点）港」化を目指す苦小牧港の利便性をアピールした。26日苦小牧港に入港した。開港局によると、同航路を通る貨物船の道内寄港は初めて。地元関係者による歓迎式典が船内で行われ、同マル半島で進む液化天然ガス（LNG）施設建設のため、鉄骨や配管を組み立てた構造物を運ぶ船として3月に完成した。今回が初航海で、5月に中国・山東省の青島港を出港、韓国経由で25日夜に苦小牧港沖で停泊し、26日午前に苦小牧港に入港した。同日夕に苦小牧を出発し、目的地のヤマハ半島のサベッタ港には7月15日に到着する予定だ。苦小牧市の岩倉博文市長は歓迎式典で「北極海航路の船の寄港がやると実現した。これを弾みに、ハブ港化をさらに呼びかけていきたい」と話した。北極海は近年の地球温暖化で海水面積がほぼ半減し、夏には砕氷船を伴った耐氷船を使えば航行が可能になった。アジア・欧州間

北極海航路 今回のルート

北極点
ムルマンスク
サベッタ
オモスクワ
釜山
青島
上海
苦小牧

ベーリング海峡
スエズ運河
インド洋

従来の南回り航路

北極海航路を航行する船として苦小牧港に寄港した耐氷船「ビュフオート」

港に入った。同日夕に苦小牧を出発し、目的地のヤマハ半島のサベッタ港には7月15日に到着する予定だ。苦小牧市の岩倉博文市長は歓迎式典で「北極海航路の船の寄港がやると実現した。これを弾みに、ハブ港化をさらに呼びかけていきたい」と話した。北極海は近年の地球温暖化で海水面積がほぼ半減し、夏には砕氷船を伴った耐氷船を使えば航行が可能になった。アジア・欧州間

で主流だった南回りのスエズ運河経由より航行距離が約4割短くて済む。今回はロシア海域で合流する予定の砕氷船との時間調整で、苦小牧港に寄港した。

(приложение 4)

Перевод статьи 2:

**ГЕНЕРАЛЬНОЕ КОНСУЛЬСТВО
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
В САППОРО, ЯПОНИЯ**

Экз. № _____

« » июля 2017 года

Исх. № _____

Перевод с японского

Газета «Хоккайдо симбун»

27 июня 2017 г.

**Становление порта Томакомай в качестве
транзитного узла на Северном морском пути**

26 июня в порт Томакомай зашло грузовое судно, следовавшее по Северному морскому пути (СМП), самому короткому маршруту, соединяющему Азию и Европу.

По информации бюро регионального развития Хоккайдо, это первый случай, когда грузовое судно, использующее СМП, зашло в порт на Хоккайдо. Церемония встречи была организована представителями местных властей и заинтересованных организаций, в том числе, в целях демонстрации возможностей порта Томакомай в качестве транзитного морского узла. Принадлежащее Нидерландам судно ледового класса BigRoll Beaufort с водоизмещением свыше 23 тыс. тонн было построено в марте с.г. для перевозки металлокаркасных конструкций, используемых при строительстве завода по производству СПГ на полуострове Ямал.

В мае с.г., совершая свой первый коммерческий рейс, корабль вышел море из китайского порта Циндао (провинция Шаньдун) и, следуя через Южную Корею (порт Пусан), в первой половине дня 26 июня с.г. пришвартовался у причала в районе западного терминала порта Томакомай. Вечером того же дня BigRoll Beaufort вышел из Томакомай и взял курс в пункт назначения – порт Сабетта на полуострове Ямал (прибытие ожидается 15 июля).

На церемонии встречи мэра г.Томакомай Х.Ивакура сказал: «Наконец-то в наш порт зашло судно, следующее по Северному морскому пути. Рассчитываем, что это событие станет дополнительным стимулом к становлению порта Томакомай в качестве транзитного морского узла на маршруте СМП».

В последние годы из-за глобального потепления площадь ледников в Северном ледовитом океане уменьшилась почти на половину, что сделало возможным движение по СМП в летний период судов ледового класса в сопровождении ледокола. Морское торговое сообщение между Европой и Азией с использованием Северного морского пути на 40% короче, чем традиционный южный маршрут через Суэцкий канал. Судно BigRoll Beaufort заходило в порт Томакомай для того, чтобы скорректировать свой график движения в целях осуществления своевременной стыковки в российских водах с ледоколом сопровождения.

Перевела: практикант М.Петропавловская

4. Мнение о практике

Практика в Генеральном консульстве России в Саппоро была продуктивной. Во время практики совершенствовался японский язык, изучалась жизнь русских граждан в Саппоро и консульские дела за рубежом. На протяжении всего пребывания на производственной практике также узнала о жизни японцев в городе. В целом, оцениваю данную производственную практику положительно.



**МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени М.В.ЛОМОНОСОВА**

ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Отчёт

о прохождении летней производственной практики

Выполнила: студентка 3 курса

Поздоровкина Анастасия

Руководитель практики от кафедры:

доц. Романова Е.В.

Руководитель практики от организации:

генеральный директор Пилясов А.Н.

Руководитель от подразделения в рамках организации:

в.н.с., к.г.н. Замятина Н.Ю.

Москва — 2017

Общие сведения о практике

По окончании третьего курса географического факультета в рамках учебной программы для студентов предусмотрена летняя учебно-производственная практика. Руководитель практики Романова Е.В. обозначила главные цели практики:

Поиск научной литературы и статистических данных для предстоящей бакалаврской диссертации;

Работа в библиотеках с периодическими изданиями;

Сбор и обработка эмпирических данных в рамках научного проекта;

Построение эконометрических моделей по собранным данным;

Реферирование научных публикаций из цитируемых журналов.

Продолжительность практики составила восемь недель, с 1 июня по 26 июля 2017 года в Центре экономики Севера и Арктики АНО «Институт регионального консалтинга». Руководителем практики была сотрудница Института и по совместительству научный руководитель автора ведущий научный сотрудник, кандидат географических наук Замятина Надежда Юрьевна. В ходе практики студенту было поручено подготовить сводную таблицу статистических данных об основных портах северного морского пути, таких как Мурманский морской порт; морской порт Архангельск, Сабетта, Дудинка, Диксон, Хатанга, Тикси, Певек, Провидения, Анадырь и Петропавловск-Камчатский.

Помимо выполнения задания в Институте автором было принято участие в летней школе с 11 июля по 14 июля 2017 года, тема — «Методы исследований в социально-экономической географии». Тема оказалась особенно интересна студентам, которые получили возможность применить изученные навыки в предстоящей бакалаврской работе.

Принимающая организация

Практика была организована от Центра экономики Севера и Арктики АНО «Институт регионального консалтинга». Организация образована как самостоятельное предприятие недавно, лишь с мая 2017 года. Ранее институт выполнял прикладные задачи в рамках Центра экономики Севера и Арктики Совета по изучению производительных сил (далее, СОПС).

Практически СОПС представлял собой прикладную деятельность Академии наук: в 1930-1950-х годах Совет организовывал одновременно около 100 комплексных научных экспедиций по мобилизации ресурсов страны, совершенствованию размещения производительных сил и приведению энергетики регионов в соответствие с запросами оборонной промышленности.

После распада СССР российское отделение СОПС было преобразовано в Государственное научно-исследовательское учреждение «Совет по изучению производительных сил» при Российской Академии Наук и Министерстве экономического развития РФ, благодаря чему министерские и прочие программы реализуются достаточно успешно [11].

С 12 мая 2017 года Центр экономики Севера и Арктики Совета по изучению производительных сил преобразован в Центр экономики Севера и Арктики АНО «Институт регионального консалтинга».

Выполнение работ

В непосредственные обязанности автора входил по возможности полный сбор информации о портах и портовых городах северного морского пути, контактные данные владельцев портов, технические характеристики причальной инфраструктуры.

Сухопутная основа освоения северного морского пути (далее СМП) связана с системой портов, которые расположены вдоль побережья океана. Специфика морских портов бассейна Северного Ледовитого океана состоит в том, что функции логистических центров (перегрузка и складирование грузов, предоставление портовых услуг и пр.), сегодня могут выполнять только Мурманск, Кандалакша, Архангельск и Дудинка. Практически все остальные порты строились как сезонно работающие, принимающие грузы для их перевалки на реки и автозимники для снабжения отдаленных рудников и поселков.

Таблица 1. Навигация и ледовый период

Город	Навигация			Ледовый период *
	Число дней	Начало	Конец	
Мурманск	365	круглогодичная		—
Архангельск	365	круглогодичная		октябрь(ноябрь) – апрель(май)
Сабетта	90	круглогодичная		октябрь – июль
Дудинка	365	круглогодичная		сентябрь - май
Диксон	365	круглогодичная		сентябрь (октябрь) – июнь (июль)
Хатанга	90	15/06	30/09	сентябрь – май
Тикси	90	15/07	15/10	сентябрь (октябрь) – июнь (июль)
Певек	120	1/07	15/10	ноябрь – июнь
Провидения	240	1/05	31/12	январь (февраль) – апрель (май)
Анадырь	90	15/06	15/10	октябрь – май (июнь)
Петропавловск-Камчатский	365	круглогодичная		—

*результат процесса установления сплошного ледяного покрова на море

Составлена автором по данным источников [4, 6, 7, 8, 10, 12, 13].

Грузополучающие точки рассредоточены на огромных пространствах океанского побережья и в глубинных районах Крайнего Севера, они почти все не имеют связи с автодорожной сетью обжитой

части страны и у них нет выходов на железную дорогу. Поэтому основные принимающие грузы порты размещались в устьях северных рек, впадающих в океан. Все северные реки, за небольшим исключением, имеют сложные, неглубокие фарватеры, которые приходится постоянно поддерживать в судоходном состоянии и малые глубины возле причалов, что исключает использование большегрузных судов. Практически все морские порты побережья океана, кроме четырех названных выше, работают сезонно, в период навигации два-три месяца и каждый из них обслуживает свой малый сухопутный «хинтерланд». Ликвидация многих предприятий горнодобывающей промышленности на севере Магаданской обл. и Чукотской АО сделала часть этих портов не востребуемыми. Масштабы северного завоза в последние годы оцениваются примерно в 1 млн тонн [1].

В 2014 г. прошла реорганизация системы управления морскими портами. Созданы ФГБУ «Администрация морских портов Приморского края и восточной Арктики» и ФГБУ «Администрация морских портов Западной Арктики». Теперь портами западной части управляют из Мурманска, а восточной – из Владивостока.

Ни в одном морском порту СМП, кроме Мурманского, нет подъемных кранов мощностью свыше 40 т. Причалы многих портов нуждаются в реконструкции или капитальном ремонте. В них давно не проводились дноуглубительные работы на фарватере и у причалов. Устарела погрузочная техника и средства транспортировки грузов на причалах. Они слабо оборудованы складскими помещениями, особенно отапливаемыми и рефрижераторными, ими потеряны бункеровочные функции.

Таблица 2. Причальная инфраструктура.

Город	Инфраструктура				Суммарная длина причальной инфраструктуры, м
	Портальный кран, шт.	Автомобильные погрузчики, шт.	Причалы, шт.	Прочая техническая оснащённость	
Мурманск	55	98	98	34 специальных и ковшевых погрузчиков, погрузочная машина, кран манипулятор	12120,96
Архангельск	57	90	74	Плавучий кран, контейнерные перегружатели, более 90 погрузчиков, автоконтейнеровозы.	8794,58
Сабетта			8	<i>В стадии строительства</i>	2007
Дудинка	112	41	9	5 плавкранов, 8 колесных кранов, 2 ж/д крана	1795,6
Диксон	3	4	3	3 гусеничных автокрана, 1 колесный автокран	149
Хатанга	3	6	5	3 плавкрана, 3 гусеничных крана, 1 автомобильный кран	400
Тикси	9	30	8	6 плавучих кранов, 4 гусеничных крана, автомобильные краны, мостовой контейнерный кран, ролл-трейлеры, бульдозеры,	315

				тракторы, 50 автомашин	
Певек	20	30	9	Гусеничные краны, портовые спецтягачи, трактора, бульдозеры	500
Анадырь	6		7	Мобильные краны, вилочные и ковшовые погрузчики	600
Петропавловск-Камчатский	41		12	Крытые склады и грузовые площадки для навалочных и лесных грузов, металлов, контейнеров, техники и зерна насыпью.	6930

Составлена автором по данным источников [2, 3, 4, 6, 7, 8, 10, 12, 13].

Для осуществления морских перевозок по СМП нужна организация тыловых баз развития, прежде всего, в незамерзающих портах. Основная задача тыловых баз – поддержка сети бункеровочных пунктов на трассе. Сегодня на этом пути морские суда могут получать топливо, воду и продукты питания только в Мурманске и Архангельске. Вдоль трассы нет пунктов (кроме Мурманска и Архангельска) по обслуживанию морских судов мелким ремонтом. А далее на восток это только морские порты Приморского края и Сахалинской области.

Летняя школа

Перед началом летней производственной практики группе студентов третьего курса кафедры социально-экономической географии зарубежных стран руководителем практики Романовой Е.В. было предложено не только непосредственно поработать в выбранных студентами организациях, но и принять участие в летней школе в период с 11 июля по 17 июля под названием «Методы исследований в социально-экономической географии».

В ходе занятий в летней школе участники получили возможность непосредственно познакомиться с возможностями применения социально-экономических методов в географических исследованиях докладчиков. После каждой лекции участники школы получали возможность закрепить полученные навыки на практике, составить вместе с докладчиком карту-анаморфозу, собрать данные в единую сводную таблицу или проанализировать эконометрическую модель.

По итогам летней практики 2017 года каждый участник получил не только навыки работы с обозначенными выше программами, но и полезные ссылки на обучающие онлайн-курсы. Так, каждый участник сможет самостоятельно продолжить изучение, показавшиеся наиболее полезными, программ.

Более подробно о ходе и о результатах летней школы можно познакомиться в отчете о летней практике 2017 года, составленного студентами отдельно.

Итоги практики

В качестве результата восьминедельной летней производственной практики студент получил опыт в поиске необходимой информации не только на российских, но и на иностранных сайтах. Полезным оказалось и то, что найденные материалы можно использовать в предстоящей бакалаврской диссертации. Проведенное время на лекциях и семинарах летней школы позволило участникам закрепить полученные ранее знания и применить на практике новые способы поиска и анализа собранных данных.

Список литературы

Россия в Арктике. Вызовы и перспективы освоения. Под редакцией М.В. Ремизова. — М.: Институт национальной стратегии, Книжный мир, 2015. — 384 с.

Приказ Министерства транспорта Российской Федерации от 13.10.2015 №298 "Об утверждении обязательных постановлений в морском порту Певек"

Приказ Министерства транспорта Российской Федерации от 21 января 2016 г. N 9 "Об утверждении Обязательных постановлений в морском порту Сабетта"

АО "Морской торговый порт Певек". [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://morportpevek.com/> (дата обращения 22.06.2017)

Архангельский морской торговый порт. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.ascp.ru/> (дата обращения 22.06.2017)

ЕСИМО Единая государственная система информации об обстановке в Мировом океане. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.russianports.ru/> (дата обращения: 27.06.2017)

Заполярный транспортный филиал ПАО ГМК Норильский никель. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://ztf-nn.ru/> (дата обращения 15.06.2017)

ПАО «Мурманский морской торговый порт». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.portmurmansk.ru/ru/> (дата обращения 22.06.2017)

Петропавловск-Камчатский морской торговый порт. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://port.kamchatka.ru/> (дата обращения 30.06.2017)

ФГБУ Администрация морских портов Западной Арктики. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.mapm.ru/> (дата обращения 30.06.2017)

ФГБНИУ Совет по изучению производительных сил (СОПС). Официальный сайт. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.sops.ru/> (дата обращения .16.07.2017)

Хатангский морской торговый порт. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.hatanga.su/> (дата обращения 30.06.2017)

Ямал СПГ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://yamallng.ru/> (дата обращения 30.06.2017)



**МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени М.В.ЛОМОНОСОВА**

ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

**Отчёт
о прохождении летней производственной практики**

Выполнил:

Сузанский Алексей

Руководитель от кафедры:

доц. Е. В. Романова

Руководитель от организации:

Н. В. Исаин

Москва — 2017

Летняя учебно-производственная практика проходила в консалтинговой компании ООО «Центр экономики инфраструктуры» с 1 июня по 26 июля 2017 г. Куратором практики от организации был назначен Николай Владимирович Исаин — руководитель экспертной группы, занимающейся аналитикой в сфере транспорта и логистики. Общение с руководителем большую часть практики велось посредством электронной почты и телефонных переговоров, поэтому посещать офис компании каждый день не было необходимости.

Основная деятельность организации — методическое обеспечение инфраструктурной и пространственной политики на федеральном и региональном уровне, нацеленное на ускорение темпов экономического роста России. ЦЭИ консультирует крупные инфраструктурные, промышленные и финансовые корпорации, девелоперские организации на разных стадиях — от формирования концепции до подготовки документов на получение финансирования, используя современные экономические модели и уникальные базы данных первичной социологической и статистической информации.

Практика предусматривала выполнение поставленных перед студентом конкретных задач в сфере логистики, транспорта и торговли. За время прохождения практики были выполнены три основных задания.

Задание 1

Целью первого задания было выяснение стоимости доставки грузов между Китаем и странами ЕС по различным параметрам:

- по товарным группам (автозапчасти, одежда, электронные приборы и пр.);
- по виду транспорта (наземный, воздушный, водный; «смешанный»);
- по географии (из какого города Китая в какой город страны ЕС);
- по виду услуги (от станции/порта до станции/порта; от двери до двери).

Для этого сначала было выяснено, какие логистические компании осуществляют доставку товаров между Китаем и странами ЕС. Затем на официальных веб-сайтах этих компаний была пройдена обязательная регистрация, после чего заполнялась соответствующая он-лайн форма для расчёта приблизительной стоимости доставки. В некоторых случаях, чтобы получить необходимую информацию, приходилось отправлять запросы конкретному грузоперевозчику по электронной почте, указывая название, адрес организации, контактную информацию, страховую стоимость товара и т. д. Также зачастую требовалось указывать не наименование товара, а его код, согласно международным и региональным справочникам грузов (ГНГ, ЕТСНГ и др.).

Вся полученная информация заносилась в таблицы формата Excel с краткими пояснениями. На основании этого заказчик мог выбрать наиболее подходящий по стоимости и времени вариант доставки грузов.

В ходе выполнения задания удалось познакомиться со сферой деятельности тех или иных логистических компаний, научиться пользоваться справочниками грузов, а также выявить несколько тенденций в современной доставке товаров в направлении «Китай — ЕС»:

1. водный (морской) вид транспорта: дешево, но долго;
2. воздушный вид транспорта: быстро, но дорого;
3. исключительно наземным видом транспорта доставка не осуществляется из-за нерентабельности;
4. в случае доставки «от двери до двери» груз до/из (аэро-)порта перевозится зачастую автомобильным транспортом;
5. стоимость доставки зависит не только от вида транспорта, веса и объема, но и от стоимости перевозимого груза и, соответственно, страховки.

Задание 2

Вторым заданием был перевод статьи из ежемесячной газеты «Daily-Cargo» о развитии электронной торговли в Китае. Далее представлен конспект этой статьи.

Стремительное развитие электронной торговли в Китае

Китай является крупнейшим рынком электронной коммерции в мире. Главный «игрок» — «CaiNiao» — компания логистической платформы «Alibaba», является на сегодняшний день лидером в стране по доставке товаров, заказанных из интернет-магазинов. Джек Ма, основатель «Alibaba», создал компанию «CaiNiao» в мае 2013 г. при финансовой поддержке крупного консорциума курьерских компаний. Эта компания стала центром управления логистической сетью для сайта электронной торговли «Alibaba».

«CaiNiao» непрерывно расширяет свою сеть. Весной 2016 г. компания получила кредит в размере 7,3 млрд долл. США из национального фонда Сингапура и Малайзии и запустила гигантский флагманский складской проект, охватывающий 14 городов по всей стране. Так, например, склад в Цзиньхуа (провинция Чжэцзян) имеет 14 зданий общей площадью 140 тыс. кв. м.

Кроме того, компания приобрела обширные земли на сумму в несколько миллиардов юаней в городах центрального подчинения Тяньцзинь и Чунцзинь, а также в Чжэнчжоу (провинция Хэнань) и Чэнду

(провинция Сычуань). Объединенные склады многочисленных логистических компаний, находящихся под контролем «CaiNiao», на конец 2015 г. достигли 128 объектов и занимают площадь в 1,6 млн кв. м (730 тыс. кв. м — в собственности компании и ещё 800 тыс. кв. м — арендованные).

В марте 2016 г. компания создала специализированную дистрибьюторскую сеть под названием «CaiNiao Federation». По данным местной газеты, в неё входят более 10 курьерских компаний, в том числе «YTO» («Yuantong Sudi»), которая спонсируется «Alibaba». «Федерация» стремится к достижению количества доставок 100 млрд небольших пакетов ежегодно в ближайшие 5—8 лет.

«CaiNiao» начала демонстрировать сильное присутствие только спустя четыре года с момента её образования в 2013 г. Одной из причин «запаздывания» стало то, что социальная инфраструктура для электронной коммерции в Китае была разработана всего несколько лет назад.

По данным Исследовательского центра электронной коммерции Китая, рынок электронной торговли, который начал развиваться примерно в 2010 г., в то время составлял около 1,2 трлн долл. США. Весной 2012 г., когда Министерство торговли Китая объявило среднесрочный план развития электронной коммерции, «12-й пятилетний план (2012—2015 гг.)», рынок вырос до 2,06 трлн долл. США, а в 2015 г., после того, как 35 городов по всей стране были определены как «модель городов электронной коммерции», рынок превысил 3 трлн долл. США.

По данным национального Бюро почтовой связи, объём сделок с курьерскими службами продолжает расти, а количество операций по доставке увеличилось почти в 10 раз (рисунок 1): с 2,3 млрд в 2010 г. до более чем 20,6 млрд в 2015 г. Правительство Китая, осознав, что это может стать доходной отраслью, в октябре 2015 г., принимая «13-й пятилетний план (2016—2020 гг.)», объявило одной из главных его целей достижение объёма сделок в 50 млрд к 2020 г.. Таким образом, в течение десятилетия, в период с 2010 г. по 2020 г., он должен увеличиться более чем в 20 раз.

Задание 3

Целью третьего задания было выявление современных тенденций технологического развития железнодорожного транспорта в сфере грузовых перевозок. Для его выполнения студентом было прочитано и проанализировано множество статей электронных и печатных источников, касающихся развития железнодорожного транспорта. В частности, осуществлялось пользование литературой библиотеки географического факультета МГУ им. М. В. Ломоносова и РГБ.

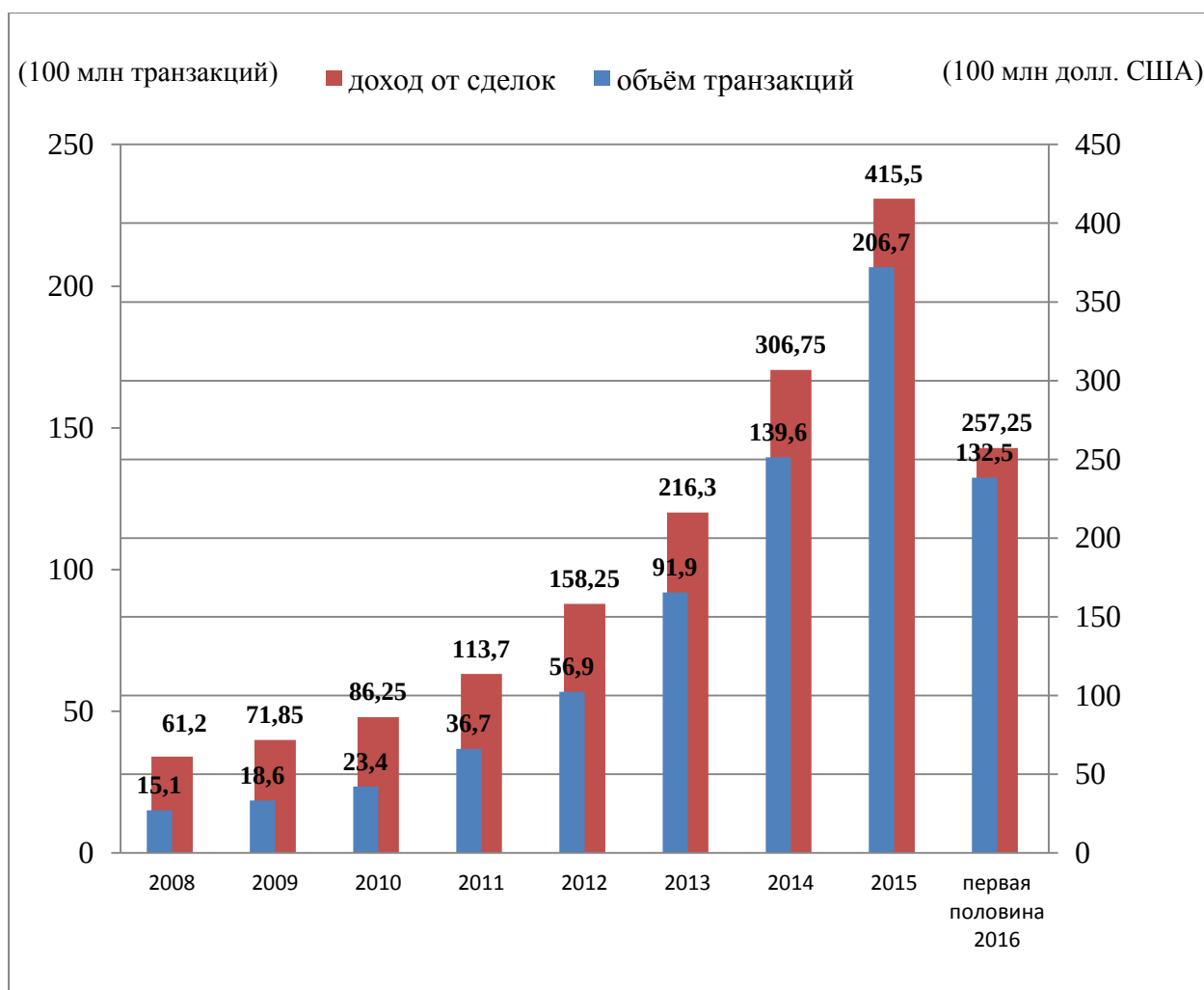


Рисунок 1 — Динамика объёма транзакций и доходов от операций в курьерской отрасли в Китае.
Составлено по данным государственного почтового управления КНР (англ. State Post Bureau of The People's Republic of China)

Среди основных тенденций можно выделить следующие (составлено на основании статей из журнала «Железные дороги мира»):

1. Применение Big Data на транспорте

Технологии Big Data, обрабатывая массивы данных транспортных и логистических компаний, могут быть использованы для повышения эффективности управления, создания новых источников дохода и моделей бизнеса.

Технологии Big Data могут повысить эффективность деятельности транспортных компаний на 15 % за счёт рационального использования ресурсов, сокращения расходов на обслуживание, потребления энергии и снижения числа инцидентов. Кроме того, это позволит сократить время ожидания и доставки грузов, избежать неудачных стыковок между различными видами транспорта.

2. Создание единой базы данных по грузовым вагонам

В современном мире смартфоны и планшеты заняли прочное место в повседневной жизни. Большинство людей знакомо с такими социальными сетями, как Facebook, Instagram или Twitter, пользуются электронной почтой и электронными системами платежей. Можно с уверенностью утверждать, что электронный обмен данными стал нормой современной жизни.

Но в секторе грузовых перевозок современные электронные технологии используются не так активно. Типичный пример — сбор информации о грузовых вагонах, которая необходима для планирования и выполнения грузовых перевозок. Операторам грузовых перевозок необходимо знать, каким подвижным составом они располагают, какова загрузка вагонов, пункты назначения, технические характеристики и предельные условия, при которых возможно использование определённого подвижного состава. Если речь идёт о поездах как таковых, то их эксплуатацию обеспечивают операторы перевозок. Между тем, грузовые вагоны, из которых сформирован поезд, могут принадлежать разным владельцам. Проблема состоит в том, как наилучшим образом организовать сбор, хранение и обмен данными по таким вагонам.

До сих пор обычной является практика, когда осмотрщики вагонов проходят вдоль поездов, списывают информацию непосредственно с подвижного состава и затем вручную вводят её в автоматизированную систему оператора перевозок. Такая процедура малоэффективна и может провоцировать появление ошибок. Кроме того, она не обеспечивает надлежащую оперативность.

Некоторые операторы перевозок требуют от владельцев грузовых вагонов предоставлять информацию по каждой единице подвижного состава в виде таблиц формата Excel или файлов PDF. Это накладывает на последних дополнительную нагрузку, поскольку требования операторов относительно содержания и формата предоставления данных зачастую хоть и незначительно, но различаются. Кроме того, при использовании описываемых процедур справочные данные невозможно обновлять в оперативном режиме после того, как обмен данными уже состоялся.

Необходимость изменить сложившуюся ситуацию послужила отправной точкой для создания базы данных по грузовым вагонам разных владельцев — Rolling Stock Reference Database (RSRD). Задача проекта заключается в том, чтобы привести к единому стандарту процессы обмена данными между операторами перевозок и владельцами грузовых вагонов, установив соответствующие форматы для элементов данных, сообщений и интерфейсов.

В настоящее время как частные владельцы грузовых вагонов, так и железнодорожные компании признают, насколько выгодно наличие такого универсального цифрового инструментария, как RSRD.

3. Введение интеллектуальных технологий контроля и диагностики

В условиях растущей конкуренции в сфере перевозок необходимость повышения эффективности работы железнодорожного транспорта определяет актуальность организации транснациональных

сетей с едиными стандартами управления. При этом операторы перевозок и инфраструктурные компании заинтересованы в новых методах и средствах повышения надёжности технических средств, эксплуатационной безопасности и управления рисками.

Современные диагностические комплексы дают возможность оценить эксплуатационную готовность подвижного состава, объектов инфраструктуры и систем обеспечения. Применяемые алгоритмы обработки данных выдают рекомендации по оптимизации обслуживания, планированию предупредительных видов ремонта, что способствует снижению эксплуатационных расходов.

Так, например, ожидается, что переход на цифровые технологии послужит восстановлению рентабельности компании DB Cargo (Германия) за счёт оптимального использования потоков данных как эксплуатационными службами, так и предприятиями по содержанию и ремонту.

4. Повышение качественных показателей обслуживания и эффективности использования сети железных дорог

Решающее значение для повышения привлекательности и конкурентоспособности железнодорожных грузовых перевозок имеют точное представление о времени прибытия грузов и мониторинг их продвижения. Клиенты требуют большей надёжности и пунктуальности перевозок, и если другие виды транспорта уже располагают информационными системами, функционирующими в режиме реального времени, то операторы грузовых железнодорожных перевозок в этом отношении отстают. Поэтому сейчас развивается технология оснащения грузовых вагонов метками радиочастотной идентификации. Новая технология даёт возможность клиентам следить за продвижением грузов по сети, контролировать позицию вагона в составе поезда, по требованию иметь доступ к информации о времени отправления/прибытия. В свою очередь перевозчик получает техническую базу для формирования улучшенных логистических предложений и услуг.

5. Сокращение сроков доставки грузов: перевозки посылок высокоскоростными поездами

Стремительное расширение сети высокоскоростных линий во многих развитых странах порождает развитие бизнеса доставки посылок высокоскоростными поездами. Однако пока речь идёт не о всех типах грузов, а лишь о «лёгких» почтовых отправлениях, включая письма, посылки и экспресс-посылки, поскольку если по высокоскоростным магистралям перевозить более тяжёлые грузы (например, контейнеры), то это повлечёт за собой, во-первых, снижение интенсивности трафика на маршрутах, во-вторых, — более быстрый износ железнодорожного полотна и, соответственно, дополнительные расходы на его дорогостоящий ремонт.

6. Новые технологии в повагонных перевозках: пример Европы

С развитием сети автомобильных дорог и появлением автомобилей большой грузоподъёмности конкурентное давление на повагонные перевозки продолжает усиливаться. Поэтому сейчас разрабатываются инструменты и технологии с целью повышения привлекательности и эффективности

перевозок грузов повагонными отправлениями, а также совершенствуются методы взаимодействия с автомобильным транспортом.

В соответствии с результатами исследований перевозки грузов отдельными вагонами сохраняют значительный потенциал развития. При проведении оценки сделано допущение, что практически все перевозки грузов, выполняемые автомобильным транспортом, могут быть переданы на железные дороги и обработаны как повагонные. Однако для реализации этого потенциала потребуется радикальное изменение нынешних тенденций в организации повагонных перевозок. «Белая книга по транспорту 2011» (англ. «White paper 2011») одной из задач на 2050 г. ставит передачу половины объёма грузовых перевозок, выполняемых на дальние расстояния, с автомобильного на другие виды транспорта. Обеспечить решение этой задачи можно только наращиванием темпов перевода грузовых перевозок с автомобильного транспорта на железнодорожный.

Одна из главных проблем повагонных перевозок в масштабах ЕС на сегодняшний день — более высокие расходы по сравнению с автомобильным транспортом, причём независимо от расстояния доставки. Расходы могут быть разделены на три составляющие по стадиям перевозочного процесса:

- операции last mile — перевозки между подъездными путями и терминалами (сортировочными станциями);
- обработка на терминале;
- перевозка между терминалами.

Для расстояний примерно до 300 км на долю первых составляющих приходится более половины суммарных расходов, при больших расстояниях преобладает доля третьей составляющей.

Мероприятия (замена на сортировочных станциях традиционных манёвренных тепловозов локомотивами с гибридным тяговым приводом, внесение изменений в конструкцию вагонов с целью повышения эффективности погрузочно-разгрузочных операций, сокращение порожних пробегов; внедрение различных инновационных технологий и многое другое), предложенные партнёрами по программе ViWaS и частично внедрённые ими, подтверждают наличие значительного потенциала повышения эффективности использования грузового выгонного парка и снижения расходов на эксплуатационный процесс при условии полного использования возможностей различных инновационных решений.

Некоторые частные грузовые компании ищут пути внедрения эффективных схем повагонных перевозок, однако в этом вопросе существуют проблемы, решить которые без централизованного подхода невозможно. В соответствии с рекомендациями программы ViWaS органы ЕС и правительства заинтересованных стран должны принять действенные меры, направленные на предпочтительное развитие грузовых железнодорожных перевозок, причём не только повагонных. Они могут включать создание эффективных и общедоступных терминалов, так называемых

железнодорожных портов, ликвидацию узких мест на железнодорожной сети и поощрение применения инновационных технологий на подвижном составе, в частности, систем электронного управления тормозами и автосцепными устройствами. Принятие таких мер окажет положительное влияние на дальнейшее развитие не только грузовых перевозок, но и отрасли в целом, а также будет способствовать решению такой глобальной проблемы, как снижение парникового эффекта на транспорте.

Помимо трёх основных задач в ходе практики студенту поручались несложные «текущие» задания, например, расчёт расстояния и времени поездки между перечнем населённых пунктов с помощью открытых данных («Яндекс.Карты», «Карты Google», «Туту.ру» и др.).

Таким образом, студентом был получен опыт работы в консалтинговой фирме и приобретены практические навыки сбора, обработки и анализа данных. Практика в ООО «Центр экономики инфраструктуры» может быть полезна для студентов, занимающихся транспортной отраслью и/или логистикой.

Параллельно с прохождением учебно-производственной практики в ООО «Центр экономики инфраструктуры» студент принял участие в летней школе географического факультета МГУ «Методы исследований в социально-экономической географии», которая проходила с 11 по 14 июля 2017 г. Во время летней школы были прослушаны лекции об использовании различных количественных методов в географии (регрессионный, корреляционный и факторный анализы), об обработке пространственных данных с помощью программ MS Excel, Gretl и об их визуализации в ГИС-пакетах QGIS и ArcGIS. Кроме того, были приобретены практические навыки: в интерактивном режиме докладчик и слушатели могли обрабатывать предложенные массивы данных с помощью различных программ, после чего строились графики и/или картосхемы.

Подробнее см. «Отчет о летней школе географического факультета МГУ имени М.В. Ломоносова «Методы исследований в социально-экономической географии».