

В статье обсуждаются проблемы глобализации – явления, которое еще 20–30 лет назад можно было отнести скорее к жанру фантастики, нежели к реальной действительности. Современная глобализация не только унифицирует все сферы социального бытия, она объективно снижает социальную значимость государственной политики, идеологии и религии. Реальность такова, что в современном обществе они уже не обеспечивают реализацию задач социального управления.

СИСТЕМА СОЦИАЛЬНОЙ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

М. Л. КАЛУЖСКИЙ,
кандидат философских наук,
директор Фонда региональной стратегии развития
Омской области,
Омск

Политическая глобализация

Ситуация в мире такова, что никакая, даже сверхмощная держава неспособна самостоятельно ввести экономические санкции по отношению к неуголному режиму или провести «миротворческую» операцию¹. Точно так же любые принципы межгосударственных отношений жизнеспособны лишь там, где существуют надгосударственные механизмы их реализации. Вот как выглядит список некоторых наиболее влиятельных в современном мире международных политических организаций (табл. 1).

Таблица 1

Структура глобальных политических организаций

Международные политические организации	Макрополитические цели
<i>Группа 3</i>	
Организация объединенных наций (ООН)	Поддержание международного мира и безопасности через принятие коллективных мер и мирное урегулирование споров

¹ Примеры: Абхазия, Афганистан, Югославия, Гаити, Ирак и т. д.

Международные политические организации	Макрополитические цели
Европейский союз (ЕС)	Формирование единого европейского пространства без внутренних границ со всеми надгосударственными атрибутами (армия, валюта, законодательство, суд, парламент)
Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе (ОБСЕ)	Формирование общеевропейских демократических стандартов; урегулирование возникающих споров до обращения в Совет безопасности ООН
<i>Группа 2</i>	
Организация американских государств (ОАГ)	Формирование общеамериканских демократических стандартов; урегулирование возникающих споров до обращения в Совет безопасности ООН
Организация «Северное сотрудничество»	Принятие и реализация совместных программ; содействие межгосударственной интеграции
Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН)	Стимулирование интеграционных процессов; формирование согласованной внешней политики
Лига арабских государств (ЛАГ)	Стимулирование интеграционных процессов; разработка единых социально-экономических и правовых стандартов
Организация африканского единства (ОАЕ)	Стимулирование интеграционных процессов; разработка единых социально-экономических и правовых стандартов; мирное урегулирование споров
Организация «Исламская конференция»	Стимулирование интеграционных процессов; разработка единых социально-экономических и правовых стандартов; мирное урегулирование споров
<i>Группа 1</i>	
Содружество независимых государств (СНГ)	Осуществление межгосударственного сотрудничества и мирное урегулирование споров
Содружество наций	Обеспечение сотрудничества стран, входивших ранее в состав Британской империи под эгидой британской монархии

Все перечисленные выше политические межгосударственные организации разделяются на три основные группы:

- **консультативные** – обеспечение межгосударственного диалога, содействие межправительственным связям;
- **кооперационные** – координация усилий по социально-экономической и политической интеграции;
- **надгосударственные** – формирование общеполитических стандартов, создание системы коллективной безопасности.

Основной критерий такого распределения межгосударственных организаций определяется степенью их свободы в разработке и принятии решений, международной значимостью и авторитетностью этих решений.

Третья группа представляет собой высшую ступень социальной организации. В ней социальные институты существуют независимо от государств-членов и приобретают все атрибуты самостоятельности: властные полномочия, собственный бюджет, аппарат и сферу доминирующего влияния. В этой группе особенно выделяется Европейский союз (ЕС). Это не просто надгосударственный социальный институт, выполняющий специфические функции, а полномасштабное надгосударственное образование, в компетенцию которого постепенно переходят важнейшие функции управления регионом, делегированные 15 государствами-членами с населением 340 млн человек, включая охрану границ, регулирование денежного обращения, законодательную политику и т. д.

Экономическая глобализация

В экономической практике процессы глобализации развиваются в двух взаимосвязанных и взаимообусловленных направлениях. Первое из них идет по пути создания мировой, или глобальной системы рынков товаров и услуг, которые называются товарными рынками, или рынками предложения; второе – по пути создания глобального пространства управления спросом, то есть единой торговой и банковско-кредитной системы.

Рассмотрим это явление подробнее.

Глобализация товарных рынков проявляется через реализацию крупнейшими корпорациями совместных производственных проектов, разработку единых мировых стандартов, освоение национальных рынков.

Классик современной теории маркетинга Ф. Котлер приводит много конкретных примеров такого рода². Процесс международного разделения труда прослеживается и в глобальной экономике. Но в отличие от единого экономического пространства стран бывшего Совета экономической взаимопомощи (СЭВ), интеграционные процессы в котором в основном исходили из принципов политической целесообразности, международное разделение труда в глобальной экономике строится исключительно на принципах экономической целесообразности. Это подтверждается сложившимся механизмом согласования интересов и формирования экономической политики на корпоративном уровне, координирует который ежегодный Всемирный экономический форум в Давосе.

Глобализация экономического пространства проявляется в формировании региональных торговых блоков, государства-участники которых упраздняют таможенные барьеры, устанавливают общие стандарты производства, а иногда – вводят единую валюту.

При этом основная тенденция экономической глобализации, по мнению автора, заключается в том, что в геоэкономическом пространстве корпоративные интересы не доминируют над интересами государств, как заявляют некоторые экономисты. Государственное строительство идет параллельно корпоративному строительству: постепенно стираются административные барьеры между странами, и, тем самым, формируется благоприятная экономическая среда.

Ведущие государства мира добровольно отказываются от ряда государственных полномочий в пользу надгосударственных структур. В новых экономических условиях только эти структуры получают полномочия оказывать влияние

² Котлер Ф. Маркетинг и менеджмент. СПб: Питер Ком, 1998. С. 30–31.

на деятельность транснациональных корпораций и определять условия мирового экономического развития.

Данные процессы характерны не только для стран Евросоюза. Нечто похожее происходит и на карте Нового Света. Так, на встрече в верхах 34 глав государств и правительств американских континентов (кроме Кубы) в 1994 г. было решено не позднее 2005 г. приступить к созданию единой зоны свободной торговли в Америке. Однако уже сегодня в рамках этого геоэкономического пространства действуют:

- 1) Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА) между Бразилией, Канадой, Мексикой и США;
- 2) соглашение МЕРКОСУР (Южный общий рынок) между Аргентиной и другими латиноамериканскими странами, направленное на создание зоны свободной торговли и таможенного союза.

Наблюдается постепенный переход от выполнения международных экономическими организациями консультативных функций к нормативному установлению единых стандартов хозяйствования и влиянию на формирование единой экономической политики. Вот как выглядит, к примеру, список наиболее влиятельных международных экономических организаций (табл. 2):

Таблица 2

Структура глобальных экономических организаций

Международные экономические организации	Предназначение	Макроэкономические цели
<i>Группа 3</i>		
Экономические структуры ООН	Обеспечение международного сотрудничества	Разрешение актуальных проблем мирового развития*
Всемирная торговая организация (ВТО)	Формирование единого мирового торгового пространства	Унификация торговых правил и таможенных пошлин
Европейское сообщество (ЕС)	Формирование системы внегосударственного управления в Европе	Создание общего рынка, конвергенция экономики и введение единой валюты

* Сюда относится решение таких проблем, как помощь развивающимся странам, борьба с бедностью, продовольственные программы и т. д.

Окончание табл. 2

Международные экономические организации	Предназначение	Макроэкономические цели
<i>Группа 2</i>		
Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК)	Защита интересов стран-участниц, координация и унификация нефтяной политики	Формирование мировой конъюнктуры цен на нефть
Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН)	Координация экономического сотрудничества	Ликвидация таможенных барьеров и создание общего рынка к 2003 г.
Общий рынок Восточной и Южной Африки (КОМЕСА)	Содействие экономическому росту и развитию стран-участниц	Введение единой валюты, ликвидация таможенных барьеров
Таможенный и экономический союз Центральной Африки (ЮДЕАК)	Формирование общего рынка стран Центральной Африки	Создание экономического и валютного сообщества Центральной Африки
Содружество независимых государств (СНГ)	Координация экономического сотрудничества	Создание общего рынка и таможенного союза
Совет арабского экономического сотрудничества (САЭБ)	Достижение арабского экономического единства	Формирование механизмов общего рынка
Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АПЕК)	Содействие экономическому росту и развитию стран-участниц	Формирование к 2020 г. механизмов общего рынка
Западноафриканский экономический и валютный союз (УЭМОА)	Создание единого экономического и валютного пространства	Введение единой валюты, снятие таможенных барьеров и унификация законодательства
Южноафриканское сообщество развития (САДК)	Содействие экономическому росту и развитию стран-участниц	Распределение отраслевой ответственности
<i>Группа 1</i>		
Экономическое сообщество государств Западной Африки (ЭКОВАС)	Создание экономического союза в Западной Африке	Либерализация торговли, развитие инфраструктуры сообщества
Латиноамериканская экономическая система (СЕЛА)	Содействие экономическому росту и развитию стран-участниц	Отсутствуют

Источник: Шреплер Х.-А. Международные экономические организации: Справочник. М.: Международные отношения, 1997.

Таким образом, все перечисленные международные экономические организации можно разбить на три основные группы по направлениям деятельности:

– **консультативные** – созданные для решения спорных вопросов и региональной координации экономической политики;

– **кооперационные** – созданные для решения актуальных задач экономического развития и формирования единого экономического пространства на территории стран-участниц;

– **надгосударственные** – самостоятельно формирующие макроэкономическую среду на внегосударственном уровне.

Так же как и среди политических организаций, третья группа состоит из экономических международных организаций, действующих независимо от внешнеэкономической политики конкретных государств. Это не исключает возможности протекционизма, но в любом случае речь будет идти о взаимодействии, а не о подчиненности.

Среди региональных экономических организаций бесспорным лидером также выступает ЕС.

Система международных финансовых институтов мировой экономики имеет ту же самую структуру (табл. 3).

Таблица 3

Структура глобальных финансовых организаций

Международные финансовые организации	Макроэкономические цели
<i>Группа 3</i>	
Группа Всемирного банка	Поддержание равновесия платежных балансов беднейших стран
Международный валютный фонд (МВФ)	Поддержание равновесия платежных балансов стран-участниц
Фонд международного развития ОПЕК	Поддержание равновесия платежных балансов стран-участниц
Арабский валютный фонд (АВФ)	Поддержание равновесия платежных балансов стран-участниц

Международные финансовые организации	Макроэкономические цели
Европейский центральный банк ЕС	Формирование единой валютной политики государств-членов Европейского Союза*
Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР)	Интеграция стран Центральной и Восточной Европы в европейское экономическое пространство
<i>Группа 2</i>	
Межамериканский банк развития (МАБР)	Содействие социально-экономическому развитию американских государств
Северный инвестиционный банк (СИБ)	Финансирование проектов и содействие экспорту в интересах северных стран
Азиатский банк развития (АзБР)	Финансирование долгосрочных проектов развития в странах Азии
Карибский банк развития (КБР)	Финансирование долгосрочных проектов развития в странах Карибского бассейна
Арабский банк экономического развития Африки (АБЭРА)	Финансирование долгосрочных проектов развития в неарабских странах Африки
Исламский банк развития (ИБР)	Кредитование производственных проектов и предоставление экономической помощи
Африканский банк развития (АБР)	Финансирование инвестиционных программ и проектов социально-экономического развития
Западноафриканский банк развития (БОАД)	Финансирование проектов, направленных на экономическую интеграцию стран Западной Африки
Банк развития государств Центральной Африки (БДЕАС)	Финансирование проектов экономической интеграции стран-участниц
Центральноамериканский банк экономической интеграции (ЦАБЭИ)	Содействие экономической интеграции и сбалансированному развитию центральноамериканских государств
<i>Группа 1</i>	
Межгосударственный банк СНГ	Взаимные платежи и клиринговые расчеты между государствами-членами СНГ
Восточноафриканский банк развития (ВАБР)	Расширение восточноафриканского рынка капитала

* Действует с 01.01.2002 г.

Источник: Шреппер Х.-А. Международные экономические организации: Справочник. М.: Международные отношения, 1997.

По признаку делегированных полномочий выделяется, опять же, три группы финансовых институтов.

Первая группа представлена международными финансовыми организациями, обслуживающими государства-учредители. Эти организации не обладают самостоятельностью при принятии решений и используются в качестве механизма осуществления межгосударственных денежных расчетов.

Вторая группа включает в себя финансовые институты, реализующие межгосударственные соглашения. Эти организации действуют автономно при реализации своих уставных целей и задач, но функционально они находятся в текущей зависимости от национальных правительств.

Третья группа состоит из финансовых институтов, самостоятельно определяющих приоритеты своей деятельности и пути достижения поставленных целей. Именно эти организации формируют мировые стандарты финансово-кредитной политики и оказывают существенное внешнее влияние на экономическое развитие зависимых государств.

Правовая глобализация

Глобализация в сфере права зиждется на принципе примата международного права над национальными законодательными нормами. Любое государство, присоединившееся к международным конвенциям, обязано использовать в правоприменительной практике международные нормы, даже если они противоречат нормам национальным³.

При этом властные полномочия делегируются местным органам власти и управления. Так, действующий в странах Европейского союза принцип субсидиарности означает, что решения органов власти должны приниматься на уровнях, как можно более близких к гражданам (региональном, местном и т. д.). На высшем уровне (правительство, сообщество) решения принимаются лишь тогда, когда для этого есть достаточные основания.

Глобализация правовой сферы идет давно. Еще в начале XX века сформировалась система организаций, обеспечивающих международные правовые отношения. Сегодня эти

³ Подразумевается, что национальное законодательство будет постепенно приводиться в соответствие с международными нормами.

организации распространили свою деятельность на большинство стран мира, формируя систему международного права и обеспечивая ее функционирование. Среди них следует отметить наиболее влиятельные структуры.

Международный суд (Гаага) – главный юридический орган ООН, принимающий решения и делающий консультативные заключения.

Европейский суд (Люксембург) – орган Европейского сообщества, обеспечивающий соблюдение правовых актов ЕС и их единообразное толкование.

Межамериканский суд по правам человека (Сан-Хосе, Коста-Рика) – рассматривает вопросы применения и толкования Американской конвенции о правах человека.

Международная организация уголовной полиции «Интерпол» (Париж) – призвана обеспечить международное сотрудничество в борьбе с уголовной преступностью⁴.

Суд Экономического сообщества государств Западной Африки – главный юридический орган ЭКОВАС, решения которого обязательны для членов сообщества, частных лиц и корпоративных организаций, действующих на территории стран-участниц.

Суд Южноафриканского сообщества развития – интерпретирует положения межстрановых соглашений и выносит окончательные решения по спорам, передаваемым на его рассмотрение.

Арбитражный и мировой суд ОБСЕ – разрешение споров посредством примирительного судопроизводства и арбитража.

Арбитражный центр Всемирной организации интеллектуальной собственности (ВОИС) – посредническая и арбитражная деятельность по всем аспектам интеллектуальной собственности.

Экономический суд СНГ – обеспечивает выполнение экономических обязательств в рамках Содружества независимых государств.

⁴ Интерпол действует сегодня на территории более 140 стран мира.

Этот список можно продолжить и дальше, но в целом следует выделить те же три основные группы по критерию предоставленных полномочий:

– **консультативные** – трактующие спорные моменты межгосударственных договоров и соглашений (аналог конституционного суда);

– **кооперационные** – обеспечивающие соблюдение заключенных соглашений и межгосударственных договоров (аналог арбитражного суда);

– **надгосударственные** – обеспечивающие примат международных договоренностей над национальными законодательными нормами (аналог законодательной системы).

Третья группа организаций обладает в рамках своей компетенции не только правотолковательными, но также судебными и карательными полномочиями.

Культурная глобализация

Культурная глобализация в цивилизационном аспекте носит вторичный характер. Вместе с тем и здесь просматривается тенденция к переходу от национальных стандартов и приоритетов к формированию мировых эталонов. Рассмотрим лишь некоторые формы мирового культурного развития.

1. Образование

В целом сфера образования пока находится на стадии кооперативного и интеграционного развития. Хотя и здесь заметны глобализационные тенденции. В образовании также выделяются три вида межгосударственного взаимодействия.

Первый вид взаимодействия подразумевает взаимное признание образовательных документов на государственном уровне. Примером такого взаимодействия может служить российское законодательство о нострификации⁵. Такой под-

⁵ См., напр.: Приказ Минобразования РФ от 9 января 1997 г. № 15 «Об утверждении Порядка признания и установления эквивалентности (нострификации) документов иностранных государств об образовании и ученых званиях и форм соответствующих свидетельств».

ход достаточно распространен в мировой практике, однако говорить о глобализации в данном случае пока не приходится. Вернее всего, здесь мы пока что имеем дело с ее предпосылками.

Второй вид взаимодействия подразумевает унификацию образовательных стандартов и интеграцию систем образования, а также открытие рынка образовательных услуг. Так, к примеру, при Организации американских государств на постоянной основе действует Межамериканский совет по вопросам образования, науки и культуры.

А учрежденный Советом государств Балтийского моря Еврофакультет в Риге (Латвия) с участием Тартуского (Эстония) и Вильнюсского (Литва) университетов уже готовит кадры по унифицированным программам. Еврофакультет координирует свою деятельность с университетами Гамбурга, Хельсинки, Киля, Монстера и Осло, а также с Норвежской школой менеджмента и Стокгольмской школой экономики.

Третий вид межгосударственного взаимодействия подразумевает введение единых образовательных стандартов и формирование надгосударственной системы образования. Примеров такого рода пока немного. Однако они все же есть. Так, например, министры высшего образования стран АСЕАН и представители 11 университетов организовали университетскую сеть АСЕАН с целью унификации стандартов образования и совместного развития образовательных и исследовательских программ.

2. Наука

Научная деятельность очень жестко привязана к деятельности социальных институтов (органов власти, промышленных корпораций и т. д.). Поэтому говорить о научных структурах вне взаимосвязи с теми уровнями социальной организации, которые они обслуживают, малопродуктивно. Здесь также можно выделить три группы глобализационных процессов, развивающихся параллельно:

– **консультативные** – носящие нерегулярный характер и ставящие перед собой задачи по организации общения представителей профильных научных направлений;

– **кооперационные** – связанные с осуществлением специальных функций, делегированных на правительственном или корпоративном уровне;

– **надгосударственные** – действующие на надгосударственном уровне, пользующиеся полной автономностью и обладающие собственными целями, доходами и задачами.

Первая группа представлена многочисленными научными обществами, организующими конгрессы, форумы и симпозиумы. Основное их предназначение заключается в обеспечении межгосударственного научного обмена.

Вторая группа включает в себя организации, оказывающие существенное влияние на научную деятельность, но не обладающие самостоятельностью в определении приоритетов своей корпоративной политики. К ним можно отнести организации, управляющие реализацией правительственных и межправительственных программ, а также разного рода корпоративных фондов (Фонд Сороса, Фонд Форда, программа «Тасис» и т. д.).

Эти организации работают «на заказчика» и под поставленные им задачи формируют специфическую научную среду. Так, например, исследовательская программа по проблемам Северного региона и Европы (1996–2000 гг.) межправительственной организации «Северное сотрудничество» включала в себя четыре основных направления финансирования в Северном регионе:

- 1) языковое сотрудничество;
- 2) религия и ценности;
- 3) политические ценности и социальные учреждения;
- 4) литература и философия.

Именно здесь осуществляется политика влияния, организуется «утечка мозгов», а также проводятся мероприятия промышленной разведки и контрразведки межгосударственного уровня.

Третья группа представлена международными организациями, определяющими унифицированные правила для определенных сфер научной деятельности. Эти организации действуют в рамках своей компетенции независимо от социальных институтов государственного уровня. Так, к при-

меру, деятельность Всемирной организации интеллектуальной собственности (ВОИС) охватывает две сферы защиты интеллектуальной собственности:

1) промышленная собственность – права на изобретения, товарные знаки, промышленные образцы и модели, сдерживание несправедливой конкуренции;

2) авторские права – права на литературные, художественные, музыкальные, фотографические и аудиовизуальные произведения.

ВОИС регистрирует авторские права и трактует положения более 20 различных международных конвенций, определяя порядок и принципы взаимоотношений в сфере охраны авторских прав на большей части Земного шара (156 государств). Доходы ВОИС складываются из отчислений частных пользователей международных регистрационных услуг, т. е. и в этом смысле она не зависит от конкретных государств.

С некоторой оговоркой сюда же можно отнести и деятельность Всемирного Нобелевского комитета, а также других аналогичных неправительственных организаций. Все они существуют за счет внебюджетных источников и, хотя находятся в определенной зависимости от доноров, но обладают высоким международным статусом, который позволяет им проводить самостоятельную политику.

3. Массовая культура

Здесь также наблюдается двустороннее движение. С одной стороны, бурное развитие телекоммуникаций постепенно вытесняет традиционные формы досуга, а с другой стороны – оно сопровождается не менее бурным развитием «массового искусства», рассчитанного на многомиллионную аудиторию.

В данном случае на первое место выходит не творческая самореализация, а формирование потребностей массовой аудитории и их удовлетворение. Никто сегодня не запрещает народное, элитарное, классическое и прочие виды традиционного искусства. Однако тенденция говорит о востребованности именно массового искусства, которое не только

не нуждается в дотациях, но и само превратилось в весьма доходную сферу бизнеса. Прибыль Голливуда (США), например, от мирового проката американских фильмов в 2001 г. составила 8,35 млрд дол., на 650 млн дол. больше, чем в 2000 г.⁶

Главное достижение XX в. – создание глобального информационного пространства, которое не только расширило рамки национальных медиарынков, но и резко повысило доходы их участников. Сегодня наибольшую прибыль получают именно те субъекты, которые действуют на мировых медиарынках – музыкальные исполнители, киноактеры, популярные ведущие и др.

В качестве одной из наиболее показательных отраслей массовой культуры можно выделить кинематограф, где глобализация привела к жанровой специализации и формированию на этой основе мировых кинематографических центров:

США – триллеры, мелодрамы, боевики, фильмы ужасов, мистика, комедии и др.;

Гонконг – восточные единоборства;

Индия – индийское кино;

Мексика, Бразилия – «мыльные оперы»;

Франция – французские комедии;

Италия – итальянские комедии.

Мировым лидером здесь остается Голливуд. Он не только с высокой степенью доходности производит кинопродукцию, но и самостоятельно формирует стандарты мирового кинорынка и потребительские потребности. Именно поэтому Голливуд и называют фабрикой кино. Здесь сложились вполне определенные каноны производства, законы жанров, по которым выстраиваются сюжеты большинства фильмов. И система глобального маркетинга, включающая формирование зрительских, или потребительских предпочтений.

Сопутствующим продуктом коммерциализации и глобализации массового искусства стало не менее массовое производство так называемой «постпродукции». Массовая постпродукция (игрушки, сувениры, воспроизводящие по-

пулярных кино- и телеперсонажей и т. п.) превратило массовое искусство в своего рода виртуальную рекламу такого рода товаров.

Схожая ситуация складывается и в шоу-бизнесе. Так, глобализация эстрадного искусства во второй половине XX в. привела к созданию множества направлений, жанров и стилей, доминирующих в мировом музыкальном искусстве независимо от национальных границ.

Одновременно происходило формирование наднациональной шоу-инфраструктуры. Так, на территории европейских государств с 1946 г. проводится конкурс музыкальных исполнителей «Евровидение». Сегодня телевизионное вещание в рамках этого конкурса осуществляют 24 аккредитованные телевизионные студии, расположенные на территории стран с населением в 120 млн чел.⁷ Аналогичные процессы происходят и на других континентах. Другой пример глобализации в шоу-бизнесе – проведение международных конкурсов красоты: от национальных до «Мисс Вселенной». Мотивация везде одна – победа на таких конкурсах влечет за собой многомиллионные контракты, всемирную известность и высокий социальный статус победителей. С другой стороны, сама сфера массовой культуры подразумевает гигантские по национальным меркам финансовые потоки для всех участников инфраструктуры. Причем роль государственного регулирования здесь более чем незначительна.

Система массовой культуры функционирует на корпоративных принципах экономических отношений типа «производитель – потребители». Но по сравнению с промышленным производством преимущество массового искусства состоит в том, что оно не зависит от источников сырья и наличия трудовых ресурсов. Информатизация современного общества снимает все барьеры, связанные с расстояниями и размерами аудитории, и являющейся потребителем.

4. Спорт

Глобализация этой сферы происходила на протяжении всего XX в. Начало этому процессу положено в 1894 г. со-

⁶ Сообщение телекомпании «НТВ» от 02.01.2002 г.

⁷ Сообщение ТК «НТВ» от 02.01.2002 г.

зданием Международного Олимпийского комитета и организацией первых Олимпийских игр. На сегодняшний день глобализация спорта практически завершена. Спорт стал профессиональным, приносит огромные доходы и имеет соответствующую инфраструктуру (учебные заведения, специализированные сооружения, информационные каналы).

Профессиональный спорт превратился не только в высокодоходную отрасль шоу-бизнеса, но и в фактор экономического развития государств. Подтверждением чему могут служить хотя бы непрекращающиеся международные скандалы, связанные с определением места проведения очередных Олимпийских игр. На самом деле огромные средства, вкладываемые на государственном уровне в их организацию, не только с лихвой окупаются, но стимулируют развитие всей экономики страны проведения Игр в целом, поднимается престиж государства.

Практически во всех видах спорта сформировались международные организации, не только определяющие стандарты и правила состязаний, но и осуществляющие надзорные функции (допинговый контроль, судейство и т. д.). В качестве примера здесь можно привести FIFA, FIDE и другие международные спортивные институты.

Таким образом, спортивная деятельность в течение XX в. развивалась от простого декларирования олимпийских принципов к формированию влиятельных надгосударственных структур. Даже во времена холодной войны ведущие державы мира не могли, хотя настойчиво пытались, изменить эту тенденцию. Вспомним хотя бы бойкоты Олимпийских игр в Москве странами НАТО (1980) и в Лос-Анджелесе странами Варшавского договора (1984).

5. Охрана окружающей среды

Здесь также присутствуют все признаки завершающейся глобализации на всех уровнях: от общественного до государственного. Достаточно сказать, что такие неправительственные организации, как «Гринпис», «Белуна», не только имеют самостоятельную инфраструктуру (региональные представительства, флот, авиацию и т. д.) и источники фи-

нансирования, но и вступают в конфликтные отношения с ведущими мировыми державами (Франция и США – ядерные испытания, Россия – ядерные отходы).

На межгосударственном уровне эти процессы тоже развиваются довольно бурно. Так, например, в 1991 г. под эгидой ООН и Всемирного банка был создан Всемирный фонд по охране окружающей среды (ВФООС)⁸. Этот фонд создан для помощи развивающимся странам в финансировании природоохранных мероприятий по четырем направлениям: изменение климата, сохранение биоразнообразия, защита озонового слоя и международных вод. Сегодня в этот фонд входит уже 165 государств-членов⁹.

Параллельно развивается международная правовая база природоохранной деятельности в виде конвенций. Сохранение экологического равновесия на планете объективно требует соединения финансовых стимулов, активизации рыночных механизмов, законодательной инициативы, сбалансированного учета национальных интересов. Поэтому в 1992 г. на надгосударственном уровне была принята Всемирная конвенция по изменению климата, ратифицированная 159 странами.

На современном этапе речь идет о введении коммерческой продажи прав на выброс углекислого газа для сокращения масштабов тепличного эффекта. По расчетам Всемирного банка, уменьшение выбросов в странах Организации экономического сотрудничества и развития на 20% потребует ежегодного объема торговли правами на сумму 30–40 млрд дол. В перспективе международная торговля правами способна сберечь до 65% глобальных затрат на снижение выбросов¹⁰.

Это типичный пример системной глобализации в мировом развитии, когда формирование соответствующих социальных институтов вызвано задачами, невыполнимыми силами отдельных государств или сообществ.

⁸ Есть еще Всемирный фонд охраны дикой природы (WWF) и ряд других фондов.

⁹ Государство в меняющемся мире. Отчет о мировом развитии (Всемирный банк). М.: Прайм-ТАСС, 1997. С. 166.

¹⁰ К 2040 г. эти расходы должны приблизиться к цифре в 50 млрд дол.

В целом в мире постепенно стираются национальные границы. Непрерывно возрастающее число региональных межправительственных и надправительственных организаций наблюдается на всех континентах. Их деятельность охватывает «...почти все сферы экономики и развития, вопросы культуры, а также религиозные, этнические и идеологические проблемы»¹¹.

Даже террористические и преступные организации вышли за рамки национальных границ и распространили свою инфраструктуру по всему миру¹². Для борьбы с такими организациями уже недостаточно усилий отдельных государств или союзов. На международном уровне речь все чаще идет о создании наднациональной системы коллективной безопасности с соответствующей инфраструктурой и полномочиями.

Сегодня эту миссию в военно-политическом аспекте берет на себя Организация Североатлантического договора (НАТО). Однако пока НАТО – это скорее межгосударственное, нежели надгосударственное образование. Поэтому деятельность НАТО часто наталкивается на серьезное непонимание за пределами государств – своих членов. В результате НАТО вынуждено использовать мандаты ООН и привлекать к осуществлению миротворческих операций сторонние государства¹³.

Весьма важную роль в процессе глобализации играет Организация Объединенных наций (ООН), созданная в 1945 г. и ставшая логической преемницей Лиги наций. Сегодня ООН превратилась в обособленную социальную систему, состоящую из 18 специализированных учреждений и целого ряда автономных организаций, органов и миссий по проведению спецопераций, направленных на разрешение

¹¹ Шреплер Х.-А. Международные экономические организации. М.: Международные отношения, 1997. С. 10.

¹² Самый живой пример – «Аль Каида» Бен Ладана, «Братья мусульмане» и др.

¹³ Например, в Афганистане – Россия, азиатские страны СНГ и Бангладеш, в Югославии – Россия, Объединенные Арабские Эмираты и др.

международных и межнациональных конфликтов. Однако вместе с особым статусом и самостоятельным бюджетом у ООН появились собственные приоритеты и своя уникальная международная политика, которая часто идет вразрез с интересами государств – членов Совета безопасности.

Отсюда возникает стремление некоторых держав подменить ООН другими международными институтами (НАТО, ОБСЕ и др.). О том же косвенно свидетельствует и непогашенная задолженность США и ряда других стран мира перед бюджетом ООН.

Поэтому явно ошибочным выглядит утверждение некоторых политологов о том, что глобализация навязывается миру крупными промышленно развитыми державами¹⁴. Факты указывают на то, что этот процесс развивается объективно и потому является системным.

Так, например, в предвыборной платформе республиканцев в США наднациональные институты (Всемирной банк, МВФ, ВТО, ООН) прямо характеризуются как «международная бюрократия», которая «отстаивает интересы никем не избранных элит, навязывающих несостоятельные решения крайне сложных проблем методами коррумпирования должностных лиц и поощрением инвесторов к риску». Согласно этой платформе, в мире нет проблем, которые не могли бы быть разрешены на основе межправительственных соглашений и требовали бы создания наднациональных структур¹⁵.

Конфликтная ситуация, связанная с противостоянием американской администрации и ООН по поводу учреждения Международного уголовного суда, когда США категорически отказались признавать полномочия этого органа, может служить еще одним тому подтверждением¹⁶.

¹⁴ См., напр.: Кастельс М. Глобальный капитализм и новая экономика: значение для России. В кн.: Постиндустриальный мир и Россия. М., 2001. С. 75.

¹⁵ Renewing America's Purpose. Together. Republican Platform 2000. Internet, CNN.com>allpolitics.comTIME.

¹⁶ См., напр.: LENTA.RU: В МИРЕ: <http://lenta.ru/world/2002/07/03/usa/>; 04.07.2002, четверг, Московское время: 11:00:00.

Резюмируя, можно отметить следующие основные системные тенденции развития глобализации.

1. Специфика наднациональных организаций заключается в том, что их задачи не могут быть реализованы отдельным государством или даже группой государств. Иными словами, совокупность частных государственных полномочий, передаваемых на надгосударственный уровень, приводит к формированию уникальных структур, позволяющих более эффективно решать неразрешимые прежде задачи.

2. Социальная глобализация развивается в направлении формирования наднациональной системы социального управления планетарного масштаба. Так, Всемирная торговая организация (ВТО) уже является единственной правовой и институциональной основой всемирной торговой системы.

3. Социальная глобализация является очередной стадией единого процесса социальной самоорганизации мирового сообщества. Происходит постепенная смена приоритетов мирового развития: от межгосударственной интеграции на блоковой основе — к формированию наднациональных структур на отраслевой и функциональной основе.

Однако главный вывод заключается в том, что социальная глобализация является объективным следствием обострения неразрешимых на государственном уровне наднациональных проблем и противоречий. По-видимому, мы имеем здесь дело с безальтернативным явлением в мировом развитии. Оно является системным, поскольку развивается независимо от деятельности социальных институтов и вызывается внешними для них причинами. Именно поэтому понимание и изучение данного явления имеет огромное значение не только для практики социального управления, но и для всей социальной теории в целом.

Сравнение одной из важнейших характеристик жизни в мире, в России и в регионах социологам, демографам, медикам, шире

Ожидаемая продолжительность жизни в Сибири, России

О. В. ЧУДАЕВ,
Институт экономики и организации
производства СО
Новосибирск

Ожидаемая продолжительность жизни — одна из важнейших характеристик уровня и качества жизни. Этот показатель интегрально отражает множество различных факторов, начиная от эффективности здравоохранения, экологических условий жизни и т. д., кончая стереотипами поведения и субъективным самочувствием населения. Кроме того, продолжительность жизни характеризует не только текущее, но и прошлое качество жизни соотносительно с тем, как состояние здоровья каждого человека в значительной мере зависит от условий жизни с самого момента рождения.

Положение с ожидаемой продолжительностью жизни в Сибири отражает аналогичную ситуацию в других регионах. Качественные тенденции проявляются здесь одинаково.

В 1988–1994 гг. в России произошли значительные изменения ожидаемой продолжительности жизни. Несмотря на невысокую по западным меркам и неустойчивую величину этой величины в нашей великой державе. Достигнув минимума в 1988 г., продолжительность жизни стала расти, что свидетельствует о некоторой адаптации населения к современным условиям жизни, однако в 1999 г. она достигла своего минимума за последние десятилетия.

* Работа проведена при поддержке РГНФ (проект 96-02-00000).

© ЭКО 2003 г.

СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА

ИЗДАЕТСЯ С ЯНВАРЯ 1970 ГОДА,
ВЫХОДИТ ЕЖЕМЕСЯЧНО

4 (346) 2003

Главный редактор КАЗАНЦЕВ С. В.

РЕДКОЛЛЕГИЯ:

АБАЛКИН Л. И., директор Института экономики РАН,
академик РАН, Москва

АГАНБЕГЯН А. Г., Академия народного хозяйства при
Правительстве РФ, академик РАН, Москва

ГРАНБЕРГ А. Г., председатель Совета по изучению
производительных сил при Правительстве РФ, Москва

КУЛЕШОВ В. В. (координатор), директор Института
экономики и организаций промышленного производства СО
РАН, академик РАН, Новосибирск

МИРОНОВ В. Н., президент Русской Американской
стекольной компании, председатель Ассоциации
товаропроизводителей Владимирской области, кандидат
экономических наук, Владимир

ПРИЛЕПСКИЙ Б. В., председатель комитета по
промышленности Совета депутатов Новосибирской области,
доктор экономических наук

СЕНЧАГОВ В. К., Центр финансово-банковских исследований
Института экономики РАН, доктор экономических наук,
Москва

СТАРОВОЙТОВ М. К., председатель совета директоров ОАО
«Волжский оргсинтез», доктор экономических наук

Заместитель главного редактора СИМОНЯН А. А.

Ответственный секретарь БОЛДЫРЕВА Т. Р.

Учредители: **ОРДЕНА ЛЕНИНА**
СИБИРСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ РАН,

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ И ОРГАНИЗАЦИИ ПРОМЫШЛЕННОГО
ПРОИЗВОДСТВА СО РАН,

РЕДАКЦИЯ ЖУРНАЛА «ЭКО»

В НОМЕРЕ

ОБСУЖДАЕМ ПРОБЛЕМУ

- 3 АБАЛКИН Л. И.
Время определить стратегию
- 15 РЯБУХИН С. Н.
Целевые программы развития
регионов

- 22 ГРИНБЕРГ Р. С.
Экономические реформы
в постсоциалистических
странах: концепции,
результаты, уроки

- 38 КАЛУЖСКИЙ М. Л.
Система социальной
глобализации

20 «ЭКО»-ИНФОРМ

СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА

- 59 ЧУДАЕВА О. В.
Ожидаемая продолжительность
жизни в Сибири, России
и в мире

ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

- 74 ВАЛОВ К. Н.,
ВОРОНОВ Ю. П.
Рекламный щит — новое лицо
России

- 92 КИПЧАРСКАЯ Е. В.
Кондитерская промышленность:
обзор рынка и состояние отрасли

ОТРАСЛЬ

- 110 СОКОЛОВ А. В.
Состояние и тенденции развития
российской оборонной
промышленности

ДИСКУССИЯ

- 135 ЧИРИХИН С. Н.
Каков эффект от увеличения
доли предприятия на региональ-
ных рынках авиаперевозок?

- 146 ЛЕОНТЬЕВА Ю. О.
Антимонопольная
«эффективность»

ЖИЗНЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

- 153 РЯБОВ В. И.,
НЕМЦЕВ А. Д.
Качество — важнейший фактор
конкурентоспособности

СТРАНИЦЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИСТОРИИ РОССИИ

- 157 СЕРЕБРЕННИКОВ С. В.
Посещение И. В. Сталиным
Красноярска в 1928 году

УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ

*У нас в гостях журнал
«Персонал-Микс»
(Санкт-Петербург)*

- 167 РУБИНСКИЙ Ю. И.,
ШЕКШНЯ С. В.
Был ли Остап Бендер
эффективным лидером?

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

- 182 АЛПЫСБАЕВА С. Н.,
МУНШ В. А.
Практика разрешения неплате-
жей в Казахстане: опыт
Карагандинской области

POST SCRIPTUM

- 192 МИРОНЧЕНКО С.
Лучшие места под солнцем
находятся в тени

Страничка «ЭКО» в Интернете:

www.econom.nsc.ru/eco