Формирование конкурентоспособности региона на основе кластерных технологий и инфраструктурного развития

Лачинина Т.А.,
доктор высшей ступени в области экономических наук, профессор в области экономики, член-корреспондент Российской инженерной академии, доцент кафедры менеджмента ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ» (Владимирский филиал), г. Владимир,

Чистяков М.С.,
аспирант кафедры менеджмента ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ» (Владимирский филиал), г. Владимир

Аннотация. В условиях глобальных трансформационных изменений конкурентные преимущества территорий являются основополагающим фактором их устойчивого развития, построенного на основе позитивных качественных характеристик кластерных конструкций. Динамичное конструктивное развитие промышленного потенциала региона становится основой конкурентных преимуществ составляющих его субъектов хозяйственной деятельности. Одним их наиболее перспективных инструментов повышения конкурентоспособности как предприятий, так и региона в целом являются кластерные технологии, представляющие собой эффективное взаимодействие между промышленными предприятиями, научными, образовательными и проектно-конструкторскими организациями, ставящими своей целью генерацию единых высокотехнологичных цепочек по выпуску конкурентоспособной инновационной продукции и предоставления востребованных услуг как внутри страны, так и на зарубежных рынках.
Ключевые слова: кластер, кластеризация, кластерные технологии, инфраструктура, инновации, высокие технологии, территориально-кластерная структура.

The formation of regional competitiveness on the basis of cluster technologies and infrastructure development

Lachinina T.A.,
Doctor of the highest degree in economics, Professor in Economics, Corresponding Member of the Russian Engineering Academy, Associate Professor of the Department of Management, Russian Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation (Vladimir branch), Vladimir (RANEPA),

Chistyakov M.S.,
Postgraduate student of the Department of management, Russian Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation (Vladimir branch), Vladimir (RANEPA)

Abstract. In conditions of global transformational changes, the competitive advantages of territories are the fundamental factor of their sustainable development, built on the basis of positive qualitative characteristics of cluster designs. The dynamic constructive

development of the industrial potential of the region becomes the basis of the competitive advantages of the constituent entities of economic activity. One of the most promising tools for increasing competitiveness, both in enterprises and in the region as a whole, is cluster technology, which is an effective interaction between industrial enterprises, scientific, educational and design organizations, whose goal is the generation of unified high-tech chains for the production of competitive innovative products And the provision of demanded services, both domestically and in foreign markets.
Key words: cluster, clustering, cluster technologies, infrastructure, innovation, high technology, geographically cluster structure.

Начало XX века охарактеризовалось лидирующими позициями крупных национальных компаний, формировавшими конкурентные преимущества предприятий на локальных рынках. Данное обстоятельство проявлялось отличительной особенностью отсутствия выстроенных упорядоченных взаимоотношений между компаниями, при этом производственный и сбытовой процессы были сосредоточены внутри производственного агента. К концу XX века конкурентоспособность на глобальных рынках стала приобретать формы современного состояния, охарактеризовалось появлением крупных транснациональных корпораций (ТНК) — предприятий, объединенных механизмом конгломераций и взаимовыгодных родственных слияний, построенных на экономическом взаимодействии входящих субъектов.

Современная действительность проявляется присутствием не просто ТНК, а структур, которые можно отнести к крупным региональным промышленно-отраслевым группам (РПОГ), построенным и функционирующим на основе четко очерченной специализации каждой входящей в нее производственной единицы, направленным на аккумулирование синергетического эффекта, многоаспектного дополняющего межсубъектного взаимодействия экономических игроков, общественных структур и органов власти.

Особое внимание при изучении формирования региональных промышленно-отраслевых групп необходимо уделять инфраструктурной составляющей, являющейся одной из определяющих элементов РПОГ в части тактического функционирования, с одной стороны, инновационной направленности развития — с другой. При этом инфраструктура образует взаимозависимые связи, как внутренние, так и межотраслевые, а инновационные цепи взаимодействия представляют собой определенный триггер интенсивного высокотехнологичного развития территории.

Инфраструктура по своей сути является «замкнутым кругом» взаимосвязанных предприятий-партнеров, работающих в региональных цепочках образования дополнительной стоимости, чаще вертикального характера. Становление базовой отрасли служит толчком к развитию отраслей-поставщиков и отраслей-потребителей, а также сегментов услуг, «принадлежащих» кластеру. Под кластером здесь понимается географическая концентрация предприятий одной или нескольких взаимосвязанных отраслей, конкурирующих, но вместе с тем кооперирующихся друг с другом, извлекающих выгоды из специфических местных активов, совместного расположения и социальной встроенности [1].

С тех пор как английский экономист Альфред Маршалл написал о важности промышленных кластеров, ученые и политики пытаются выявить составляющие, которые необходимы для промышленного успеха. В конце 1990-х годов Майкл Портер, исследуя конкурентоспособность, сосредоточился на кластерах, утверждая, что они могут сделать бизнес более конкурентоспособным за счет увеличения темпа инноваций и стимулирования новообразований в бизнесе. Национальные и региональные правительства быстро усвоили, что, как только они создадут условия для появления кластера, экономика начнет развиваться: предприятия будут работать на регион, привлекать сотрудников и работодателей и это деятельность приведет к экономическому росту [2, с. 44].

Продуктивное внутрикластерное взаимодействие проявляется в протекции эффективных производств субъектов кластерного образования, которое выражается не только через вертикальную интеграцию посредством вливания финансовых ресурсов за счет приобретения мажоритарных пакетов акций, но и через целенаправленные формы содействия и поддержки (технико-технологической, финансово-экономической, административно-управленческой и пр.).

По существу кластерная конструкция представляет собой образование ***4 «К»***:

1. *Концентрация* — в пределах пространственно-территориальной локализации.
2. *Конкуренция* — внутрикластерное проявление борьбы за потребительский рынок, а также его удержание и расширение.
3. *Кооперация* — процесс вовлечения в механизм взаимовыгодного взаимодействия схожих предприятий и отраслей, иных организаций на местном уровне для поддержания конкурентоспособности и развития самого кластера.
4. *Конкурентоспособность* — как составная часть высокой востребованности продукции и высокой производительности, построенной на синергии специализации и взаимодополняемости участников в технологическом процессе.

Кластерная теория, как правило, применяется к агломерации компаний, действующих в конкретной отрасли или отраслях. Цель состоит в том, чтобы повысить конкурентоспособность центрального продукта компании. Она хорошо действует в случае с бизнес- и ресурсными кластерами. Однако, если говорить о кластерах услуг и творческих, они не производят конкретный продукт, но поддерживают основные экономические функции закупок, производства и распределения [2, с. 45].

Основными факторами формирования регионального кластера являются:

1) благоприятные экологические и природно-климатические условия;
2) ресурсное наполнение (капитальное, трудовое);
3) компонент прочного связывающего взаимодействия субъектов хозяйственной деятельности (переработка, производство, сбыт).

По мнению французских ученых И. Толенадо и Д. Салье, технологически связанную форму производственных секторов можно охарактеризовать как

«кластеры-фильеры». «Формирование фильеров объяснялось зависимостью одного сектора от другого по технологическому уровню. Таким образом, фильеры представляют собой более узкую интерпретацию кластера, так как основываются на одном из критериев возникновения кластера — на необходимости создания технологических связей между отраслями и секторами экономики для реализации их потенциальных преимуществ» [3, с. 27]. Данным объединениям свойственно генерирование технологических межотраслевых связей с целью создания потенциальных конкурентных преимуществ.

Стратегически приемлемым с точки зрения комплексного подхода для регионального развития является формирование разнотипных кластеров. Так, «кластеризацией по Е. Дахмену является «совокупность «блоков развития», где основой развития является наличие связи между способностью одного сектора развиваться и обеспечивать прогресс в другом» [4].

Характерными признаками данного подхода являются:

- ориентация на инновационное развитие;
- направленность на разгруппировку производственных сил;
- объединение на основе предшествующего перераспределения субъектов предпринимательской деятельности, снижения рисков деятельности бизнес-сообщества.

Основой данных кластеров могут стать экономические зоны, способные обеспечить реализацию основных подходов кластеризации. К таковым подходам следует отнести:

- развитие территории, основанное на партнерстве резидентов кластера, их относительную независимость от региональных властей;
- инновационную политику промышленного развития;
- подвижность предприятия в производственном цикле, наличие гибкой специализации;
- присутствие сети корпоративно-автономных предприятий;
- децентрализованную форму локализации производств;
- привлечение различных форм коммуникационного и иного взаимодействия (формального и неформального);
- создание прогрессивного симбиоза производственно-технологических потенциалов компаний с социокультурной и хозяйственно-бытовой средой территории сосредоточения.

Кластеризация по М. Портеру представляет собой объединение предприятий в единый индустриальный комплекс, сформированный на базе территориальной концентрации сетей специализированных поставщиков, основных производителей и потребителей, связанных технологической цепочкой [5].

Необходимо отметить, что данный тип кластеризации не является универсальным, поскольку его основу составляют подходы отраслевого деления территории, т.е. он практически идентичен секторальному делению экономики в регионе. По сути, формирование, созданное по такому принципу, является протокластером (простейшим кластером). В данном случае ядро кластера представлено не инновационно-структурной составляющей, наполненной новыми знаниями и высокими технологиями, задействованными в практиче-

ском плане, а инфраструктурно развитыми предприятиями с разновекторными связями.

Использование комплексного подхода в формировании кластера позволяет не только повысить конкурентоспособный потенциал экономики, но и способствовать созданию предприятий межотраслевого типа, основы для развития смежных отраслей.

В современной экономике высокая конкурентоспособность прогрессивно развивающихся территорий основывается на сильных позициях отдельных кластеров, которые представляют собой сообщество сконцентрированных по географическому признаку предприятий, тесно связанных отраслей, взаимно способствующих росту конкурентоспособности друг друга. Отличие кластера от других форм организации предприятий (например, от территориально-производственных комплексов) состоит в наличии внутренней конкурентной среды, сильных позиций на глобальном рынке, а также в существенном присутствии кластеров в глобальной экономике [6, с. 225]. При этом кластерные технологии являются активатором повышения конкурентных преимуществ не только якорных системообразующих предприятий, но и всех сегментов кластерного образования на глобальном рынке.

Именно развитие высокотехнологичной промышленности, науки, ориентированной на инновационную плоскость технологической эволюции, является необходимой составляющей формирования конкурентоспособности регионов и приоритетом РФ на длительную перспективу в целом. Экономика высоких технологий, инноваций и современной инфраструктуры в текущей конъюнктуре построена по принципу сетевого взаимодействия, в основе которой лежит коммуникация прямых и обратных связей различных этапов инновационного цикла, а также взаимодействие непосредственно между производителями, различными потребителями продукта, государственными структурами, бизнес-сообществом. Для осуществления модели высокотехнологичного развития необходима конвергенция науки, образования и промышленности в единый конгломерат инновационного прорыва. Реализация данного принципа подразумевает применение определенного современного инструментария, способствующего переходу от традиционного отраслевого подхода к более эффективному в отношении интегрирования новаций — территориально-кластерной структуры народного хозяйства.

Приведем сравнительную характеристику отраслевого и кластерного подхода (таблица 1).

Триггерной точкой высокоиндустриального регионального развития являются кластерные инициативы, позволяющие сгенерировать конкурентоспособные производства по периферии промышленных локомотивов роста, отраслей и секторов.

Экспертное сообщество выделяет следующие аспекты современного этапа кластеризации, являющиеся базисом генерирования региональных кластерных стратегий:

1. *Географический* — формирование пространственно-территориальных кластеров, обладающих потенциалом экономической активности. Кластеры

обладают различной масштабностью — от местно локализованных до кластеров глобальной конфигурации.

Горизонтальный — определенные отрасли (сектора) формируют (дополняют) более крупный кластер, потенциально обладающий большими возможностями для экономического и технологического роста.

Таблица 1

Сравнительная характеристика отраслевого и кластерного подходов

	Отраслевой подход	Кластерный подход
Управление территориальным развитием	- В качестве доминанты выступают «дорожные карты» хозяйствования крупных компаний (корпораций); - высокая степень влияния руководителей компаний на региональную власть	- Стратегия выстраивается на приоритетном партнерстве; - автономное сосуществование власти и высшего менеджмента предприятий региона
Производственная инфраструктура	- Шаблонные стандарты массового производства; - узкая специализация на основе монопрофильной экономики; - вертикальная пространственно-производственная форма интеграции и функционирования производства; - наличие формального типа коммуникаций — деятельность формальных институтов коммуникативного взаимодействия; - градообразующие предприятия и моногорода как основа централизованного производства; - узкоспециализированные знания и стандарты, применяемые в промышленно-технологическом цикле; - сосредоточение на производственных площадках преимущественно основных фондов	- Инновационное развитие производственных мощностей; - вариативность специализации; - сетевая система автономного взаимодействия и корпоративного сотрудничества; - преимущества применения сочетанного комплекса коммуникативных институтов формального и неформального типа; - экстерриториальный тип концентрации предприятий, основанный на межтерриториальном принципе сосредоточения производств; - преобладающая роль знаний и технологий междисциплинарной направленности; - развитая территориально-кластерная кооперация на основе производственно-технологической связанности субъектов кластера, в т.ч. хозяйственно-бытовой и социокультурной среды жизнедеятельности территорий
Среда конкурентного взаимодействия	Доминирующее безальтернативное конкурентное положение крупных отраслевых предприятий	Экономика региона построена на основе преимуществ развитой конкурентной среды
Экономическая эффективность	Оценка показателей экономической эффективности строится на объемных показателях производства (натуральные, стоимостные)	Отражение экономической эффективности в совокупном стоимостном росте региональных активов
Трансфер рабочей силы	Низкая степень мобильности рабочей силы	Высокая степень мобильности в силу подвижной экономической среды кластера и мотивации специалистов

Источник: составлено авторами

2. *Вертикальный* — в кластерном объединении потенциально могут присутствовать предприятия смежных этапов производственного цикла. В данной последовательности необходимо определить инициатора и конечный сегмент фиксации продукта инновационно-технологического процесса в кластерной единице.
3. *Латеральный* — выражен в различных секторальных сегментах, обладающих схожими возможностями и в силу этого способных в процессе измене-

ния внутренней кластерной конфигурации обеспечить экономию времени и ресурсов. Кроме того, данное свойство кластера к видоизменению конфигурации и масштаба в зависимости от экономической целесообразности является весовым конкурентным преимуществом и фактором адаптогенности к турбулентным условиям внешней среды.

4. *Технологический* — комплекс предприятий, задействующих один и тот же технологический цикл (технологию).
5. *Фокусный* — кластер предприятий, конфигурально сосредоточенные вокруг единого центра — НИИ, вуза, крупного промышленного производства, компании, являющейся головным предприятием родственной семьи схожих производств.
6. *Качественный* фактор кластерной сети (промышленной, предпринимательской, туристско-рекреационной, образовательной и т.д.).

Потенциальной альтернативой являются стратегии, позволяющие формировать и эффективно модернизировать существующие кластерные образования и которые, при грамотной реализации, эффективно дополняют друг друга:

– повышение задействования знаний и технологий в действующих кластерах;

– стратегическое создание новых ветвей сетевого внутрикластерного взаимодействия.

Отдельного внимания заслуживает образование кластеров предприятий на основе функционирующей региональной инфраструктуры. Инфраструктура открывает доступ к различным видам экономических ресурсов (технологических, производственных, человеческих и т.д.), обеспечивает формирование благоприятной бизнес-среды, соответствующего экономического климата и административно-управленческой формации. Инфраструктурный потенциал является основой для создания сетевых вариаций компаний, поставщиков исходных ресурсов, компонентов и специфических услуг, нераспространенных повсеместно, но необходимых для деятельности базовых (основных, фокусных) отраслей и предприятий. Таким образом, инфраструктура является основным фактором для деятельности ключевых отраслей, является *«точкой роста»* экономии региона.

Образование промышленных формирований с использованием кластерных технологий способствует созданию продуктивной здоровой конкуренции между предприятиями со схожей отраслевой принадлежностью, использующих в процессе деятельности общую (однотипную) ресурсную базу. Компании, входящие в кластерную структуру, по сути, являются самостоятельными хозяйствующими единицами, обладающими определенными качественными отличиями, в связи с этим их внутрикластерное конкурентное взаимодействие представляет собой конструктивную движущую силу эволюционного развития кластерной конфигурации в целом, нежели обычное суммарное объединение предприятий, функционирующих в рамках единого проекта.

Процессы структурной адаптации оптимизируют и повышают возможности кластерного образования в процессе конкурентных отношений внутри

кластера, что, в свою очередь, является движущим фактором дееспособности кластерных формирований на глобальном уровне мировой конкуренции. Конкурентные внутрикластерные взаимодействия подразумевают трансфер высоких технологий, организационно-управленческих новшеств по всей системе внутрикластерных связей. Применение наукоемких технологий является направляющим вектором инновационного развития предприятий в рамках действующей стратегии регионального развития. Кроме того, внутрикластерная конкуренция способствует санации промышленного потенциала от слабых и подверженных различным рисковым факторам предприятий. Данное направление позволит увеличить рост стоимости региональных активов. Информационно-коммуникационное взаимодействие будет способствовать более эффективному распространению и одобрению внутрикластерных регламентов, положений и ограничений, выраженных в применении в производственном процессе типовых (лекальных) процедур и стандартов, например процедуры возможного производства субконтрактной продукции. Расширение внутри кластера лекальных процедур, знаний и технологий будет способствовать повышению профессиональной грамотности специалистов, повысит мобильность персонала, расширит возможности и диапазон развития системы подготовки кадров. В результате человеческий потенциал, сформированный в новой инновационной среде внутрикластерного развития, обладает более адаптивными и мобильными свойствами, результаты НИОКР возможно внедрять с наибольшим коэффициентом отдачи, высокотехнологичный инновационный продукт выводить в серийное производство, который обладает востребованностью и конкурентными преимуществами на мировых рынках.

Минусом данного подхода является слабая прогнозная возможность планирования на длительный срок стоимостных факторов производства как одного их критериальных показателей эффективной деятельности предприятий. Прогнозная подвижность обусловлена эффектом синергии взаимодействия внутрикластерных структур, а также разноплановых неучтенных рисков, нестабильной конъюнктуры внешней и внутренней среды, форс-мажорных обстоятельств в деятельности некоторых резидентов кластерного объединения.

Управление кластерным образованием подразумевает регулирование и развитие не единичной отрасли, а всей совокупности межотраслевой и межсекторальной кооперации региона. Сосредоточение компактно локализованных, связанных общими технологическими звеньями предприятий образует единую инновационную идеологию, являющуюся базисом для эволюционного развития технологий, инфраструктурной составляющей, человеческого потенциала и самой кластерной конфигурации. Тем самым из всего вышеописанного можно сделать заключение, что кластеры, реализуя удовлетворение своих производственных потребностей, формируют на данной территории своего рода каркас, который является отражением направляющего развития экономики региона, выступает современным инструментом в стратегии управления развитием территории.

Основные отличия отраслевого подхода от кластерного принципа формирования РПОГ представлены в таблице 2.

Таблица 2

Отличия отраслевого и кластерного подхода формирования региональных промышленно-отраслевых групп (РПОГ)

	Отраслевой подход	Кластерный подход
Конфигурационное построение функциональных точек приложения	«Силовые башни» отраслевого подхода ↓↓↓↓↓↓↓	«Слоеный пирог» кластерного подхода → → →
Региональная экономическая политика	Разрозненные отраслевые стратегии	Потенциал кластерных инициатив, приводящий к агрегации отраслей
Проявления реализуемой политики	- Протекция интересов определенной отрасли или конкретного образования (группы компаний); - способствование аккумуляции позитивных факторов развития в одной отрасли; - деструктивные изменения в конкурентных отношениях	- Позитивный диалог основных заинтересоанных сторон, приводящий к конструктивному взаимодействию; - разносторонняя товарная дифференциация субъектов кластерной кооперации; - генерация нового, в т.ч. формиование структур малого и среднего бизнеса; - мероприятия, направленные на рост инновационности и повышение использования высоких технологий

Источник: составлено авторами по данным доклада А.М. Воротникова [7].

Процессы кластерных преобразований, подразумевающие образование объединенных конфигураций задействованных предприятий, приводят к необходимости территориально-функциональной передислокации центров принятия значимых решений крупных компаний за контур системы управления самого предприятия, иногда и отрасли в целом. Данное обстоятельство подразумевает организационное оформление управляющего центра компании, функции которого могут быть возложены на технопарк, особую экономическую зону или технологическую платформу.

Несовпадение экономического пространства региона и территориальной локализации *интегрированных протокластеров* способствует возникновению т.н. *оптимумов развития*: регионального оптимума потенциального развития и оптимуму функционирующих кластерных образований. В данном случае стратегической целью регионального развития является фиксация высокотехнологичных зон производственно-промышленных цепочек через формирование инновационных кластерных образований вокруг ведущего научного центра.

Главным отличительным признаком кластерного образования в общей системе производственно-кооперационных хозяйствующих субъектов является их инновационная направленность. Эффективные кластеры формируются, как правило, на территориях использования инновационных технологий либо там, где ожидается стартап выпуска продукции нового высокотехнологичного направления, что способствует выходу на новые ниши сбыта.

В мировой экономической практике сформировалась тенденция делегирования части промышленно-технологических полномочий крупных производственных образований малым предприятиям. Стратегически локализованные

ведущие компании передают часть производства промежуточных продуктов, сферы ключевых услуг и обслуживающих функций малым структурам кластера, что оказывает мощное стимулирующее влияние на развитие более мелких предприятий, продуктивно воздействует на субъекты малого и среднего бизнеса, способствует их инновационно-промышленному росту, освоению новых технологий.

Развитие кластерных технологий с точки зрения позитивных изменений для бизнес-сообщества выражается в повышении их эффективности, снижении трансакционных издержек в повседневной хозяйственной деятельности, росте конкурентоспособности, освоении новых рынков сбыта продукции и услуг. Немаловажным является формирование инновационно-восприимчивой мобильности и промышленно-технологического потенциала в стартапе новых продуктов и услуг.

Реализация концепции конструктивного развития потенциального кластера подразумевает активное привлечение административно-управленческого ресурса органов власти различного уровня, которые являются заинтересованной стороной в росте и позитивной динамике экономического потенциала территории.

При определенной конъюнктуре конструктивное развитие кластерных образований требует незначительного спускового эффекта *(trigger-effect),* в иных случаях кластерное становление подразумевает реализацию более крупных условий и соблюдение ряда факторов. В качестве спускового механизма кластерной инициативы могут выступить центры деловой активности, зарекомендовавшие себя в качестве конкурентно дееспособного представителя рыночных взаимоотношений.

Экономическая кластерообразующая политика имеет существенные отличия от политики, направленной на поддержку отдельных структурообразующих предприятий. Разноплановые мероприятия государственной поддержки уступают место мерам комплексного развития инфраструктурных проектов кластерной конфигурации. Именно инфраструктура является ключевым фактором успешной деятельности кластера и развития конкурентных преимуществ.

Определяющая роль хозяйствующего субъекта и государства в развитии кластерной единицы представлена на рисунках 1 и 2, составленных на основе взглядов М. Портера и положений, изложенных в его книге «Конкуренция» [8].

Для запуска триггер-эффекта и достижения сбалансированного внутреннего потенциала в повседневной деятельности необходимо достижение кластером определенной пороговой точки, подразумевающей необходимую ресурсную и инфраструктурную составляющую, достаточное количество экономически дееспособных резидентов и поддерживающих субъектов, фиксирование, ротацию и обновление связующих кластерных звеньев. Данная пороговая точка (масса) послужит каркасной основой кластеру, буфером устойчивого динамичного развития в условиях нестабильной внешней среды и иных форс-мажорных обстоятельств, включая выпадение компаний из сформированной последовательности взаимодействий, до тех пор, пока не

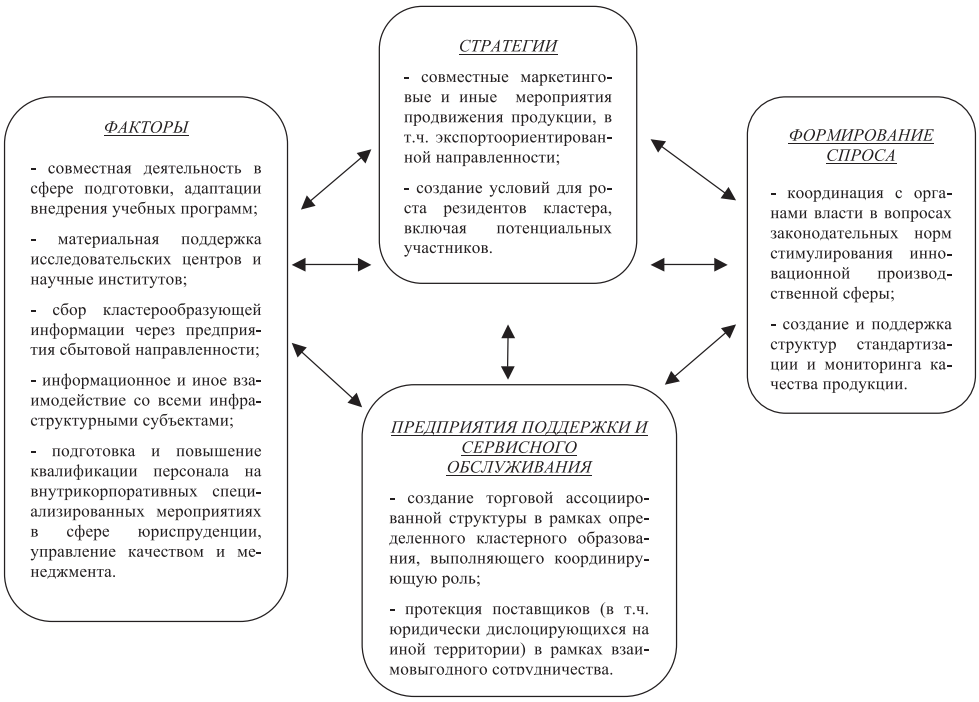

Рис. 1. Взаимодействие резидентов в эволюционном развитии кластера

перейден критический уровень утраты ключевых участников. Наоборот, форсирование событий в процессе формирования кластерной структуры в условиях отсутствия стартового потенциала является весовым фактором кластерной уязвимости и внутренней нестабильности.

Использование комплексного подхода к формированию кластеров не только способствует импортозамещению и повышению уровня экспортоориентированности экономики, но и позволяет создать основу для развития смежных отраслей. Реализация подобной модели развития может служить залогом перспективного роста экономики страны, а также отдельных ее регионов и отраслей народного хозяйства [9].

Необходимо отметить, что конкурентные преимущества эффективного кластера одинаково проявляют себя во всех отраслях производства, при имеющемся свойстве данных образований достаточно емко пронизывать все сферы народного хозяйства. Чем прочнее оказывается кластерная конструкция и ее преимущества, тем меньше вариаций оказывается для формирования новых и трансформации действующих кластеров в данном сегменте рынка на определенной территории. Кластерная концепция актуализируется в условиях повышения конкуренции в регионе, подразумевающей тенденцию к повышению числа кластеров, их эволюции. Таким образом, создается определенный устойчивый баланс существующих жизнеспособных кластеров на определенном этапе развития региональной экономики. Немаловажным является развитие инновационной инфраструктурной составляющей региона, что подразумевает реализацию данного процесса на

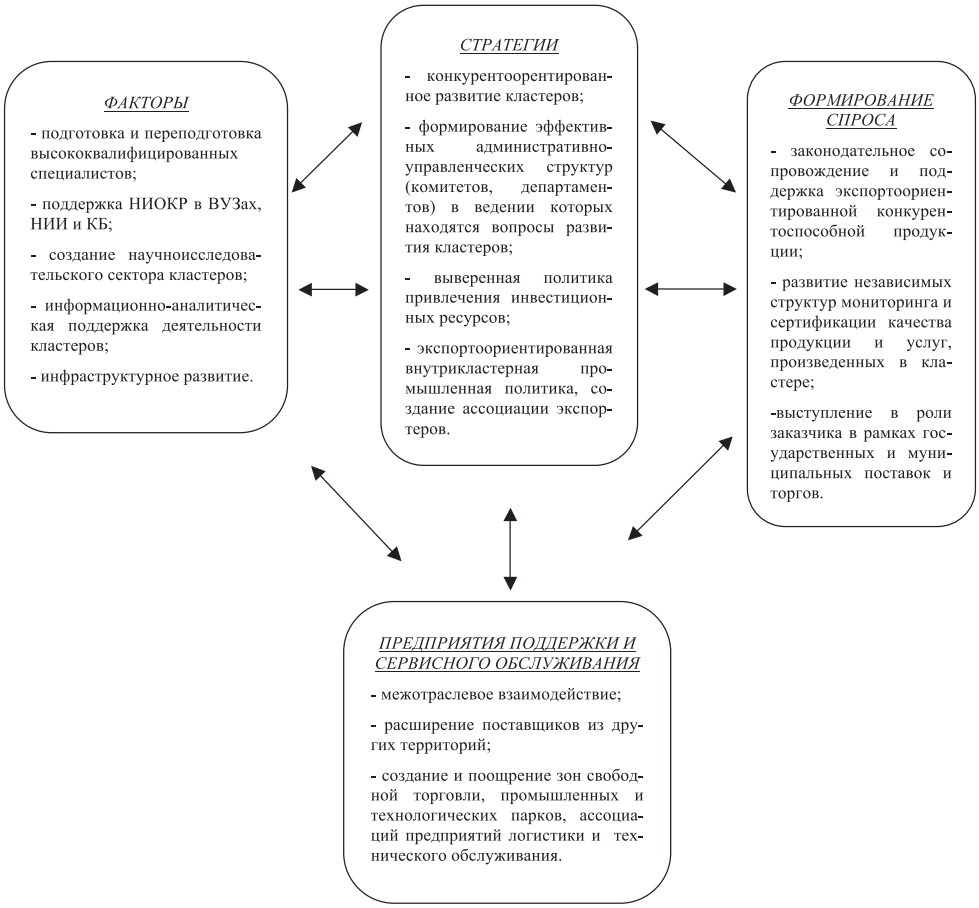

Рис. 2. Роль государства в становлении кластерного образования

основе кластерных преимуществ и их позитивных проявлений на благо высокотехнологичного импортозамещающего развития экономики региона и страны в целом.

Библиографический список

1. Andersson et al. The Cluster Policies Whitebook. 2004. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://clusterpolisees3.eu/resources/cms/documents/2004_The_Cluster_Policies_Whitebook.pdf (10.05.2017).
2. Комарова И.И. Транспортно-логистические кластеры как механизм развития транспортных коридоров // Современные производственные силы. 2014. № 2. С. 44–50.
3. Бубнов А.В. Основные подходы к формированию кластеров: исторический обзор и современные решения // Экономические науки. 2016. № 1 (134). С. 26–29.
4. Цихан Т.В. Кластерная теория экономического развития // Теория и практика управления. 2003. № 5.
5. Портер М. Международная конкуренция. — М.: Международные отношения, 1993. — 896 с.

6. Федосеева Г.А., Малащенко А.Ю. Развитие импортозамещающего машиностроения на базе кластерного подхода // Вестник ИрГТУ. 2015. № 9 (104). С. 224–228.
7. Воротников А.М. Программа развития кластеров – как составная часть стратегии повышения региональной конкурентоспособности [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.myshared.ru/slide/370557/ (11.05.2017).
8. Портер М. Конкуренция: пер. с англ. — М.: Издательский дом Вильямс, 2005. — 608 с.
9. Погудаева М.Ю., Оркуша М.А. Особенности региональной промышленной политики России на современном этапе // Экономические науки. 2014. № 3 (112). С. 11–15.

АКАДЕМИЯ МБА
www.a-mba.ru

АНО «Академия менеджмента и бизнес-администрирования»

РОССИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

www.re-j.ru

Всестороннее освещение хода реформы в России, пропаганда современных экономических знаний, содействие подготовке экономистов нового поколения — теоретиков и практиков.

Журнал включен в перечень ВАК.

Подписка

► В редакции: (499) 152-0490; podpiska@ideg.ru

► Через интернет-каталог «Российская периодика»: www.arpk.org

► В любом отделении почтовой связи по Объединенному каталогу «Пресса России»; по каталогу Агентства «Роспечать» — «Газеты. Журналы»; по каталогу МАП «Почта России»

реклама